№3 (55) май-июнь 2022
www.forestcomplex.ru

ЛЕСНОЙ комплекс

Лесозаготовка
Сервис на грани срыва?

Деревообработка
Без импорта нет развития?

Производство
Мечты о Дальнем Востоке

СТАНКИ
И ЛЕСОПИЛЬНЫЕ
ЛИНИИ

реклама

АЛТАЙ

АЛТАЙЛЕСТЕХМАШ

ЗАВОД ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

Алтайский край, г. Барнаул | 8-800-700-08-40, +7 3852 299-947 | info@altm.info | www.pilorama-altay.ru

МАКИЛ ПЛЮС

производство сушильных камер
для пиломатериалов

СУШИТЕ ВЕСЛА,
О СУХОМ ПИЛОМАТЕРИАЛЕ
ПОЗАБОТИМСЯ МЫ!

Московская область,
г. Серпухов, ул. Тульская, 1,
e-mail: info@makilplus.ru

тел./факс: +7 (4967) 76-26-18
сот.: +7 926-176-94-93,
+7 925-012-93-28

WWW.MAKILPLUS.RU

реклама

SALMA

www.psksalma.ru

+7 921 210 31 87
+7 811 270 22 60

salma60@mail.ru

Сушильные камеры
от производителя

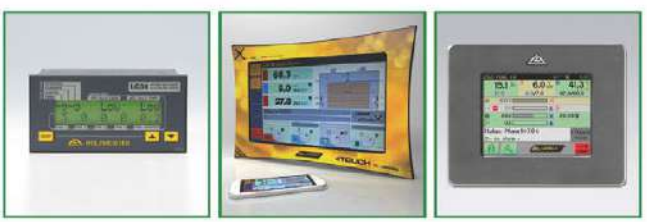
Осевые вентиляторы
для сушильных камер

Калориферы из нержавеющей стали
с алюминиевым оребрением

- Высококачественное собственное производство
- Фланцевое или резьбовое соединение

Salma - официальный представитель итальянской компании LOGICA H&S на российском рынке

- Поставка систем управления для лесосушильных камер
- Собственный склад
- Техническое сопровождение и обслуживание, расходные материалы, запасные и ремонтные комплекты



реклама

180502, Псковская область, Псковский район, д. Неёлово-1, ул. Юбилейная, 3

Содержание

стр. 16 **Переработка низкосортной древесины в северных районах**

В редакцию поступило письмо от работника участкового лесничества Свердловской области, в котором он в красках описал реальные условия работы и высказал предложение, как можно изменить форму лесного хозяйствования в лесных регионах, чтобы сделать его более рациональным.

стр. 20 **Лесное планирование противостоит экономическому кризису**

Государство и частный лесной бизнес должны объединить свои усилия в противостоянии кризису, соблюдая при этом партнёрские отношения, не прибегая в отношении к бизнесу ни к национализации, ни к экспроприации собственности, убеждён профессор, доктор экономических наук и Заслуженный деятель науки РФ Анатолий Петров. Вместе с экспертом выясняем, какие для этого существуют механизмы.

стр. 26 **Сервис на грани срыва?**

В начале марта посыпались официальные оповещения зарубежных производителей спецтехники о приостановке деятельности в России. За этими лаконичными формулировками стоит глобальная проблема российских лесозаготовителей: как обслуживать сложные дорогостоящие машины, если нет ни поставок комплектующих, ни доступа к сервисам производителя?

стр. 34 **Без импорта нет развития?**

С дефицитом запчастей и расходников столкнулись пользователи не только лесозаготовительных машин, но и деревообратывающего оборудования от зарубежных компаний. Правительство готово поддержать инжиниринговые компании и производителей комплектующих, но это возможно только при условии тесной кооперации деревообработчиков и конструкторов.

Производственное объединение

“ТЕПЛОРЕСУРС”

КОТЛЫ

Вода

Термомасло

Пар

Теплогенераторы

реклама

Опилки

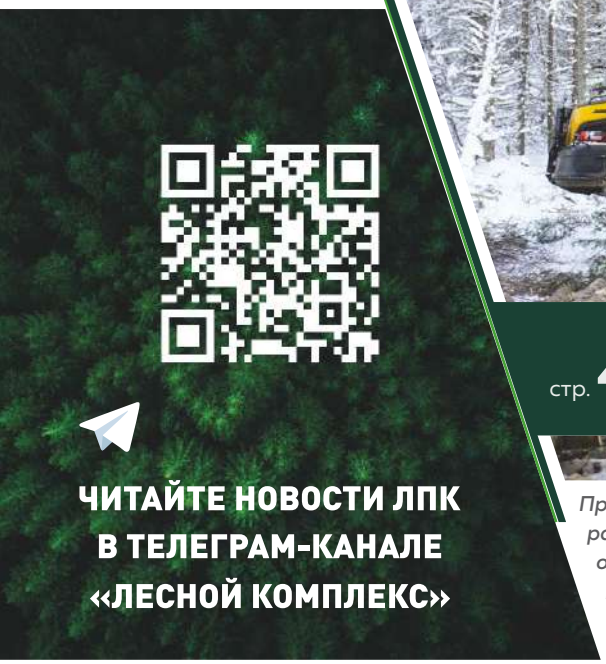
Кора

Пеллеты

Щепа

Пыль

Содержание


ЧИТАЙТЕ НОВОСТИ ЛПК
В ТЕЛЕГРАМ-КАНАЛЕ
«ЛЕСНОЙ КОМПЛЕКС»

стр. 48 **Мечты о Дальнем Востоке**

Правительство РФ последовательно в своём стремлении нарастить деревоперерабатывающие мощности на Дальнем Востоке. Даже в условиях санкционных ограничений этот вектор остаётся в числе ведущих, и государство готово всячески поддерживать лесопромышленников на пути создания новых производств и модернизации существующих. Какие механизмы для этого уже существуют и чем можно дополнить перечень мер господдержки дальневосточного ЛПК?

стр. 58 **Внутренний рынок пеллет: сложно, но можно (и нужно)**

Взамен зарубежных сертификационных систем в России создаётся собственная система сертификации древесных топливных гранул ЭКО+. Вопрос в том, признает ли европейское сообщество эту систему. И даже если так, отечественным производителям всё равно нужен местный рынок сбыта продукции. А для этого потребуются значительные вложения в модернизацию объектов генерации: замена угольных котлов на пеллетные — удовольствие не из дешёвых.

стр. 72 **Торговля лесом должна быть открытой и честной**

В соответствии с Федеральным законом от 2.07.2021 № 304-ФЗ все государственные подведомственные учреждения с января этого года обязаны реализовывать лесоматериалы на организованных торгах. Для чего это нужно государству и в чём преимущества такой схемы для непосредственных участников торгов: лесхозов и юридических лиц, выясняем вместе со старшим управляющим директором СПбМТСБ Алексеем Рыжиковым.

стр. 78 **Русские против огня**

Пока чиновники ужесточают законы, чтобы предотвратить лесные пожары, учёные и конструкторы озадачены тем, чтобы максимально эффективно бороться с теми возгораниями, которые происходят на покрытых лесом территориях. Новинок в этом сегменте спецтехники на российском рынке пока не так много, но спрос на отечественные машины растёт с учётом международной экономической обстановки.

Рубрикатор

№ 3 (55)

8 Информ

12 Топ событий

ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

16 Переработка низкосортной древесины в северных районах

20 Лесное планирование противостоит экономическому кризису

ЛЕСОЗАГОТОВКА

26 Сервис на грани срыва?

ДЕРЕВООБРАБОТКА

34 Без импорта нет развития?

44 Для рентген-сканеров нет преград

46 Индивидуальный подход с гарантией качества

ПРОИЗВОДСТВО

48 Мечты о Дальнем Востоке

БИОЭНЕРГЕТИКА

58 Внутренний рынок пеллет: сложно, но можно (и нужно)

68 Интеллектуальные решения для измельчения древесины

70 Древесная мука как альтернатива топливным гранулам

РЫНОК

72 Торговля лесом должна быть открытой и честной

ЗАЩИТА ЛЕСА

78 Русские против огня

Тюменский Станкостроительный Завод

ПОГРУЗО-РАЗГРУЗОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЗАТАРКИ 20- и 40-ФУТОВЫХ КОНТЕЙНЕРОВ

Оборудование для обеспечения фронтального перемещения длинномерных и крупнотоннажных грузов, в том числе и загрузки пакетов различного материала в 20- и 40-футовые контейнеры без снятия его с автоприцепа с использованием механических устройств.

ТАКЖЕ ЗАВОД ВЫПУСКАЕТ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩИЕ СТАНКИ:

- СТАНОК МНОГОПИЛЬНЫЙ ДЛЯ РАСПИЛОВКИ БРЕВЕН, БРУСЬЕВ **ЦМКД-28А, СБр-180Т**
- МНОГОПИЛЬНЫЕ ПРИРЕЗНЫЕ СТАНКИ **ЦКД5-3, ЦКД5-3А, ЦКД5-4**
- СТАНОК МНОГОПИЛЬНЫЙ ДВУХВАЛЬНЫЙ **Ц2ДК**
- СТАНОК КРУГЛОПИЛЬНЫЙ С ВАЛЬЦОВОЙ ПОДАЧЕЙ **ЦА2А-2**
- СТАНОК КРУГЛОПИЛЬНЫЙ ДЛЯ РАСПИЛОВКИ ГОРБЫЛЕЙ **ЦРГ-22**
- ТОРЦОВОЧНЫЙ СТАНОК **ЦК6-40.01**
- ОБРЕЗНОЙ СТАНОК **Ц2ДО**

г. Тюмень, ул. Гилевская роща, 4, 14
тел./факс: (3452) 27-54-27, 27-54-33
e-mail: stankozavod@mail.ru
www.stankozavod.ru

реклама

Минпромторг предложил отменить пошлины на сырые пиломатериалы

фото: pixabay.com

Минпромторг РФ выступил с инициативой до конца 2022 года обнулить экспортные пошлины на пиломатериалы влажностью свыше 22%. Исключение составляют пиломатериалы из дуба, ясеня и бука. В настоящее время ставка для сырых пиломатериалов равна 10%. Предложения подготовлены и направлены в Минэкономики. Пошлины для грубо обработанных пиломатериалов толщиной более 10 см чиновники отменять не собираются — они останутся на прежнем уровне, да и экспорт круглого леса из России по-прежнему запрещён законом.

*Директор департамента лёгкой промышленности и лесопромышленного комплекса Минпромторга **Вера Хмырова** отмечает, что отрасль сегодня нуждается в таком послаблении. По её мнению, необходимо поддержать российских лесопромышленников путём снижения их затрат на реализацию продукции. Однако «КоммерсантЪ» со ссылкой на собственные источники сообщает, что инициатива Минпромторга может быть негативно встречена со стороны таможни.*

*Представитель аналитического агентства WhatWood **Игорь Новосёлов** считает, что предложенная ведомством мера — решение верное. По мнению эксперта, сегодня необходимо снижать порог выхода на рынки, поскольку ориентированные на экспорт лесопильные компании и так вынуждены работать в условиях внешних ограничений.*

Что же касается препятствий для экспорта лесопродукции, с которыми столкнулся бизнес на фоне европейских санкций, то здесь в Минпромторге надеются на «доброго соседа» в лице Казахстана, а именно казахских транспортных компаний. Их могут привлечь к перевозке российских грузов по европейским направлениям.

Сибирь вновь возглавила антирейтинг по объёмам незаконных вырубок

фото: pixabay.com

Как сообщает пресс-служба Рослесхоза, лидерами по незаконной заготовке древесины вновь стали Красноярский край, Иркутская и Томская области. «Большинство из зафиксированных фактов приходится на незаконную рубку — 44% случаев. Кроме того, мониторинг выявляет нарушения правил заготовки древесины, КоАП РФ, незаконное использование земель лесного фонда», — сказано в сообщении ведомства.

По итогам прошлого года было возбуждено 809 уголовных дел, нарушители привлечены к административной ответственности в 370 случаях. В Рослесхозе отмечают, что в 2022 году дистанционный мониторинг охватит 220 млн га земель лесного фонда.

*«Использование спутникового мониторинга предусмотрено ФГИС ЛК, которая планируется к широкому внедрению в 2025 году. Наряду с ЛесЕГАИС, которая также будет интегрирована в систему, искусственный интеллект призван максимально оперативно выявлять незаконные рубки и в перспективе свести их к нулю», — подчеркнула заместитель руководителя Рослесхоза **Анастасия Винокурова**.*

Задолженность за использование лесов в РФ в 2021 году превысила миллиард рублей

Фото: pixabay.com

Счётная палата РФ сообщает, что суммарный долг по платежам за использование лесов в нашей стране превысил миллиард рублей. В связи с этим доходы Федерального агентства лесного хозяйства за год составили 44,6 млрд, что на 9,1% меньше, чем прогнозировалось ранее.

Более того, сообщает ведомство, в прошлом году Рослесхозу не удалось освоить выделенные бюджетные средства в полном объёме: исполнение составило 99,4% от плана. В денежном выражении — 50,6 млрд рублей.

*«У Рослесхоза недостижение плановых значений по доходам связано с ростом задолженности по платежам за использование лесов до 1,1 миллиарда рублей. Другая причина — непринятие постановления правительства по повышению ставок арендной платы за пользование лесами», — цитирует аудитора Счётной палаты РФ **Сергея Мамедова** ТАСС.*

В то же время, согласно отчёту ведомства, Росводресурсы исполнили доходы с превышением прогноза на 12,6%. В результате общая сумма поступлений составила почти 23 млрд рублей.

Пилотный проект по мониторингу ситуации с лесными пожарами в Якутии

Заместитель министра экологии, природопользования и лесного хозяйства Республики Саха (Якутия) Андрей Коноплёв заявил ТАСС, что в регионе был запущен пилотный проект по мониторингу за ситуацией с лесными пожарами. С начала пожароопасного сезона в лесных массивах республики было обнаружено четыре очага возгорания на площади свыше 22 га.

Модуль «Лесные пожары» системы «Оперативный мониторинг ЧС» — это интерактивная карта, на которой представлены оперативные данные о пожарах. По словам Андрея Коноплёва, модуль совмещает положительные стороны уже действующих оперативных программ, таких как «ИСДМ-Рослесхоз» и FIRMS, а также задействует карты и спутниковые снимки.

Фото: ФБУ «Авиалесохрана»

«Модуль разработан в рамках принятого в Якутии комплексного плана по подготовке к пожароопасному сезону в 2022 году. В его создании приняли участие диспетчеры региональной диспетчерской службы, были использованы картографические материалы, задействованы РЦИТ (Республиканский центр инфокоммуникационных технологий) и сотрудники регионального Минэкологии, Госкомобеспечения Якутии», — сообщил замминистра.

Россиянам обещают снижение цен на пиломатериалы

Фото: pixabay.com

*В начале апреля сопредседатель правления Ассоциации деревянного домостроения **Юлия Юрлова** сообщила, что цены на пиломатериалы в России в первом квартале текущего года по сравнению с 2021 годом снизились приблизительно на 15%, а стоимость кубометра досок достигла в среднем 20–22 тыс. рублей.*

*Спустя месяц о возможном снижении цен на древесину предупредил руководитель отдела аналитических исследований «Высшей школы управления финансами» **Михаил Коган**. В комментарии изданию «Прайм» экономист отметил, что роста стоимости пиломатериалов на рынке ожидать не стоит, так как покупательская способность населения сегодня падает из-за инфляции и вызванной уходом европейских компаний из РФ неопределённости.*

По словам экономиста, с начала текущего года пиломатериалы подешевели примерно на 20% (после стремительного роста цен в 2021 году). Эксперт считает, что в дальнейшем ситуация может развиваться двумя путями: в первом случае данный тренд со снижением цен сохранится, во втором — цены стабилизируются и останутся на текущем уровне.

*Также **Михаил Коган** отмечает, что европейцы, отказавшиеся от большей части поставок продукции и товаров из России, включая энергоносители, в будущем могут столкнуться с проблемами из-за нехватки древесины и изделий из неё: мебели, панелей CLT и, опять же, пиломатериалов. По мнению эксперта, реальной альтернативы для закупок у ЕС сегодня нет.*

Минприроды представило пакет «климатических» поправок к Лесному кодексу

Фото: pixabay.com

Минприроды России подготовило очередной законопроект, предусматривающий внесение изменений в Лесной кодекс РФ. Разработан он, как сообщает пресс-служба ведомства, по итогам Санкт-Петербургского международного экономического форума 2021 года и касается реализации в России климатических проектов, направленных на сокращение выбросов парниковых газов и увеличение их поглощения лесами. Ознакомиться с ним можно на сайте regulation.gov.ru.

В частности, Минприроды предлагает внести в Лесной кодекс новую специальную статью 22.1 «Климатические проекты в области лесных отношений», которая предусматривает установление норм по реализации климатических проектов в области лесных отношений в соответствии с федеральным законом «Об ограничении выбросов парниковых газов».

В телеграм-канале Лесного форума Greenpeace отмечают, что данные поправки, вопреки ожиданиям, могут стать очередным препятствием для климатических проектов. Так, согласно законопроекту Минприроды, работы, связанные с реализацией таких инициатив, разрешено осуществлять в защитных, эксплуатационных и резервных лесах, что может быть истолковано как запрет на реализацию проектов в тех лесах, которые не отнесены к вышеперечисленным категориям (леса на сельхозземлях, землях запаса и т. д.).

Также законопроект предполагает, что после реализации климатических проектов выращенные леса «подлежат освоению в соответствии с целевым назначением земель», а это значит, что их можно будет вырубить, расчистить и т. д.

www.automaticles.ru

ВЛАДИМИРСКИЙ КОТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД

С нами теплее!

Промышленное котельное оборудование и теплогенераторы на Биотопливе

наша продукция:

- Теплогенераторы;
- Линии для производства пеллет и брикетов;
- Твердотопливные котлы на опилках, щепе, коре и древесных отходах;
- Термомасляные котлы;
- Пеллетные и дровяные котлы;
- Транспортеры круговые, ленточные, приёмные, скребковые, шнековые;
- Шлюзовые перегрузчики;
- Дисковые рубильные машины;
- Молотковые дробильные машины;
- Бункера дозаторы с толкателем и шнеком;
- Дозаторы шахтные с гидравлическим толкателем;
- Топливный склад «Живое Дно»;
- Автоматизированная система управления (АСУ);
- Дымовые трубы;
- Дымососы, циклоны, искрогасители;
- Насосные установки;
- Сепараторы дисковые;
- Сушильные барабаны.

Адрес производства:

Россия, Владимирская область,
Камешковский р-н,
п. Дружба,
ул. Дорожная, д. 17/2, 601340

Контакты:

8 (49248) 5-92-30
info@automaticles.ru
www.automaticles.ru

ПРАКТИЧНОЕ И НАДЕЖНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

МИНИМАЛЬНЫЕ СРОКИ ПОСТАВКИ

КОНКУРЕНТНАЯ ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА

ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

РАЗРАБАТЫВАЕМ

ПРОИЗВОДИМ

ВВОДИМ В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

ОБСЛУЖИВАЕМ

реклама

РОССИЙСКУЮ ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНУЮ ОТРАСЛЬ ОБЕСПЕЧАТ ХИМИКАТАМИ

Фото: himprom.com

Из-за нехватки химического сырья россияне вынуждены покупать офисную бумагу кремовых и бежевых оттенков вместо привычных белых листов А4. Исправить ситуацию может появление в России новых производственных мощностей по выпуску соответствующих химикатов.

Например, в ПАО «Химпром» (г. Новочебоксарск) приступили к строительству производства хлората натрия, мощность которого составит 50 тыс. тонн в год. К настоящему моменту подходит к концу выбор технологии, ведутся проектно-изыскательские работы и привязка к месту размещения объекта на производственной площадке. Запуск нового производства в эксплуатацию запланирован на 2025 год. Главным потребителем хлората натрия является целлюлозно-бумажная промышленность: данный химикат в комплексе с перекисью водорода применяется для производства и отбеливания бумаги.

«Мы уже приступили к кампании по контрактации данных продуктов. И в скором будущем комплекс производств по перекиси водорода и хлората натрия сможет в полной мере обеспечить потребности целлюлозных предприятий», — подчеркнул гендиректор АО «Группа Оргсинтез», председатель совета директоров ПАО «Химпром» **Ярослав Кузнецов**.

А пока новые производства строятся, хлорат натрия отечественным предприятиям целлюлозно-бумажной промышленности будет поставлять Узбекистан. Об этом заявил руководитель Минпромторга России **Денис Мантуров**. По его словам, российская делегация в Ташкенте уже договаривается о поставках хлората натрия с коллегами из Узбекистана.

ИНОСТРАННЫЕ КОМПАНИИ ПРОДАЮТ АКТИВЫ В РОССИИ

Крупная финско-шведская лесопромышленная компания Stora Enso приняла решение о продаже своих предприятий в РФ. В сделку включены два лесопильных завода, расположенных в Новгороде и Республике Карелия, а также российская компания по закупке древесины. Согласно заявлению Stora Enso, данные активы будут проданы местному руководству.

Сделку планируют завершить во втором квартале текущего года после получения всех разрешений. Также в компании отмечают, что принятое решение не окажет значительного влияния на годовой объём чистых продаж или операционную прибыль. Как сказано в пресс-релизе, из-за ухудшения экономических перспектив проданных предприятий в результатах первого квартала Stora Enso был признан убыток от обесценивания в размере 70 млн евро.

Суммарно на лесопильных заводах, включённых в сделку, трудоустроено около 330 человек. Общая годовая мощность предприятий составляет 350 тыс. кубометров пиломатериалов, из которых 55 тыс. подвергаются дальнейшей переработке. В год российские заводы компании производят 65 тыс. тонн топливных гранул.

Также о намерении продать свои активы в РФ заявила группа Mondi. В частности, речь идёт об одном из крупнейших предприятий целлюлозно-бумажной промышленности «Монди Сыктывкарский ЛПК».

«Процесс продажи этих крупных активов является сложным с операционной и структурной точки зрения и осуществляется в постоянно меняющейся политической и правовой среде. Таким образом, нет уверенности в сроках совершения сделки, а также о её структуре. По состоянию на 31 декабря 2021 года чистая стоимость активов всех российских предприятий компании составляла €687 млн», — сообщает пресс-служба компании.

КРУПНЫЙ ЦЕЛЛЮЛОЗНО-КАРТОННЫЙ КОМБИНАТ ЗАПУСТЯТ В УСТЬ-ИЛИМСКЕ

фото: ilimgroup.ru

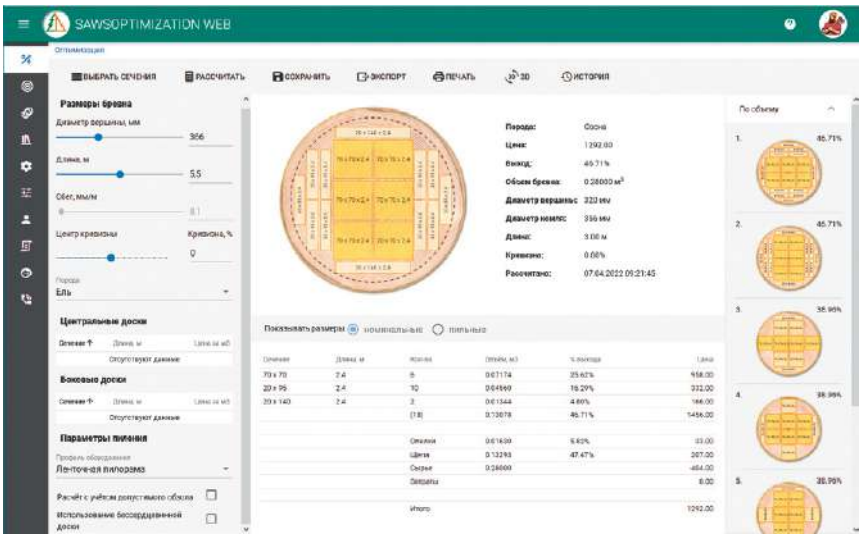
ГК «Илим» в текущем году планирует открыть в Усть-Илимске новый целлюлозно-картонный комбинат мощностью свыше 600 тыс. тонн готовой продукции. Губернатор Иркутской области **Игорь Кобзев** подчеркнул, что сложившаяся на сегодняшний день ситуация в геополитике и экономике не скажется на запуске предприятия в эксплуатацию.

Пусковые работы запланированы на вторую половину 2022 года. Производить новый ЦКК будет крафтлайнер, а его продукцию группа «Илим» намерена поставлять на экспорт. Общий объём инвестиций в инвестпроект составляет более 1,3 млрд долларов.

В марте предприятие было включено в список приоритетных инвестиционных проектов, благодаря чему компания получит дополнительные лесные ресурсы (1,2 млн кубометров), которые будут использованы для обеспечения целлюлозно-картонного комбината сырьём.

реклама

ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЕ ОТ «АВТОМАТИКИ-ВЕКТОР» ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ЛЕСОПИЛЕНИЯ



Компания «Автоматика-Вектор», разработчик оптимизатора раскроя брёвен SawsOptimization для технологов и плановиков лесопильного производства, запустила веб-версию своей программы. Работать в SawsOptimization Web можно с любого компьютера, на котором есть доступ в интернет, — физический ключ защиты теперь не требуется. Все данные, а также их резервные копии хранятся на сервере разработчика, так что им не страшны ни поломка компьютера, ни вирусы, ни случайное или преднамеренное удаление пользователем.

Базовый функционал программы не изменился: приложение рассчитывает оптимальные поставы на основе размеров бревна, требуемых размеров пиломатериалов и их стоимости, характеристик лесопильного оборудования. Из новшеств — внедрена функция построения трёхмерной модели раскроя постава. Она позволяет оценить размер обзола на досках, а также отобразить сечение бревна с условной кривизной.

Помимо базовых функций в веб-приложении реализована возможность подбора оптимального диаметра бревна для определённого постава. По заданным параметрам бревна и схемы постава система рассчитывает диапазон оптимальных диаметров для пиления, а также строит график, который позволяет визуально оценить распределение выхода пиломатериалов в зависимости от диаметра.

SawsOptimization Web распространяется по подписке. Есть пакетные предложения как для небольших деревообрабатывающих компаний, так и для крупных лесопромышленных холдингов. После оформления подписки лесопильное предприятие может создать отдельные учётные записи для своих сотрудников. При этом все расчёты, сделанные одним работником, будут доступны его коллегам.

Также SawsOptimization Web поддерживает интеграцию с другими программными продуктами «Автоматики-Вектор». Например, веб-сервис загружает и отображает трёхмерные модели брёвен, полученные со сканера «ВЕКТОР 3D». А все рассчитанные или созданные вручную раскрои поставов можно импортировать и экспортировать.

На правах рекламы

ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СИСТЕМ АСПИРАЦИИ SEGEZHA GROUP ПРОШЛА В СРОК

На производственную площадку ООО «Вятский фанерный комбинат», входящую в состав лесопромышленного холдинга Segezha Group, поступило оборудование от «Хёкер Политехник и Престо Прессен» — дочерней компании немецкой фирмы Höcker Polytechnik GmbH.

В объём поставки входят два фильтра производительностью 90 тыс. и 35 тыс. м³/час. Они способны обеспечить удаление отходов от всего парка оборудования, размещённого на производственной площадке в рамках проекта «Увеличение мощности Вятского фанерного комбината».

Монтажные работы по установке фильтров стартовали в начале мая. После запуска обновлённая система аспирации позволит снизить эксплуатационные затраты и повысить энергоэффективность предприятия.

TERMOWOOD BIOMASSE ENERGY

ГЕЙЗЕР
КОВРОВСКИЕ КОТЛЫ

WWW.TERMOWOOD.RU
sales@termowood.ru
8-800-222-90-00, +7 (49232) 444-88

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ КОМПЛЕКСЫ ПОД КЛЮЧ НА БИОТОПЛИВЕ

- Термомасляные, водогрейные, паровые котлы

  от 300 кВт до 50 МВт единичной мощности
- Теплогенераторы
- Мини-ТЭЦ
- Сушильные камеры

ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ БИОТОПЛИВА ОДНОВРЕМЕННО

☑ *Более 100 МВт ежегодно*

☑ *Более 1300 реализованных проектов за 20 лет работы*

реклама

Александр Харченко,
и. о. участкового лесничего в Краснотурьинском участковом лесничестве ГКУ СО «Карпинское лесничество» Свердловской области

ПЕРЕРАБОТКА НИЗКОСОРТНОЙ ДРЕВЕСИНЫ В СЕВЕРНЫХ РАЙОНАХ

Подготовила Мария Кармакова

«За два года своей работы в участковом лесничестве я успел ощутить достаточное количество обновлений и нововведений в сфере лесных отношений. Проблема в том, что эти изменения никак не упростили и не улучшили ни мою работу, ни работу лесозаготовителей. По-моему, разрабатываемая и выпускаемая нормативная база только добавляет дискуссий и споров вместо реальной пользы. А очень хочется, чтобы, наконец, появился документ, направленный на поддержку и развитие лесного хозяйства нашей страны», *— такое обращение (буквально крик души) поступило в нашу редакцию от Александра Харченко, который в настоящее время исполняет обязанности участкового лесничего в Краснотурьинском участковом лесничестве ГКУ СО «Карпинское лесничество» Свердловской области.*

За свою трудовую карьеру Александр Владиславович успел поработать в самых разных отраслях, в лесное хозяйство вернулся только два года назад. Но как выпускник лесомеханического факультета Уральского государственного лесотехнического университета он хорошо осведомлён о специфике работы в этой сфере. В своём письме он высказал соображения относительного того, как должна развиваться лесозаготовительная отрасль, и предложил опубликовать их, чтобы все заинтересованные стороны могли ознакомиться с ними и обсудить их целесообразность. Далее приводим текст его письма.

ПУТЬ К КОМПЛЕКСНОЙ ПЕРЕРАБОТКЕ

В своём письме я хотел бы обозначить проблему, связанную с утилизацией отходов от лесозаготовительной и лесоперерабатывающей деятельности. Осенью прошлого года мне довелось посетить окружной семинар-совещание, организованный Министерством природных ресурсов и экологии Свердловской области и посвящённый итогам работы контролирующих органов в 2021 году. Было задействовано достаточно много «высоких» лиц и небольшое количество тех, кто «на земле» исполняет разработанные и принятые ими приказы, законы и постановления.

На этом семинаре были представлены интересные доклады-разъяснения о том, как правильно готовить отчёты, приводились данные о количестве проведённых проверок и суммах штрафов. Но, к моему удивлению, наиболее интересным оказался доклад местного крупного лесозаготовителя и переработчика о проделанной за год работе. Среди прочего он озвучил, что на предприятии планируется запустить цех по производству топливных гранул (пеллет). Докладчик подводил к тому, что, как бы тяжело ни было, нужно делать ставку на развитие нового рынка — «отходы в доходы». И вроде бы всё хорошо, но главным моим разочарованием стало то, что в заключение этого собрания среди выводов председательствующих лиц не было высказано намерение об оказании помощи этому новому рынку по переработке древесных отходов.

В моём регионе говорят так: «У нас девять месяцев зима, остальное — лето». Не я один вижу отношение лесозаготовителей и государства к теме переработки порубочных остатков и отходов лесозаготовки. Уверен, что не только меня волнует тема доступного топлива для обогрева жилища, гаража, цеха или склада в холодное время года. Поэтому предлагаю рассмотреть предложение по форме лесного хозяйствования в регионах, подобных моему.

НАКОПИТЕЛИ ДРЕВЕСИНЫ

Для большего понимания обстановки хочу кратко описать свой район. В северной части Свердловской области по большей части произрастают хвойные лесные насаждения (таёжный район), средняя высота снежного покрова составляет 1 м. Здесь достаточно развитая дорожная сеть — в среднем примерно через каждые 20 км расположены населённые пункты (города, посёлки обычные и городского типа). Площадь ГКУ СО «Карпинское лесничество», в состав которого входит Краснотурьинское участковое лесничество, — почти 0,9 млн га, из них 0,65 млн га — эксплуатационные леса, их используют около

10 лесозаготовительных организаций. Очень большое количество лесоперерабатывающих микропредприятий с «ленточками», разбросанных по промплощадкам, и при этом всего пара-тройка производителей топливных гранул (пеллет), а производителей брикетов, древесного угля и щепы я не нашёл вовсе. Такова реальность лесного хозяйства нашего района, где ему (хозяйству) больше подходит определение «лесосырьевая база».

Если взглянуть на карты транспортного освоения территории и отталкиваться от здравого смысла, то картина лесохозяйственной деятельности должна иметь следующий вид. Абсолютно в каждом населённом пункте, в том числе и в заброшенных, нежилых поселениях, необходимо создать накопительную площадку, или, говоря техническим языком, верхний склад (я предлагаю дать ему определение «лесной концентрационный участок» — далее по тексту ЛКУ), с обустройством на нём необходимой инфраструктуры: гаража с ремонтной зоной, административных, бытовых, складских и при необходимости производственных помещений.

Основным направлением деятельности ЛКУ должны стать приёмка, хранение и учтённый отпуск всех заготовленных лесных ресурсов с близлежащих делянок (при минимальном плече доставки), включая порубочные остатки и неликвидную древесину. Это позволит обеспечить первоначальную, а в каких-то случаях полную переработку порубочных остатков и отходов лесозаготовки в дрова, щепу, тарную (заборную) доску и подобные виды продукции из низкокачественной древесины. На базе таких ЛКУ можно создавать шишкосушилки и пункты приёма дикоросов. Кроме того, это адекватный способ отпуска деловой и дровяной древесины нуждающимся в ней домохозяйствам.

ЧТО ЭТО ДАСТ?

Для лесозаготовителя это в первую очередь возможность реализации дровяной древесины непосредственно на месте, сохранность заготовленного сырья, возможность хранения и проведения ремонтных работ транспортных средств и агрегатов в тёплых помещениях, а также инструмента, материалов и принадлежностей, в том числе противопожарного инвентаря, поблизости от проведения лесозаготовительных работ. ЛКУ позволит избавить лесопользователей от «головной боли» по утилизации древесных отходов при очистке (доочистке) лесосек. Учёт и оформление документов на древесное сырьё, отгруженное с этого участка, можно поручить независимому обученно-

реклама

реклама

Фото: pixabay.com

му специалисту, а для проведения низкоквалифицированных сезонных работ (лесопосадка, уход за лесными культурами, тушение лесных пожаров) привлекать дополнительные силы.

Для государства создание лесных концентрационных участков тоже имеет свои плюсы. Прежде всего, это позволит обеспечить прозрачные показатели изъятых лесопользователями объёмов лесного фонда и создать современные рабочие места в лесных районах.

Кроме того, работа ЛКУ будет способствовать развитию рынка возобновляемых источников энергии и производства микроТЭС, позволит обеспечить более качественный подход к сохранению лесных экосистем за счёт вовлечения в лесное хозяйство местного населения, а также снизить вероятность возникновения лесных пожаров, в том числе за счёт более точечных и своевременных противопожарных мероприятий. Произойдёт снижение нагрузки на полигоны ТБО благодаря уменьшению объёмов древесно-кустарниковой растительности, срезанной в ходе расчисток линейных объектов.

Потребность в механизации работ нового рынка потянет за собой развитие машиностроения в области лесного хозяйства. Улучшится санитарная обстановка вокруг поселений за счёт своевременного обнаружения незаконных свалок, своевременной расчистки завалов от ветровалов и буреломов.

Для населения в числе преимуществ можно отметить новые рабочие места и шаговую доступность древесины, необходимой для домохозяйств. Кроме того, можно рассчитывать на то, что со временем население изменит своё отношение к лесопользователям и государственному контролю в сфере лесозаготовок в положительную сторону.

КАКИМ ОБРАЗОМ?

С моей точки зрения, наиболее подходящим вариантом для масштабирования ЛКУ является организационная форма в виде хозяйственного партнёрства. В этом случае фиксированные части должны быть переданы в федеральную, областную (республиканскую, краевую) и муниципальную собственность, а оставшаяся часть — это в первую очередь лесозаготовители, во вторую — лесопользователи, и в третью — индивидуальные предприниматели и физические лица (самозанятые), желающие работать (оказывать услуги) на конкретной территории. Считаю, что заинтересованность в устойчивом развитии территорий со всех сторон: государства (муниципалитеты), бизнеса и местного населения — даст долгосрочный положительный эффект.

В заключение хочу отметить ещё один важный момент. Если заглянуть в сортиментные таблицы и исходить из показателей лесозаготовителей, то мы увидим, что реализуется в лучшем случае 80% всей заготовленной древесины. Условно: если годовая лесосека составляет 10 000 м^3, то с этого объёма «пропадает» 2000 м^3, а при обычной пятидневной рабочей неделе это минимум 8 м^3 в рабочую смену, которые в данный момент не приносят положительного эффекта. А сколько деревосодержащих изделий (мебель, двери, окна) ежедневно скапливается на городских полигонах ТБО и так же сгнивает, не принося никакой пользы? Считаю, что создание лесных концентрационных участков в формате хозяйственного партнёрства поможет изменить существующую ситуацию.

НТЦ «Космические решения»

Россия,
Красноярск,
ул. Качинская, 56

+7 904 891 09 97,
space-solutions@mail.ru
Шеховцов Максим, директор

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР ГОСКОРПОРАЦИИ «РОСКОСМОС»

1 **КОСМИЧЕСКИЙ КРУГЛОСУТОЧНЫЙ МОНИТОРИНГ ЛЕСНЫХ ПОЖАРОВ**

Осуществляется круглосуточно функционирующим постом на основе получаемых потоков информации со спутников, с использованием программного вычислительного комплекса собственной разработки

2 **ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ ИСХОДНЫХ УСЛОВИЙ И МОНИТОРИНГ ДИНАМИКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛЕСНОГО УЧАСТКА**

Осуществляется на основе актуальной и архивной информации спутников, с использованием программно-вычислительных комплексов опытными специалистами-дешифровщиками

3 **ПОДГОТОВКА ПРИЛОЖЕНИЙ К ОТЧЕТУ ПО ФОРМЕ 1-ИЛ**

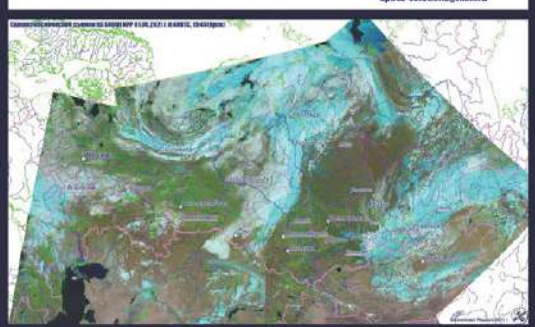
Приложение к отчёту об использовании лесов, 1-ИЛ

Арендатор: ООО "Томлесдрев"
Субъект РФ: Томская область
Лесничество: Улу-Юльское
Участковое лесничество: Улу-Юльское
Квартал: 394 Выдел: 14,18,19,20,21,29
Лесосека: 5 Площадь: 49,9 га

Тип съёмки: Оптическая
Космический аппарат: Sentinel-2
Дата и время: 24.01.2021 05:31:09 (UTC)
Разрешение: 10 м/пикс
Масштаб: 1 : 30000

394

Научно-технический центр "КОСМИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ"
+7(391)2232477, 2544072
space-solutions@mail.ru



Сервисы «НТЦ «Космические решения» для мониторинга актуального состояния лесных активов обеспечат вам:

ОПЕРАТИВНОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ АКТУАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Понятная ситуация на заданной территории для принятия решений в рамках управления лесными активами

ТОЛЬКО РЕАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ ОТНОСИТЕЛЬНО СИТУАЦИИ НА ЗАДАННОЙ ТЕРРИТОРИИ

Сведение на нет ошибки при принятии тактических и/или стратегических управленческих решений

УДОБНЫЙ ФОРМАТ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Оптимальный формат для анализа данных специалистами Заказчика

ЭЛЕКТРОННАЯ ПОЧТА, SMS-УВЕДОМЛЕНИЯ, Viber, WhatsApp

Каналы для оперативной и удобной передачи данных

ОПТИМАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ УСЛУГ

ЭКОНОМИЯ СРЕДСТВ И ВРЕМЕНИ ЗАКАЗЧИКА – СЕРВИС «ИЗ ОДНИХ РУК»

Предоставление исчерпывающего перечня необходимых показателей для управления лесными активами

ОПЕРАТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ВОЗНИКАЮЩИХ ВОПРОСОВ БЛАГОДАРЯ СЕРВИСУ ПОДДЕРЖКИ КЛИЕНТОВ

реклама

Анатолий Петров,
профессор, д-р экон. наук,
Заслуженный деятель науки РФ

ЛЕСНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОТИВОСТОИТ ЭКОНОМИЧЕСКОМУ КРИЗИСУ

Текст: Анатолий Петров

Жёсткие экономические санкции Запада в отношении России, введённые в ответ на проведение спецоперации в Украине, наносят удар по банковскому сектору и всем отраслям экономики, вводя их в затяжной финансовый кризис. Лесной сектор входит в перечень отраслей, где негативные проявления кризиса могут быть масштабными и долговременными в силу целого комплекса обстоятельств.

Первый из них — зависимость объёмов и ассортимента лесобумажной продукции, потребляемой на внутреннем рынке, от платёжеспособности населения. Большинству видов лесной продукции присущ так называемый феномен отложенного спроса, согласно которому домохозяйства при ограничении доходов, неизбежном в условиях кризиса, вынуждены прибегать к ранжированию своих расходов (недельных, месячных, годовых), устанавливая приоритеты в покупке товаров. Если следовать этому правилу, первоочередными становятся расходы на еду, одежду, обувь, медицинские и образовательные услуги. Как следствие, лесная продукция переходит в группу товаров, приобретение которых откладывается до лучших времён, когда население получит дополнительные доходы от оплаты труда или других источников.

Также в числе обстоятельств, которые могут продлить негативные последствия кризиса, — высокая доля экспорта в объёме производимой продукции, адресованного странам Запада, создававшим не только валютную выручку, но и прямые инвестиции в техническое и технологическое развитие лесопромышленных производств. Существующее в нашей стране специализированное лесное машиностроение не способно в кратчайшие сроки заместить импорт зарубежной техники как количественно, так и качественно. Ситуацию усугубляет и отсутствие отечественной лесной фундаментальной и прикладной науки, способной не только идеями, но и конкретными разработками создать конкурентное инновационное развитие лесного сектора.

Неизбежными экономическими результатами кризиса станут падение валового продукта, снижение оплаты труда, рост безработицы. Кризис принесёт и высокие социальные издержки, обусловленные потерей рабочих мест в малых городах и сельской местности.

ЭКСКУРС В ИСТОРИЮ

Названные выше обстоятельства уже знакомы лесному сектору — они трижды сопровождали его развитие в течение 1990-х и нулевых годов. Наиболее разрушительным был первый из них, на начальном этапе приватизации лесной промышленности. Кризис при замене директивного распределения лесной продукции рынком обвалил спрос на неё, а следовательно, и доходы зарождавшегося частного бизнеса. Спасательный круг лесной промышленности тогда бросило государство через демонополизацию внешней торговли, что привело к массовым бартерным сделкам с вывозом лесной продукции, включая круглый лес, в приграничные государства на западе и востоке страны.

Успешный выход лесного сектора из очередного кризиса 1998 года, вызванного масштабной девальвацией отечественной валюты, был обеспечен политическими, экономическими и структурными реформами, осуществлёнными правительством Бориса Ельцина и Егора Гайдара. Предоставив свободу частному предпринимательству, эти реформы открыли ему доступ к мировым финансовым и экспортным рынкам, к «секретам» передовых технологий в области использования и воспроизводства лесов.

Эйфория высоких темпов развития лесного сектора в середине нулевых годов инициировала процесс подготовки и утверждения одного из первых в стране документов стратегического планирования под названием «Стратегия развития лесного комплекса Российской Федерации до 2020 года», утверждённого совместным приказом двух министерств — Минпромторга и Минсельхоза России. Так получилось, что названная стратегия попала под испыта-

ния очередного, третьего по счёту, структурного и финансового кризиса 2008–2010 годов, вызванного причинами, лежавшими за пределами отечественной экономики. Лесной сектор не выдержал этих испытаний, снизив валовый продукт за пределы значений, установленных самыми пессимистическими сценариями стратегии.

Быстрый выход лесного сектора из кризиса обеспечили огромные бюджетные вливания в банковскую систему при сохранении её частью мировых финансов. За оздоровлением финансовой системы последовали рост доходов населения и, как следствие, восстановление спроса на лесную продукцию на внутреннем рынке.

Экономические санкции Запада 2014–2015 годов лесной сектор обошли стороной.

ЧТО ИМЕЕМ СЕГОДНЯ?

В наступающий кризис лесной сектор входит, имея в своей структуре несколько видов хозяйствующих субъектов, которые условно можно разделить на четыре категории. Во-первых, это предприятия и их объединения с «внешней» экспортной ориентацией, обеспечивающие страну валютной выручкой, часть которой использовалась на импорт машин, оборудования и технологий, создавая при этом высокий уровень оплаты труда работников. Во-вторых, предприятия и их объединения с ориентацией на внутренний рынок, призванные удовлетворять спрос населения на мебель, строительные материалы и писчебумажные изделия. Третья категория — средний и малый бизнес, призванный на условиях аренды лесов заготовливать древесину, обеспечивая сырьём предприятия первых двух категорий. Четвёртая — государственный бизнес, представленный бюджетными и автономными учреждениями субъектов РФ, которые выполняют рубки ухода, санитарные рубки и лесохозяйственные мероприятия.

Наделённые рынком экономической свободой хозяйствующие субъекты, принадлежащие частному бизнесу, должны в самый короткий срок представить программы действий по противостоянию кризису с учётом ожидаемых изменений на рынках продукции, труда и капитала. При этом государству не следует оставаться в стороне от этих вопросов, выполняя функции агитатора и наблюдателя. Государство и частный лесной бизнес должны объединить свои усилия в противостоянии кризису, соблю-

реклама

Фото: onlyyouqj - ru.freepik.com

дая при этом партнёрские отношения, не прибегая в отношении к бизнесу ни к национализации, ни к экспроприации собственности.

Инструментом такого объединения целей и ресурсов должно стать оперативное текущее планирование с горизонтом от одного до трёх лет, которое длительное время не без успеха обслуживало централизованно планируемую экономику в Советском Союзе. Именно планирование спасало народное хозяйство в годы Великой Отечественной войны и в послевоенные годы восстановления экономики, когда она была мобилизационной, запертой в границах государства.

СОВЕТСКИЙ ОПЫТ ПРЕОДОЛЕНИЯ КРИЗИСА

Русская и советская экономическая наука в области планирования дала миру двух нобелевских лауреатов: Василий Леонтьев получил награду в 1973 году за исследования в области анализа затрат-выпуска, Леонид Канторович — в 1975-м за вклад в теорию оптимального распределения ресурсов и создание линейного программирования.

В советский период было немало достижений в области лесного планирования. Силами более 30 отраслевых научно-исследовательских и проектных организаций была создана нормативная база, позволявшая устанавливать текущие затраты и капитальные вложения для действовавших и вновь строящихся предприятий. Были разработаны генеральные схемы развития и размещения лесопромышленных производств в рамках перспективных планов развития территорий, в первую очередь в многолесных районах Сибири и Дальнего Востока, а также экономико-математические модели оптимизации развития и размещения лесопромышленных производств.

К сожалению, в условиях перехода к рыночной экономике федеральные и региональные власти неэффективно распорядились опытом управления хозяйственной деятельностью, который был накоплен при разработке текущих и пятилетних планов на всех уровнях экономики. Планированию была незаслуженно предъявлена вина за крах политической системы и создавшего её государства. Долгое время объектом планирования оставалась только бюджетная система.

ОТРАСЛИ НУЖЕН ПЛАН

На федеральный уровень планирование вернулось только в 2014 году с принятием федерального закона И° 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации», который установил основные понятия, используемые в стратегическом планировании, и саму систему стратегического планирования, включающую принципы, задачи, участников и их полномочия, процедуры обсуждения проектов документов и их регистрацию. Также были разработаны отраслевые документы стратегического планирования на федеральном, региональном и муниципальном уровнях, методы мониторинга и контроля реализации этих документов.

В лесном секторе стратегическое планирование воплотилось в «Стратегию развития лесного комплекса РФ до 2030 года», утверждённую распоряжением Правительства РФ N° 312-р от 11.02.2021 г. Структура и содержание этого документа подчинены долговременным целям реализации лесной политики, поэтому он далёк от возможностей его использования в качестве инструмента оперативного управления административной и хозяйственной деятельностью в области использования, воспроизводства, охраны и защиты лесов.

Таким инструментом на федеральном уровне должен стать текущий план развития лесного сектора РФ с горизонтом планирования от одного до трёх лет, показатели которого становятся обязательными для исполнения всеми участниками лесных отношений, установленными лесным законодательством: органами государственной власти на федеральном и региональном уровнях и частным бизнесом.

Для того чтобы показатели плана превратились в директивы, обязательные для исполнения, законодательная и исполнительная ветви власти на федеральном уровне должны в кратчайшие сроки создать правовое и нормативное обеспечение текущего оперативного планирования с ответственностью всех его участников за своевременное представление необходимой информации. Но прежде чем представить такой план развития лесного сектора, необходимо выполнить ряд важных действий. В частности, необходима ревизия документов лесного планирования, обслуживавших советскую централизованно планируемую экономику, и нор-

мативной базы, устанавливающей ресурсное обеспечение лесопромышленных и лесохозяйственных производств, затраты и доходы по видам продукции и услуг. Следует выполнить аудит производственных мощностей, задействованных в производстве лесной продукции, и трудовой занятости по категориям работающих и регионам, а также провести оценку потребительского спроса на лесную продукцию на внутреннем рынке в привязке к покупательной способности населения.

ОСНОВА ПЛАНИРОВАНИЯ

Фундаментом оперативного текущего лесного планирования на федеральном уровне должны стать материальные балансы по всей номенклатуре лесной продукции, в научном мире известные как «затраты-выпуск». В материальном балансе его актив представят все задействованные ресурсы (природные, трудовые, энергетические, финансовые). Пассив баланса должен дать ответ, какой объём продукции надо производить и в каком ассортименте.

К созданию этого фундамента должны быть привлечены все зарубежные и отечественные достижения в области цифровизации и математического моделирования экономических систем. Директивный характер текущего планирования обязывает создать строгую иерархию лесных планов, доводя задания по выпуску продукции до субъектов Российской Федерации, куда лесное планирование пришло значительно раньше, — в 2006 году, с принятием Лесного кодекса РФ.

Статья 83 ЛК РФ установила его назначение: «В лесном плане субъекта Российской Федерации определяются цели и задачи лесного планирования, а также мероприятия по осуществлению планируемого освоения лесов и зоны такого освоения». Именно этим положением законодательная власть ограничила свою ответственность за содержание лесного плана, передав его разработку Правительству РФ. У того были варианты либо сделать лесной план региональной программой развития лесного сектора, ориентированной на удовлетворение спроса на лесопродукцию на рынках, либо представить план в виде информационной базы о состоянии лесных ресурсов в формате регионального лесоустроительного проекта.

реклама

Фото: wirestock - ru.freepik.com

Победил второй подход. Но почти 15-летний опыт применения лесных планов в субъектах РФ показал их полную несостоятельность в повышении эффективности лесного сектора. Эти планы не создали надёжных экономических ориентиров для инновационного развития отраслей по использованию лесных ресурсов. Планирование объёмов лесозаготовок выполнялось с ориентацией только на достижение максимальных показателей освоения расчётной лесосеки. В ряде районов это привело к появлению большого количества инвестиционных проектов, не обеспеченных как лесосырьевыми ресурсами, так и рынками сбыта производимой продукции.

Органы госвласти субъектов РФ осознали невозможность выполнения первоначально установленных лесным планом заданий по объёмам лесозаготовок, строительству дорог, проведению лесохозяйственных мероприятий. Плановые показатели постоянно пересматривали в сторону их снижения.

Политика декриминализации лесных отношений в совокупности с передачей многих управленческих функций на федеральный уровень окончательно разрушили систему регионального лесного планирования в том виде, в каком она была создана действующим законодательством.

ПЛАНИРУЕМ АРЕНДУ ЛЕСОВ

В системе оперативного текущего планирования лесные планы субъектов РФ должны выполнять следующие задачи: доводить до хозяйствующих субъектов задания по производству лесной продукции и оказанию услуг в принятой логистике их поставки потребителям, мониторить состояние лесных ресурсов на предмет оценки их экономической и транспортной доступности, в максимальной степени обеспечивать занятость трудоспособного населения, развивая коммерческую деятельность по использованию недревесных лесных ресурсов, главным образом пищевых, а также стимулировать потребление лесной продукции на внутреннем рынке мерами экономического воздействия.

Большие перемены должны произойти и с оперативным планированием деятельности хозяйствующих субъектов, использующих леса. В настоящее время план действий арендатора, получившего права на освоение лесного участка, устанавливает документ «Проект освоения лесов» (статья 88 Лесного кодекса). При этом данный проект не входит в перечень документов, которые участник аукциона обязан предоставлять его организатору.

Самым главным недостатком проекта освоения лесов является отсутствие экономического обоснования предлагаемых мероприятий с представлением различных вариантов развития насаждений на арендуемом участке в зависимости от вида рубок, методов и способов лесовосстановления, интенсификации ухода за лесом. В проекте доминируют интересы арендатора, это предопределено и названием проекта, когда целью аренды признано только освоение лесов, а не их использование и воспроизводство.

ВОССОЗДАЁМ ЛЕСХОЗЫ КАК КОМПЛЕКСНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Очевидно, что в существующем виде проект освоения лесов нельзя использовать в качестве инструмента оперативного планирования на уровне хозяйствующих субъектов, арендующих леса. Эту задачу должен выполнять лесной бизнес-план или план освоения и воспроизводства лесов, где объектами планирования будут заготовленная учтённая древесина в разрезе сортиментов круглого леса и лесохозяйственная продукция в виде законченных объектов, представленных молодняками хозяйственно ценных пород в возрасте их перевода в покрытую лесами площадь.

Длительный производственный цикл создания лесохозяйственной продукции внесёт большие неопределенности в оценку затрат из-за влияния на них природных и техногенных факторов (засухи, наводнения, пожары и т. п.). Но при этом такой подход к планированию затрат на воспроизводство лесов при условии их отнесения на себестоимость заготовки круглого леса значительно снизит нагрузку на бюджетную систему, в частности — на размер субвенций из федерального бюджета, выделяемого на воспроизводство, охрану и защиту лесов. Одновременно с переводом аренды лесов на оперативное планирование государство должно озаботиться антикризисными мерами при ведении лесного хозяйства на землях лесного фонда, не переданных в аренду, которое осуществляют бюджетные и автономные учреждения субъектов Российской Федерации.

Мобилизационная экономика с дефицитом бюджетного финан-

сирования сразу столкнётся с неэффективностью их деятельности. И у государства появится уникальный шанс создать комплексные лесные хозяйства по образцу советских лесхозов, лишённых функций надзора, но способных за счёт реализации лесной продукции и услуг покрывать затраты на лесохозяйственные мероприятия, полностью или частично, не прибегая к услугам бюджета.

Права на учреждение комплексных государственных лесных предприятий должны быть предоставлены органам государственной власти субъектов РФ. Специальным законодательным актом каждый субъект должен разграничить зоны ответственности за хозяйственное и административное управление землями лесного фонда между частным бизнесом и государством. Только в этом случае государственное комплексное лесное предприятие получит условия для перспективного развития и гарантии для банковских и бюджетных инвестиций.

Компасом эффективного лесного предприятия должен стать его бизнес-план со встроенными рыночными механизмами, которые будут стимулировать все производственные подразделения к принятию и выполнению задания бизнес-плана по доходам и затратам. Индикаторами эффективности каждого подразделения станут внутрихозяйственные цены на продукцию и услуги, обеспечивающие оперативное управление деятельностью комплексного лесного предприятия.

Залогом успешной деятельности комплексных лесных предприятий в условиях кризиса является опыт использования лесов и ведения лесного хозяйства «советскими» лесхозами в 1990-х годах, когда в центральных областях России доход от реализации продукции и услуг покрывал до 80% потребностей в финансовых средствах на воспроизводство, охрану и защиту лесов.

Предложенные выше мероприятия по оперативному управлению лесным сектором в сочетании директивного планирования и рыночных свобод не исключают возможности принятия государством других, более радикальных мер, способных противостоять кризису. Но при этом надо помнить, что кризисы, как и войны, приходят и уходят, а потому важно, чтобы антикризисные меры не разрушали фундамент будущего экономического, экологического и социального обустройства лесных отношений.

реклама

СЕРВИС НА ГРАНИ СРЫВА?

Текст: Мария Кармакова

Ещё недавно наличие в активе лесозаготовительной компании зарубежной техники — мощной, надёжной, производительной — считалось явным конкурентным преимуществом. Американские, шведские, финские лесные машины заполнили не только технопарки крупных лесных холдингов, постепенно их стали приобретать небольшие и средние предприятия, тем более что это оборудование стало доступнее за счёт развития лизинговых и кредитных механизмов. Но в нынешних условиях, когда иностранные производители лесозаготовительной и лесовозной техники уходят с российского рынка на неопределённый срок, это может стать серьёзной проблемой.

Насколько хватит ресурса этих машин, пусть даже очень качественных, без своевременного квалифицированного сервисного обслуживания?

«БОЛЬШАЯ ТРОЙКА» ВЫШЛА ИЗ ЧАТА

В начале марта одно за другим посыпались официальные оповещения зарубежных компаний о приостановке деятельности в России, были среди них и сообщения от производителей спецтехники. В лесной отрасли одними из первых с таким заявлением выступили представители Ponsse Group. В компании пояснили, что приняли решение временно прекратить все экспортные операции в Россию и Беларусь в отношении как лесозаготовительных машин PONSSE, так и запчастей для них. Кроме того, было сказано о том, что российская дочерняя компания ООО «Понссе» временно прекращает поставки запчастей и сервисное обслуживание.

«Из-за ситуации в Украине увеличилось число срывов цепочки поставок Komatsu. В связи с текущими сложностями в организации поставок и неопределённостью финансово-экономической ситуации компания приняла решение временно приостановить экспорт в Россию», — выступили следом представители Komatsu.

«Две недели назад мы приостановили поставки техники в Россию, а затем и в Беларусь. Мы

продолжаем внимательно следить за ситуацией, полностью соблюдая американские и международные санкции», — несколько запоздало отреагировала пресс-секретарь корпорации Deere & Co **Дженнифер Хартманн**.

За этими лаконичными формулировками стоит глобальная проблема российских лесозаготовителей: как обслуживать сложную дорогостоящую технику, если нет ни поставок комплектующих, ни доступа к сервисам производителя? Дилерские центры в России продолжают свою работу, но ведь их запасы запчастей не безграничны.

К слову, о приостановке сервисного обслуживания своей техники на территории РФ открыто упомянули только в Ponsse. Здесь стоит вспомнить, что в конце 2021 года в Томске компания открыла первый в Сибири сервисный центр, в котором предполагалось не только продавать технику и обслуживать её, но и обучать операторов — для этого рядом с ним построили учебный полигон. Ещё один такой центр, четвёртый по счёту, в Ponsse планировали открыть в начале этого года в Иркутской области.

Инвестиции в томский центр составили более 2 млн евро. Предполагалось, что они окупятся в течение 15 лет. Сегодня его судьба под вопросом. В Ponsse на наш вопрос относительно перспективы работы сервисных центров вежливо отказались от комментариев, как и в двух других упомянутых компаниях.

ПРИЦЕПЫ И ЛЕСОВОЗЫ ОСТАНУТСЯ НА КОЛЁСАХ

Чуть лучше ситуация в сегменте прицепной техники и лесовозных машин. В начале марта завод «Новтрак» на своём сайте опубликовал короткое сообщение: «Уважаемые друзья и партнёры, сообщаем вам, что продолжаем работать в прежнем режиме!» Накануне сдачи номера в компании подтвердили, что специалисты осуществляют сервисное обслуживание техники под маркой «Meusburger Новтрак».

О прекращении поставок машин и запчастей в Россию сообщила Scania, а следом сразу несколько отраслевых изданий, работающих в сфере автомобильной промышленности, опубликовали комментарий

от пресс-службы российского офиса компании: «Несмотря на то, что импортные отгрузки новой техники и запасных частей приостановлены до следующего уведомления, Scania в России продолжает свою операционную деятельность и выполняет взятые на себя обязательства перед нашими партнёрами, в том числе в отношении сервисного обслуживания, финансирования отгруженной техники и страхования. Приостановка в данный момент связана с объективными сложностями импорта: таможенными операциями, работой международных перевозчиков, функционированием IT-систем. Мы ищем оптимальные пути продолжить поддерживать сервисное обслуживание. Руководствуясь ценностями компании, Scania намерена сделать всё возможное, чтобы найти законные способы поддержки наших партнёров в России в соответствии с новыми ограничениями».

Об уходе из России объявила и немецкая компания MAN. При этом в пресс-службе MAN Truck & Bus RUS отметили, что все обязательства перед клиентами, такие как обслуживание по гарантии, сервисным контрактам, техническая поддержка, по-прежнему выполняются. В компании заверили, что MAN Truck & Bus RUS будет делать всё возможное, чтобы продолжать осуществлять качественную и профессиональную поддержку своих клиентов. При этом отметили, что все станции партнёрской сети в России (а их более 60 в разных регионах страны) работают в штатном режиме.

АНАЛИЗИРУЕМ ПОСЛЕДСТВИЯ

Уход с российского рынка трёх крупнейших производителей лесозаготовительной техники, безусловно, не мог не сказаться на состоянии отрасли.

«Лесная промышленность существенно пострадала от санкций со стороны недружественных стран. В связи с введением ограничений и уходом с рынка основных поставщиков лесозаготовительной техники и лесоперерабатывающего оборудования уже сформировался дефицит техники, запасных частей и комплектующих», — сказано в письме, которое бизнес-объединения «Опора России» и «Деловая Россия» направили вице-премьеру РФ Виктории Абрамченко.

В ходе конференции «Лесозаготовка: аналитика, экономика, внедрение IT-решений», которая состоялась в апреле в Санкт-Петербурге, с докладом об итогах работы лесозаготовительной отрасли в 2021 году выступила аналитик агентства WhatWood **Мария Фролова**. В числе ключевых проблем она назвала сложности с запчастями и ремонтом лесозаготовительной техники. По её словам, лесозаготовительные компании уже сейчас пытаются переоснащать машины, находя российские и китайские аналоги, и переоборудовать технику, чтобы сохранить в строю необходимое количество машин.

«Аналогичной по качеству и характеристикам техники отечественного производства, как и аналогов, производимых в дружественных странах, нет. Обеспечение поставки запасных частей для лесозаготовительной и лесоперерабатывающей техники — важнейший вопрос. От его решения без преувеличения зависит судьба отрасли, так как техника должна обслуживаться и поддерживаться в рабочем состоянии. С текущим положением дел отрасль уже в следующем заготовительном сезоне потеряет более 50% объёмов заготовки», — цитирует ТАСС **Сергея Стороженко**, общественного представителя уполномоченного при президенте РФ по защите прав предпринимателей по лесной отрасли, председатель комитета «Деловой России» по лесу и устойчивому развитию.

Однако, как известно, кризис — это время, когда двери закрываются для одних участников рынка и открываются для других. Например, петрозаводский машиностроительный завод по производству лесозаготовительной техники

«Амкодор-Онего» (входит в белорусский холдинг «Амкодор») объявил о готовности помогать пользователям иностранной техники с сервисным обслуживанием.

«Мы готовы поддержать наших покупателей. Компетенции у нас есть, принципы работы везде одинаковые. Специалисты у нас есть», — заявил генеральный директор предприятия **Игорь Дроздов.**

Правда, от более подробного комментария на эту тему представители завода воздержались. А жаль — хотелось бы узнать, как они намерены решать проблему с обеспечением комплектующими для зарубежных машин.

ДИЛЕРЫ ОСТАЮТСЯ В ИГРЕ

Зато своим видением ситуации и перспективами её развития поделились в ООО «Амбитех» — компания является дилером производителя лесозаготовительной техники Tigercat. Сама канадская фирма объявила о приостановке поставок в Россию всего ассортимента оборудования, компонентов и запасных частей.

«Компания Tigercat сожалеет о негативных последствиях этого решения, повлиявшего на работу всех тех наших дилеров и конечных пользователей в России, которые не имеют отношения к этому разрушительному конфликту. В настоящее время мы не имеем информации о том, когда могут возобновиться поставки в Россию», — сказано на сайте производителя.

ООО «Амбитех» также является официальным дилером навесного оборудования Kesla. Причём изначально акцент в распространении продукции был сделан географически на регионы Северо-Запада и Западной Сибири, а функционально — как раз на развитие сервиса. Сегодня представители компании заявляют о готовности продолжать обслуживание своей техники на 100%. На сервис машин других производителей в компании не замахиваются, поясняя, что берутся только за ту работу, которую точно смогут выполнить качественно и в оптимальные для заказчика сроки.

«Провести техобслуживание может любой грамотный механик, для этого не обязательно обращаться в сервисный центр. А вот более сложные вещи, связанные с программным обеспечением или доставкой эксклюзивных запчастей, — в этом мы наших партнёров не обнадёживаем. Максимум, чем можем помочь, — у нас есть расточные станки, которые помогают восстанавливать отверстия в деталях

независимо от производителя», — пояснил руководитель службы сервиса и запасных частей компании «Амбитех» **Игорь Крымов**.

Компания «Ремтехника», официальный дилер техники Ponsse на территории Красноярского края и Республики Хакасия, также заявляет о своей готовности осуществлять сервисное обслуживание лесозаготовительных машин.

«У нас есть главный ресурс — это наш высокопрофессиональный коллектив. Команда «Ремтехники» сейчас работает в полном составе. Руководство компании регулярно организует обучение персонала — курсы и семинары по повышению квалификации, сотрудники сдают тесты, чтобы подтвердить свою квалификацию.

Да, некоторые зарубежные производители приостановили свою деятельность на территории России. Но важно помнить — клиенты уже купили машины, и их нельзя убрать в коробку до лучших времён. В технику вложены деньги, и она должна работать. Для её обслуживания у нашей компании есть всё необходимое оборудование как зарубежного, так и отечественного производства. Ведь мы уже много лет работаем в этом сегменте рынка, знаем ресурсы лесозаготовительных машин и их возможности. Наше оборудование полностью функционирует, и его работа никак не зависит от политической ситуации», — отмечает исполнительный директор ООО «Ремтехника» **Алексей Чащин**.

ГДЕ БРАТЬ ЗАПЧАСТИ?

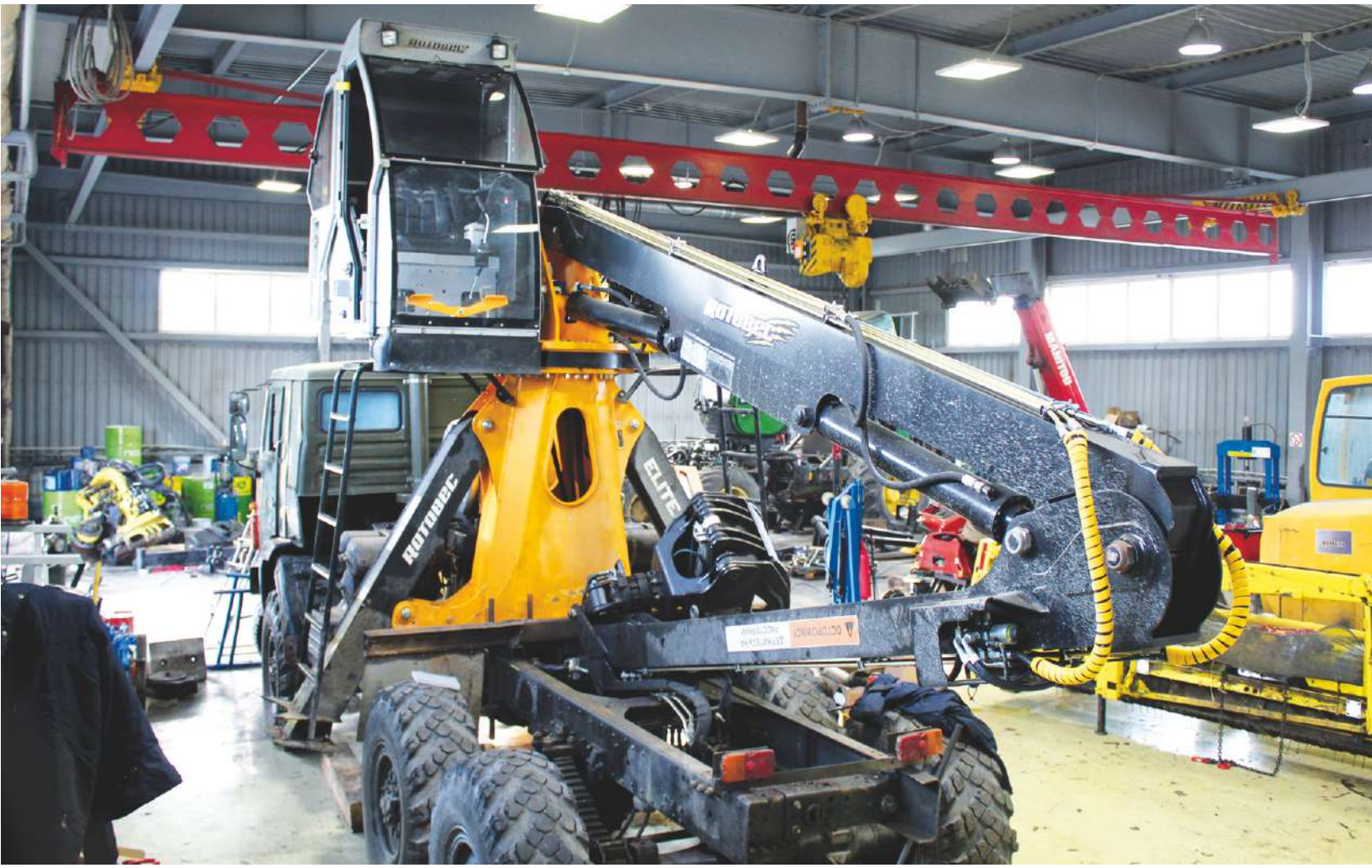
Игорь Крымов признаёт: в текущей ситуации сложности испытывают все дилеры зарубежной лесной техники, потому что заводы-производители прекратили их поддержку, а без неё осуществлять сервисное обслуживание практически невозможно: нельзя оформить гарантийные случаи или даже просто посмотреть каталоги запчастей: доступ к ним закрыт, а значит, и ремонт выполнить не представляется возможным. Дилер техники Tigercat оказался в более выигрышном положении — как ни странно, скромные масштабы компании в этом случае обеспечили ей преимущество.

«За два месяца, прошедшие с момента введения антироссийских санкций, мы ещё ни одному клиенту не отказали в обслуживании из-за отсутствия запасных частей. Что нам помогло? Все российские дилеры крупных заводов-производителей лесозаготовительной техники пользовались их поддержкой, в том числе складскими запасами в России. У нас такой поддержки не было, и мы формировали собственные склады. Теперь дилерские центры в РФ потеряли доступ к ресурсам зарубежных предприятий, а наши запасы остались при нас. Хватит их, по примерным оценкам, на годполтора, если говорить о наиболее востребованных позициях. Штат квалифицированных инженеров, профессиональный инструмент, современное программное обеспечение — всё это осталось неизменным», — подчёркивает **Игорь Крымов**.

По его оценке, рынок сервиса лесных машин в нашей стране получил хорошее развитие, потому что такая техника требует к себе повышенного внимания, ведь её простой дорого обходится клиенту. В качестве примера представитель «Амбитеха» приводит опыт своей компании в освоении Карелии — территория лесная и в современной технике нуждается. Но поскольку на тот момент дилер не располагал квалифицированным персоналом непосредственно в самом регионе, то потенциальные покупатели выражали опасения, сможет ли поставщик обеспечить своевременное обслуживание машин в случае возникновения неполадок в их работе.

Но всё это относится к периоду до 23 февраля 2022 года. А что мы имеем сегодня?

«Как и все поставщики, мы прорабатываем альтернативные пути



поставки запчастей, комплектующих и инструмента. Это может быть Китай или другие дружественные страны либо поставщики из недружественных государств, которые будут работать через третьи страны. Также рассматриваем варианты сотрудничества с российскими производителями, и на данный момент этот путь видится самым жизнеспособным. С соотечественниками всегда легче договориться, здесь меньше рисков по части сроков доставки и логистики. Другое дело, что крупные заводы не могут поставить нам, скажем, два подшипника, им нужна большая загрузка. И тут возможны варианты: или мы будем сотрудничать с перекупами, или напрямую с производителями, если они смогут выпускать небольшие партии продукции. Например, сейчас ведём переговоры с ГК «Кировский завод» в Санкт-Петербурге по поводу производства комплектующих для нашей техники», — делится планами **Игорь Крымов**.

КИТАЙ НАМ ПОМОЖЕТ?

В целом взгляд на будущее у представителей дилерских организаций позитивный. На чём основан оптимизм?

«Рынок России достаточно ёмкий, и терять его никто не захочет. Оригинальные комплектующие вернутся в Россию, но на это потребуется время: поставщикам предстоит продумать логистику, условия поставки и многое другое. Время — единственный невосполнимый ресурс. Ни мы, ни наши клиенты не можем ждать. Наши специалисты уже сейчас прорабатывают различные варианты: ведут активные переговоры с российскими производителями, рассматривают параллельный импорт. Переход на аналоги тоже возможен, если это высококачественный продукт, отвечающий всем техническим требованиям. Очень важно, чтобы оборудование соответствовало поставленным задачам, работало качественно и с высоким КПД. А кто его изготовил, это уже не так важно», — убеждён **Алексей Чащин**.

«Работая в сфере сервиса, я прошёл два достаточно тяжёлых экономических кризиса. Они, конечно, были гораздо менее масштабными, чем нынешний, и тем не менее мы их благополучно преодолели и накопили опреде-

лённый опыт. Бизнес всё равно подстроится под новые условия, это будут или альтернативные поставщики из-за границы, или поставщики в России, или в Китае. Хотя, скорее, не «или», а «и», потому что все три возможности будут реализованы. Вопрос только в том, насколько быстро рынок адаптируется. Как известно, спрос рождает предложение, а спрос определённо есть, важно обозначить его тем игрокам рынка, которые могут его удовлетворить. Чем мы, в общем-то, сейчас и занимаемся», — подводит итог представитель компании «Амбитех».

Планы в отношении партнёрства с Китаем строят многие игроки российского рынка, и не только в лесной отрасли. Вопросы вызывает пресловутое «китайское качество», которое, как известно, очень нестабильно. К тому же в Поднебесной выпускают далеко не всю номенклатуру требуемых запчастей, комплектующих и инструментов. Но это пока — известно, что китайские производители подстраиваются под запросы рынка достаточно оперативно.

Впрочем, по мнению депутата Законодательного собрания Архангельской области **Александра Дятлова**, поставки из Китая и Белоруссии проблему с нехваткой техники и комплектующих в ближайшее время не решат. Не исключает чиновник возможности прокладки логистических цепочек через Среднюю Азию, но цена на такой импорт возрастёт в разы.

«Некоторые компании начинают сотрудничать с Северным (Арктическим) федеральным университетом имени Ломоносова — там делают чертежи необходимых деталей, а изготовить их можно на ПО «Севмаш». Они могут производить многое», — цитирует депутата сетевое издание Octagon. Media.

Перспективы реэкспорта запчастей через третьи страны участники рынка тоже оценивают по-разному.

Есть мнение, что зарубежным компаниям нет смысла рисковать, осуществляя поставки в Россию, пусть и не напрямую, — рынок нашей страны не столь велик по сравнению с остальным миром.

«Дефицит техники и комплектующих уже сформировался, а заменить их аналогами из России и Китая удаётся далеко не всегда. В качестве временной меры некоторые эксперты предлагают попытаться организовать импорт лесозаготовительной техники через третьи страны, в том числе через ЕАЭС. Но сделать это будет довольно сложно, потому что харвестеры, форвардеры и другая спецтехника — это штучный товар, отследить конечную точку их поставки западные производители смогут довольно легко.

Следовательно, в сложившихся условиях остаётся только одно: максимально быстро организовывать производство аналогов импортной техники в России. Правительство РФ уже объявило о том, что вопрос государственной поддержки этого направления прорабатывается, а проведённый нашим агентством анализ рынка показал, что условия для импортозамещения в отрасли есть. Чтобы воспользоваться благоприятным моментом, нужно чётко понимать, что сейчас нужно рынку в тех сегментах, откуда ушли иностранные производители», — считают аналитики маркетингового агентства Megaresearch.

БЕЗ ИМПОРТА НЕТ РАЗВИТИЯ?

Текст: Мария Кармакова

Аналитический центр Национального агентства финансовых исследований обнародовал результаты анализа, согласно которому больше 40% представителей среднего и малого бизнеса в России используют в работе зарубежные элементы. Отдельных данных по лесной отрасли нет, но и так понятно, что в ближайшее время российские лесопромышленники столкнутся с трудностями из-за нехватки запчастей, комплектующих и программных продуктов от иностранных партнёров.

Фото: ООО «Грин Тулз»

Анализируя последствия санкционных мер, принятых Западом, для российской экономики, директор Института народно-хозяйственного прогнозирования РАН **Александр Широв** отметил, что ограничение так называемого критического импорта (товаров, которые не производятся на территории нашей страны) будет иметь краткосрочный и долгосрочный эффекты. Первый связан с нехваткой комплектующих, сырья и материалов для производства отдельных видов продукции внутри России, а также машин и оборудования, необходимых российским компаниям для модернизации своих производств. По оценке учёного, зависимость российского машиностроения от импортных комплектующих в ряде случаев критическая.

«Что касается долгосрочных эффектов, то самый тяжёлый из них — технологический, потому что нас отрезали от технологий, которые разрабатываются в ведущих странах мира. Это значит, что мы не сможем использовать те достижения, которые человечество в целом получает от вложений отдельных компаний и стран в исследования и разработки. Следовательно, темпы модернизации нашей экономики будут ниже, чем мы ожидали. И это более существенная история, чем краткосрочное давление. Ответом на неё может быть только изменение научно-технической политики в нашей стране. Результаты, разумеется, не мгновенные, мы можем получить их в ближайшие 5-10 лет. Здесь очень важно определить те направления, которые следу-

ет в первую очередь финансировать», — пояснил **Александр Широв** на пресс-конференции в мультимедийном пресс-центре «Россия сегодня».

ЧЕМ МОЖЕТ ПОМОЧЬ ГОСУДАРСТВО?

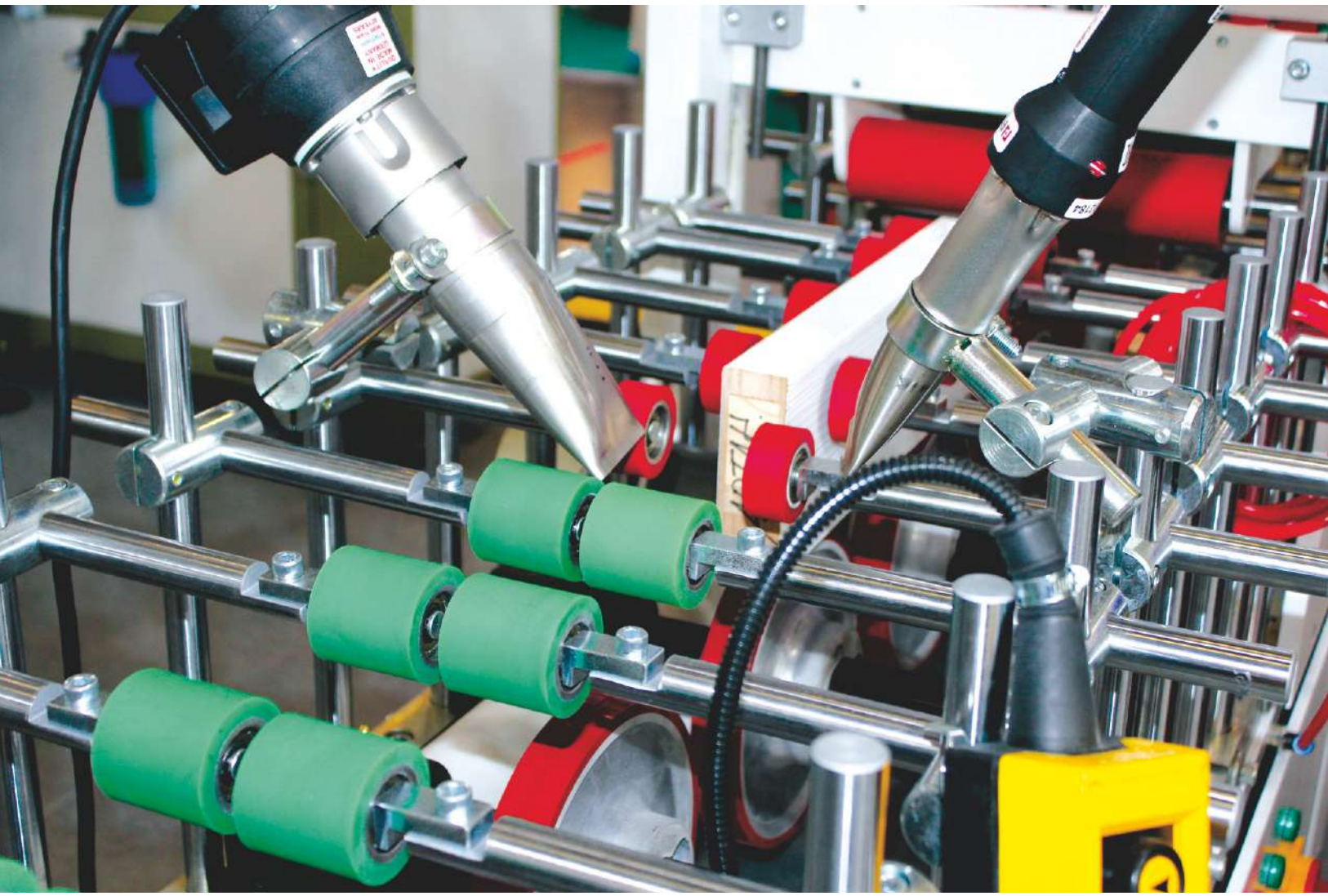
Правительство сразу же отреагировало на запрос отрасли — по крайней мере, на словах.

«На мировом рынке наблюдается высокий спрос и повышение цен на лесоматериалы, а внутри страны у нас есть все возможности для создания новых производств, в том числе химии и флафф-целлюлозы. Поручила Минпромторгу оперативно создать программу импортозамещения для лесного комплекса», — ещё в марте заявила вице-премьер **Виктория Абрамченко**.

Подробнее о том, какими мерам поддержки могут воспользоваться сегодня российские производители оборудования, комплектующих и инструмента для отечественного ЛПК, в ходе онлайн-конференции Woodindex 2022 рассказал **Нариман Бегов**, заместитель начальника отдела развития станкоинструментальной промышленности Департамента станкостроения и тяжёлого машиностроения Минпромторга России.

«Если говорить в целом про отрасль станкостроения именно в понимании продукции для деревообработки, то за 2021 год объём производства вырос на 68%: с 3,8 млрд до 6,4 млрд рублей. То же касается рынка в целом — он вырос на 14,4% и составил 27,88 млрд рублей. Понятно, что здесь речь идёт в основном про оборудование для лесопильной промышленности, и нам нужно развивать другие сегменты отрасли деревообработки», — подчеркнул спикер.

В частности, по словам представителя Минпромторга, существует проблема низкой автома-



тизации в деревообработке, и уже действующие механизмы поддержки должны её решить. В первую очередь это постановление Правительства РФ N⁰ 1649 о поддержке научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, благодаря которому предприятия, имеющие определённые компетенции, могут расширить номенклатуру наукоёмкой производимой продукции при поддержке государства.

«Мы авансируем до 70% затрат на НИОКР. Но есть и определённые требования: в течение всего срока реализации проекта от предприятия требуется реализовать объём продукции стоимостью в пять раз больше, чем объём полученных средств. То есть если предприятие получило субсидию в размере 100 млн рублей, то объём выпущенной продукции должен соответствовать 500 млн рублей», — пояснил **Нариман Бегов**.

Ещё одна мера поддержки закреплена постановлением Правительства РФ N⁰ 634 и касается предоставления субсидий из федерального бюджета промышленным предприятиям для компенсации части затрат на производство и реализацию потребителям пилотных партий средств производства. Размер компенсации может составлять до 50% стоимости пилотной партии. Таким образом, потребитель получает продукт по более выгодной цене. Это повышает конкурентоспособность новинки по сравнению с аналогичными товарами, представленными на рынке по полной стоимости.

ГОСПОДДЕРЖКА НЕ ДЛЯ ВСЕХ

Правда, на словах всё намного проще, чем на деле. В ходе онлайн-конференции один из спикеров поделился своим опытом в получении господдержки для развития импортозамещения. Опыт этот оказался, прямо скажем, не самым удачным. Руководство компании «Сибирский

биоуголь», которая разрабатывает технологии пиролиза прессованной древесины и проводит исследования углеродсодержащих материалов, приняло решение освоить новое направление — импортозамещение.

«Мы профессионально занимаемся технологиями, у нас есть свой RND-центр, где работают инженеры-конструкторы с большим опытом работы в космической и военной отраслях, тяжёлой промышленности. Понимая текущую ситуацию, мы решили заняться импортозамещением как инжиниринговая компания. Поскольку своего производства «железа» у нас нет, но есть программное обеспечение, хорошие интеллектуальные ресурсы и опыт, мы решили попробовать погрузиться в тему реверс-инжиниринга импортных узлов и оборудования, которые сейчас или не достать, или купить можно, но сложно и дорого», — рассказал учредитель ООО «Сибирский биоуголь» **Павел Трушевский**.

Однако, когда дело дошло до получения господдержки, за которой компания обратилась в Агентство по технологическому развитию, оказалось, что необходимо для начала продемонстрировать выручку от аналогичной коммерческой деятельности. А её нет, потому что для ООО «Сибирский биоуголь» это совершенно новое направление, и выручка появится в лучшем случае через пару месяцев. Тот факт, что в развитие бизнеса собственник инвестировал несколько сотен миллионов рублей, сотрудников некоммерческой организации не убедил.

«В наше непростое время господдержку нужно адаптировать, чтобы деньгами могли пользоваться не только крупные системообразующие институты развития, которые уже сто лет занимаются разработкой оборудования для лесной промышленности. Средний и малый бизнес накопил определённый интеллектуальный бэкграунд и способен в этом направлении работать. Такие компании, как наша, более эффективны, чем крупные отраслевые институты, просто потому, что если они работают уже десятки лет, то почему у нас лесное машиностроение находится в таком состоянии? Давайте по-

реклама

пробуем посмотреть, как государственные деньги потратить более эффективно», — призвал предприниматель.

«МЫ БЛИЖЕ, ЧЕМ ВЫ ДУМАЕТЕ»

У другого участника конференции, компании ООО «Грин Тулс» (торговая марка Green Tools), опыт в сфере получения помощи от государства более успешный. По словам **Сергея Полукеева** из отдела развития, взаимодействие с Фондом поддержки инноваций оказалось весьма эффективным. Но специалист уверен, что систему господдержки можно дополнить новыми мерами, которые будут востребованы промышленниками.

«Мы готовы ещё активнее включиться в процесс импортозамещения, но работа будет намного эффективнее, если изменится льготная система кредитования под инвестиционные проекты и произойдёт реструктуризация лизинговых портфелей. Решение этих двух основных моментов позволит нам за полтора-два года удвоить объём выпускаемой продукции», — озвучил свои предложения **Сергей Полукеев**.

Нариман Бегов со своей стороны пообещал связаться с представителями обеих компаний для более детального обсуждения. А в заключение своего выступления на конференции агитировал машиностроителей и инструментальщиков активнее обращаться в ведомство со своими вопросами и предложениями, потому что достигнуть положительного результата можно только при условии кооперации всех участников отрасли.

«Мы призываем предприятия быть более активными, озвучивать свои проблемы, а не ждать, пока их решат. Мы ближе, чем вы думаете. Откуда в ведомстве узнают о ваших трудностях, если вы о них не говорите? Мы видим общую картину того, что происходит в стране, но с какими сложностями сталкивается каждое конкретное предприятие, знать не можем», — подчеркнул представитель Минпромторга.

УХОДЯТ НЕ ВСЕ

Доля импорта в сегменте деревообрабатывающего оборудования действительно высока, это признают и пользователи, и производители.

«В большинстве случаев серьёзный, высокоточный инструмент, рассчитанный на большие объёмы производства, представлен в России европейскими компаниями, которые в новых условиях либо совсем прекратили свою деятельность, либо лишь частично поставляют продукцию. И в этом направлении перспективы эффективной работы российских предприятий, использующих режущий инструмент, туманны. Но вместе с тем это открывает широкие возможности перед российскими производителями инструмента», — считает **Сергей Полукеев**.

А что говорят сами европейцы, вернее, их представители в России? На отраслевой встрече «Как избежать дефицита?», организованной FCP media и выставкой «Мебель», генеральный директор ООО «ХОМАГ Руссланд» (HOMAG Rusland) **Александр Колюхов** пояснил позицию зарубежного концерна. Он отметил, что уходить с российского рынка производитель деревообрабатывающего и мебельного оборудования не собирается и намерен поддержать своих заказчиков в РФ, но вынужден выстраивать свою работу с ними с учётом принятых в Европе ограничений. Это непросто, учитывая, что как публичная компания HOMAG испытывает ещё и большое давление со стороны правительства, отраслевых ассоциаций и различных контролирующих ведомств, которые требуют, чтобы европейские компании уходили с российского рынка.

«Компания HOMAG делать этого не собирается, но вынуждена выполнять принятые огра-

ничения. Это санкции на большую группу запчастей и комплектующих, в первую очередь электронные компоненты. И с принятием последнего пакета санкций под запрет экспорта в Россию попали обрабатывающие центры. Что касается поставок нового оборудования, мы самостоятельно приняли решение поставить на паузу до июня выставление предложений по нему, потому что предвидим вал новых санкционных пакетов и оцениваем риски как очень высокие. Если мы сейчас примем предоплату, разместим заказы, то может сложиться такая ситуация, когда мы не сможем поставить станок и даже вернуть предоплату по причине блокировки платежей, закрытия границ и т. д. Надеемся, что к июню что-то позитивное произойдёт, хотя бы появится понимание, какие новые санкции будут введены», — пояснил **Александр Колюхов.**

Что касается запчастей, то российское представительство, не дожидаясь отмашки от головного офиса в ЕС, начало поиски альтернативных путей поставок.

«Проработали Юго-Восточную Азию, Среднюю Азию, Ближний Восток, Турцию. Практически по всем каналам размещены пробные заказы, нам просто нужно немного времени, чтобы наладилась логистика. Рассчитываем, что к июню сможем компенсировать порядка 80–90% запчастей, которые не сможем поставлять из Европы. В компании создан антикризисный центр, большая группа людей выделена на проработку альтернативных путей поставок и оперативной реакции на потребности наших заказчиков по запчастям. А так работаем в штатном режиме. Мы нацелены пережить этот кризис и поддержать наших заказчиков на российском рынке», — на этой позитивной ноте завершил генеральный директор HOMAG Rusland.

КООПЕРАЦИЯ С ЗАРУБЕЖНЫМИ ИГРОКАМИ

В целом ситуацию в сегменте производства древесных плит и мебели на Woodindex 2022 обрисовал директор Ассоциации мебельной и деревообрабатывающей промышленности России **Тимур Иртуганов**.

«Если в производстве мебели высока доля оборудования китайского производства, то древесные плиты — это 100% Ев-

реклама

ропа. Фанера близка к этому показателю. И мы сейчас сталкиваемся с вопросом, как нам обслуживать это оборудование. Уже всерьёз компании говорят о проблеме, которая возникнет в краткосрочной перспективе, — нехватке сервиса, запчастей, расходников, проблемах с программным обеспечением. То же самое касается тех мебельщиков, у которых установлено европейское оборудование. Понятно, что диалоги с зарубежными компаниями ведутся, и большинство из них, надо отдать им должное, так или иначе остаются на российском рынке. Надеюсь, что такой диалог будет развиваться, и мы в свою очередь будем этому способствовать», — отметил **Тимур Иртуганов**.

Уже после мероприятия в телеграм-канале АМДПР «Деловая пилорама» появилось сообщение о том, что в России будет создан сервисный центр по производству запчастей для иностранного оборудования. И что особенно радует, сами поставщики зарубежной техники поддержали этот проект. Специалисты иностранных компаний примут участие в разработке конструкторской документации, необходимой для изготовления запасных частей. Детали для импортных станков будут производить на нескольких российских производственных площадках, которые уже имеют такой опыт. А координировать работу участников проекта будет АМДПР.

«Заявки на производство запчастей уже можно присылать к нам в ассоциацию. В ближайшее время мы опросим отраслевые предприятия, какие запчасти необходимы для стабильной работы оборудования. В этом проекте мы также рассчитываем на помощь Агентства по технологическому развитию», — приводится в сообщении цитата **Тимура Иртуганова**.

Такие центры деревообрабатывающей отрасли, безусловно, необходимы. Об этом, в частности, заявили представители бизнес-объединений «Опора России» и «Деловая Россия» в совместном письме вице-премьеру РФ Виктории Абрамченко, в котором сформулирован комплекс предложений по поддержке лесного комплекса. Среди прочего авторы письма попросили поддержать создание и развитие инжиниринговых центров на базе ведущих вузов, а также в виде приоритетных инвестиционных проектов и частно-государственного партнёрства для стимулирования лесного машино- и станкостроения.

ДВИЖЕНИЕ В ОБРАТНУЮ СТОРОНУ

Хорошо бы ещё, чтобы сами лесопромышленники могли сформулировать, что именно они хотят получить от разработчиков и производителей комплектующих и инструмента. Потому что опыт некоторых игроков рынка показывает, что особой инициативы в этом вопросе потенциальные заказчики и потребители пока не проявляют.

Павел Трушевский рассказал, что от имени компании отправил более 500 писем российским предприятиям, которые

Комплексные производственные линии

Для производства:

Клееный конструкционный и стеновой брус

Производство ламелей | Склад слоев + клей | Прессование | Готовая продукция | Система контроля MINDA

Компоненты сборных домов (CLT, X-Lam, BSP)

- Более 35 лет опыта в производстве оборудования
- Наше оборудование используется по всему миру, в том числе в Российской Федерации
- Наша компетенция - от проектирования до ввода оборудования в эксплуатацию

реклама

Контакт:
MINDA Industrieanlagen GmbH
32423 Minden/Germany
Tel.: +49 571 3997 0, Fax: +49 571 3997 105
E-Mail: info@minda.de

Представительство в России:
Тел. +7 925 510 81 00
E-mail: a.alekseew@minda.ru

www.minda.ru

MINDA

занимаются лесозаготовкой и переработкой древесины. Посыл был прост: расскажите, в чём вы нуждаетесь, а мы подумаем, как это можно импортозаместить. И только от одного адресата отправитель получил обратную связь.

«О чём это говорит? О том, что лесная отрасль пока не понимает, зачем ей реверс-инжиниринг. А он ей реально нужен. У них посыл такой: вы нам сделайте готовое коммерческое предложение по конкретной позиции, а мы посидим и подумаем, будем ли мы у вас покупать. Такой подход в бизнесе возможен, но точно не сейчас», — убеждён учредитель ООО «Сибирский биоуголь».

За любым изделием стоит труд большого количества людей, подчёркивает **Павел Трушевский.** И самое главное здесь — опыт использования конкретного изделия. Конструктор не может за короткое время понять, какие задачи должна решать та или иная единица техники на лесозаготовки или в лесопилении. Его задача — разобраться в том, как её можно изготовить с учётом доступных материалов и технологий, а чтобы адаптировать готовое изделие к условиям эксплуатации, нужен опыт пользователей.

Вот только делиться этим опытом они не торопятся. По мнению эксперта, главный враг реверс-инжиниринга — специалисты, которые отвечают за закупку запчастей, то есть главные механики и главные технологи.

«Их задача — обеспечить работоспособность оборудования, которое есть на производстве. То есть купить запчасть из каталога проверенного производителя, которая имеет подтверждённый ресурс и отработает ровно столько, сколько положено. Реверс-инжиниринг для этих людей — страшное зло, потому что они сталкиваются с непонятной сущностью в виде группы конструкторов, которые хотят переизобрести то, что уже существует. Нужно каким-то образом изменить систему принятия управленческих решений.

Это возможно только через переход лесопромышленников как потребителей из пассивной позиции в активную. Они должны дать чёткий заказ, что конкретно им нужно, и участвовать в импортозамещении через передачу знаний об эксплуатации запчастей таким компаниям, как наша. Сделать можно что угодно, но только с участием бизнеса как потенци-

Фото krskstate.ru

ального заказчика, государства как интересанта и возможного соинвестора и, естественно, инжиниринговых центров, которые даже создавать не надо, они уже есть», — подводит итог **Павел Трушевский**.

В РЕГИОНАХ ТОЖЕ РАБОТАЮТ

Практика показывает, что к такому диалогу участники отрасли готовы не только на федеральном уровне, но и на региональном. В Красноярском крае в апреле состоялось совещание по вопросам импортозамещения в ЛПК, в котором приняли участие более 80 предприятий со всего края.

«Представленная сегодня продукция и оборудование свидетельствуют о том, что силами региональных производителей можно оперативно решить задачу по производству запасных частей и узлов к импортному оборудованию для самых разных отраслей не только на территории региона, но и по всей стране. В случае заинтересованности заказчиков наши машиностроители готовы решать технологические вопросы. Для этого есть все возможности», — отметил министр промышленности, энергетики и ЖКХ Красноярского края **Александр Ананьев**.

В частности, в компании «ИСТ» подтвердили, что готовы выполнять заказы по обеспечению лесопромышленников запчастями и комплектующими для профильного оборудования, в том числе зарубежного. Технический директор завода **Роман Ноздрин** пояснил, что до сих пор опыта сотрудничества с представителями ЛПК у предприятия не было, но это вполне возможно.

Есть в крае и свой игрок в сегменте реверс-инжиниринга — компания «СибИнжиниринг». Здесь тоже готовы принимать заказы от деревообработчиков. Но, как уже говорилось, первое слово должно быть за пользователями: без понимания, какой продукт им нужен, переориентировать производство на изготовление деталей для лесной промышленности не представляется возможным.

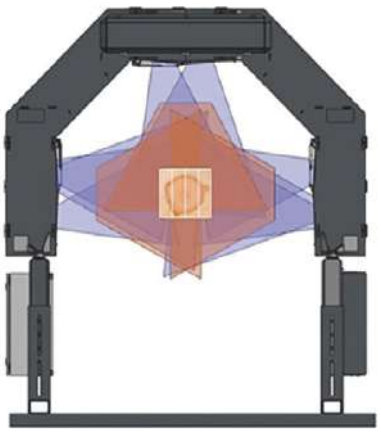
«Мы можем предложить изготовление деталей, которые получают методом литья. У нас своё литейное производство и участок производства модельно-литейной оснастки. Но чтобы сделать деталь, нужно сначала изготовить оснастку, потом с её помощью сделать форму, а уже в неё залить металл для получения заготовки детали. Дальше происходит механическая обработка и получается готовое изделие. Что касается обратного инжиниринга, то с его помощью можно восстановить вышедшую из строя деталь и восстановить её до первоначального вида с учётом требований пользователя. Дальше мы можем либо оформить конструкторскую документацию, если заказчик планирует заказывать её у другого производителя, либо изготовить сами, если это в наших силах. Это могут быть детали захватов, станин, балансиры — всё, что угодно. Сейчас, например, мы прорабатываем вопрос изготовления траков для заказчика», — пояснил директор ООО «СибИнжиниринг» **Данил Кузубов**.

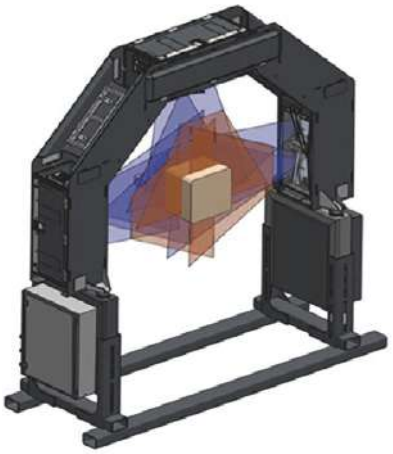
ДЛЯ РЕНТГЕН-СКАНЕРОВ НЕТ ПРЕГРАД

Беседовала Мария Кармакова

Для Finnos выход на российский рынок стал по-настоящему непростым: в 2021 году международные отношения были осложнены пандемией коронавируса, и финская компания не строила слишком амбициозных планов — главной задачей виделось лицензирование продукции и деятельности дочерней организации. Несмотря на все сложности, этот этап был успешно преодолён, наметились первые совместные проекты с российскими лесопромышленниками.

Андрей Савостьянов,
директор ООО «Финнос Рус»





Сейчас, в условиях санкционных ограничений, многие зарубежные компании покидают российский рынок. Но только не Finnos. **Андрей Савостьянов**, директор ООО «Финнос Рус», рассказал о том, как чувствуют себя представители финской компании в российском ЛПК, какие перспективные решения в области рентген-сканирования вскоре будут представлены отечественным потребителям и почему в них стоит инвестировать.

— С введением санкций против России со стороны стран Евросоюза и США ощутила ли ваша компания сложности в работе с российскими клиентами?

— Несомненно, санкции сказались на всех. Прямого запрета на экспорт сканирующего оборудования нет, это подтвердили в Министерстве иностранных дел Финляндии, откуда мы возим всё наше оборудование. Но очевидно, что санкционные ограничения и эмбарго на вывоз из России изделий из древесины подкосили отечественную лесную промышленность. Сибирь ещё пилит и пытается продолжать модернизацию действующих производств и строительство новых мощностей, а вот Северо-Запад практически встал.

Основные сложности для лесопромышленников в том, что, во-первых, новое головное оборудование в Россию никто сейчас ввезти не может. А во-вторых, многие предприятия испытывают трудности со сбытом своей продукции. На то, чтобы найти новые рынки, нужно время, поэтому сроки реализации запланированных проектов сдвигаются. При этом хочу подчеркнуть, что ни одного проекта Finnos не отменяет, с нашей стороны все обязательства по поставкам сохраняются. Мы даже усилили нашу команду в России отличными специалистами. Возможности для развития есть и в трудные времена.

— Изменился ли спрос на продукцию вашей компании? И каков прогноз на среднесрочную перспективу в части востребованности сложного технологического оборудования в российском ЛПК?

— Решения, которые предлагает наша компания, направлены на извлечение максимальной прибыли без увеличения объёмов сырья и конечного продукта. А в нынешних реалиях, на наш взгляд, всем промышленникам стоит задуматься о том, как, не увеличивая объёмы производства, получать больше прибыли и использовать своё сырьё по максимуму. Именно поэтому спрос на наше оборудование не снизился, и мы прогнозируем, что уже этой осенью, после реализации первых проектов, он ещё и возрастёт. Заявок и обращений поступает достаточно много, но потенциальных заказчиков сдерживает нестабильная экономическая ситуация в мире.

Возможности и ресурсы для инвестирования в технологии можно найти всегда, главное чётко понимать свои приоритеты и цели инвестирования. По сути, практически любая лесопромышленная компания нуждается в том, чтобы увеличивать точность измерений, доходность и выход готовой продукции. И даже сейчас, когда некоторые игроки заявляют, что их задача максимум — удержаться на плаву, мы считаем, что им стоит начать применять системы, позволяющие убрать «узкие» места в производстве. Возможности для этого и необходимость есть всегда. «Финнос» — клиентоориентированная компания,

На правах рекламы

мы всегда с радостью идём навстречу любому возможному сотрудничеству и готовы проявлять гибкость в общении с потенциальными клиентами в части экономической составляющей наших предложений.

— В прошлом году ваша компания впервые была представлена на отраслевой выставке «ЭкспоДрев» в Красноярске. Увидели ли вы интерес к своим технологиям со стороны сибирских лесопромышленников?

— Несомненно, у Сибири есть интерес к высоким технологиям в сфере ЛПК, и не малый. Скажу больше: первый контракт на поставку рентген-сканера для круглых лесоматериалов Finnos Fusion мы заключили именно с сибирский производством — Лесосибирским ЛДК № 1. Сейчас этому региону уделяется очень много внимания, поскольку он не так сильно потерял рынки сбыта, как Северо-Запад. А после запуска рентген-сканера на ЛДК № 1 мы надеемся, что многие производства захотят познакомиться с его работой поближе и повторить этот опыт на своих площадках, пусть даже не на новом оборудовании. Это, кстати, довольно распространённое заблуждение, что современные цифровые решения нужно использовать только в комплексе с новым оборудованием. Эффект от применения наших систем достигается даже на старых линиях.

— На выставке вы также упомянули, что намерены сотрудничать не только с крупными игроками, но и со средними и малыми производствами. Насколько это перспективно с учётом текущей ситуации?

— Некоторые крупные лесопромышленные холдинги очень точечно попали под санкции и были вынуждены остановить работу своих производств в России. А многие средние и малые предприятия продолжают работать, как и раньше. Самый маленький лесопильный завод, на котором успешно используются наши флагманские системы рентген-сканирования круглых лесоматериалов Fusion и Optimizer, производит всего 48 тыс. м³ в год. И обе системы, установленные в 2018 году, уже окупили себя. Поэтому мы готовы работать со всеми, кто согласен работать с нами.

— На ваш взгляд, целесообразно ли сейчас производителям высокотехнологичного оборудования выводить на российский рынок какие-то новинки? Готовы ли потенциальные пользователи воспринимать их и инвестировать в эти решения?

— Вопрос в том, что считать новинкой. Для кого-то предлагаемые нами решения тоже входят в эту категорию, хотя в Скандинавии массовое использование рентген-сканеров началось в 2016 году, и на сегодняшний день уже почти 80% всех круглых лесоматериалов в Финляндии проходит через наши рентгены. Имея такой опыт, мы не боимся разрабатывать и внедрять новые решения для улучшения качества работы лесной промышленности.

В конце 2021 года коллектив Finnos OY в головном офисе расширился за счёт команды специалистов, разрабатывающих сканеры пиломатериалов. Это опытные мастера, работавшие в данной сфере на протяжении 10-15 лет. Соответственно, они и занялись тем, что умеют и знают лучше всего, — разработкой нового сканера пиломатериалов для линий сырой и сухой сортировки Finnos Board Scanner. Уже через пару месяцев в Финляндии будет установлен первый образец этого оборудования, всего же мы получили заказы на 14 таких сканеров, поставки запланированы на текущий год и начало 2023-го. В России первый Finnos Board Scanner появится в конце года на Сортавальском лесозаводе на линии сортировки сухих пиломатериалов.

Между подачей на лесопильную линию и сортировкой сырых досок есть ещё один технологический промежуток, для него у нас разработан сканер пропила Finnos Setup Control. Это система камер высокого разрешения 8K, которая в реальном времени и с высокой точностью (до десятых долей миллиметра) определяет геометрию досок в пакете, который только вышел из-под пилы. Такие сканеры пропила уже установлены на новом заводе Metsa Rauma в количестве 15 штук, а также используются на других заводах группы компаний Metsa.

Что же касается наших дальнейших планов по освоению российского рынка, то мы намерены как минимум удержать уже занятые позиции, и финская сторона нас в этом полностью поддерживает. Сейчас мы не видим проблем с поставками нашего оборудования в Россию. Также мы наращиваем количество высококвалифицированных кадров для обслуживания наших систем, и, даже несмотря на непростую международную обстановку, наши ребята обучаются непосредственно на производстве в Финляндии.

FINNOS

Finnos Oy
В Финляндии:
Tukkikatu 5
53900 Lappeenranta
Тел. +358-44-336-8652
info@finnos.fi
www.finnos.fi/ru

В России:
ООО «Финнос Рус»
185003, Республика Карелия, г. Петрозаводск,
пл. Литейная, д. 3, офис 39
Андрей Савостьянов
Тел. +7-921-222-43-73
andrey.savostyanov@finnos.fi

На правах рекламы

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД С ГАРАНТИЕЙ КАЧЕСТВА

Девиз компании Cronver «Европейское качество по доступным ценам» сегодня как никогда актуален. В ситуации, когда заказать оборудование от зарубежных поставщиков как минимум проблематично, российские инженеры могут предложить разработки на уровне мировых лидеров и по более доступным ценам. К тому же каждый продукт Cronver уникален, будь то отдельный станок или комплексная автоматизированная линия, поскольку разработка осуществляется в строгом соответствии с требованиями заказчика к технологическому процессу и качеству конечной продукции.

Фото cronver.ru

В настоящее время компания реализует несколько проектов, каждый из которых наглядно иллюстрирует её возможности и подтверждает следование тенденциям современного лесопиления.

ПРОИЗВОДСТВО ФАНЕРЫ

На волне популярности берёзовой фанеры компания «Палп-Норд» решила, помимо торговли этим продуктом, освоить и его производство. В Боханском районе Иркутской области построен завод, где в скором времени будет установлена производственная линия мощностью 18 тыс. кубометров в год. Оборудование для производства самой фанеры компания закупила в Китае, а вот автоматизированный комплекс первичной сортировки сырья заказала российскому производителю.

В состав этого комплекса входит линия сортировки брёвен на пять односторонних накопительных карманов, где круглый лес разбивают на отдельные группы по диаметру. Следующий этап — раскряжёвка: гидравлический прижим позволяет надёжно фиксировать бревно и выполнять качественный ровный рез, а автоматическая подача пильного узла с помощью гидравлики исключает использование ручного труда и обеспечивает бесперебойную работу. Распиленные лесоматериалы сортируются по размерам и сбрасываются в накопительные карманы для дальнейшей отправки на фанерную линию.

«По желанию заказчика мы разделили два эти процесса: сортировку и раскряжёвку, — хотя можно было бы объединить в одну линию. Но для клиента именно такое решение оказалось оптимальным, и мы предложили соответствующие поставленной задаче оборудование и систему автоматизации», — рассказывает учредитель ООО «Меркурий» (бренд Cronver) **Михаил Коханов**.

В комплекс поставки входит и третья линия, предназначенная для котельной, которая представляет собой механизированный склад сырья с автоматизированной системой подачи. Стокерный пол, известный также как «живое дно», — оптимальное решение для хранения топлива и автоматизированного заполнения бункера теплогенератора, которое позволяет исключить из производственной цепочки погрузчик и ручной труд оператора. Выгрузка топлива со стокерного пола осуществляется при помощи скребкового транспортёра, который распределяет его на три котла мощностью по 2 МВт каждый.

СОРТИРОВКА БРЁВЕН

Автоматизированные линии сортировки древесины — одно из ключевых направлений компании Cronver. За более чем 15 лет работы на российском рынке команда специалистов изучила все существующие на мировом рынке технологии сортировки круглого леса и пиломатериалов, что позволяет предлагать

На правах рекламы

заказчикам наиболее оптимальные решения для этого этапа производственного процесса. Текущий заказ поступил из Хабаровска от компании, которая планирует производить пиломатериалы и поставлять их на азиатский рынок. Для этого предприятию понадобится автоматизированная линия сортировки брёвен на 16 накопительных карманов.

Казалось бы, под боком Китай, где можно заказать готовое оборудование по сравнительно доступной цене. Однако дальневосточники сделали выбор в пользу отечественного производителя, несмотря на то, что это несколько усложнило логистику: из Кировской области, где находятся производственные мощности Cronver, груз преодолел более 6 тыс. км. Для компании это стандартная практика — подобных линий специалисты разработали и изготовили уже десятки. Но, как мы уже упоминали, каждое решение индивидуально и полностью учитывает специфику предприятия, для которого оно разрабатывается. А успешный опыт эксплуатации таких линий позволяет говорить об их надёжности, чем не всегда могут похвастаться станки из Поднебесной.

«Китай производит промышленное оборудование серийно, производителям там не выгодно и не интересно создавать каждую линию с нуля под требования заказчика. У нас же индивидуальный подход к каждому проекту. Мы не масштабируем свои разработки, а выполняем каждый новый заказ с нуля. Конечно, если заказчику приглянется станок или линия их числа тех, которые мы уже создали для кого-то из клиентов, мы можем повторить их. Но в любом случае будут учтены особенности производства, для которого предназначено это оборудование», — подчёркивает **Михаил Коханов**.

ПРОИЗВОДСТВО ДРОВ И ЩЕПЫ

Минпромторг ещё в марте выступил с инициативой запретить поставки древесины и некоторых изделий из нее в недружественные страны. Под запрет попали среди прочего берёзовые балансы, которые являются основным сырьём для производства бумаги, фанерного кряжа и топливной щепы. Но на экспорт берёзовых дров запрет пока не действует, и российские предприятия рассматривают такое направление для развития своего бизнеса. В частности, в компанию Cronver поступил заказ на разработку и производство линии для производства берёзовых дров, которые заказчик планирует экспортировать в Европу.

Фото cronver.ru

«Комплексная линия включает шесть дровокольных станков и рассчитана на производство до 150 тыс. кубометров дров в год. Подразумевается комплексный подход с полной автоматизацией как на этапе транспортировки дров в накопительные клетки для отправки в сушильный комплекс, так и далее для фасовки в поддоны для дальнейшей отправки за границу», — поясняет учредитель компании.

На 150 тыс. кубов дров в год понадобится 150 тыс. поддонов. Чтобы не закупать их, заказчик решил оснастить своё предприятие ещё одной автоматизированной линией распиловки низкосортной древесины. Для специалистов Cronver это первый масштабный заказ на такое оборудование, и получить его удалось благодаря тому, что у них уже есть опыт механизации дровокольных линий, хоть и меньших по производительности.

Экспорт древесной щепы в РФ под запретом, но интерес к этому направлению лесопромышленники тоже не теряют — курс на глубокую переработку и безотходное производство никто не отменял. По словам **Михаила Коханова**, таким оборудованием в основном интересуются предприятия, которые пилят от 2 тыс. кубов леса в месяц. Около половины этого объёма уходит в отходы, которые нужно каким-то образом утилизировать, и желательно с прибылью.

«Часто это не одно предприятие, а кооперация нескольких лесопереработчиков, которые на одной площадке устанавливают такой комплекс по производству щепы и туда свозят все свои отходы. Сегодня многие выбирают интегрированные решения, когда оборудование для производства щепы производят не на отдельных машинах, а на включённых в состав комплексной линии», — раскрывает подробности руководитель Cronver.

CRONVER
г. Киров
Тел.: +7-912-827-25-70
mail@cronver.ru
www.cronver.ru

На правах рекламы

МЕЧТЫ О ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Текст: Мария Кармакова

Уже не первый год аналитики отмечают, что лесная промышленность Дальнего Востока находится в серьёзном кризисе, главным образом из-за последовательного повышения пошлин на экспорт необработанного леса. Принимая эти меры, государство планировало перевести ЛПК региона на внутреннюю переработку древесного сырья и производство продукции с высокой добавленной стоимостью. Однако, несмотря на многочисленные инвестпроекты и другие механизмы инфраструктурного развития, в ДФО по-прежнему наблюдается дефицит лесоперерабатывающих мощностей.

Впрочем, отказываться от «дальневосточной мечты» правительство не намерено, об этом свидетельствуют довольно масштабные планы по оказанию региону различных мер поддержки для развития глубокой переработки древесины.

ДФО ПРИРАСТАЕТ НОВЫМИ ПРОЕКТАМИ

Механизм приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов в СМИ обычно либо рассматривают как исключительно позитивный фактор для отрасли, либо оценивают резко негативно. Но сам по себе он нейтрален, как и любой финансовый инструмент. Важно уметь его грамотно применить, и вот с этим действительно нередко возникают сложности.

На Дальнем Востоке уже реализовано 12 приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов: пять в Хабаровском крае, по три проекта в Приморском крае и Республике Бурятия, один в Амурской области. В результате построены и введены в эксплуатацию предприятия по производству самых разных видов продукции из древесины: пиломатериалов, плит, шпона, паркета, картона, целлюлозной продукции, биотоплива. Фактический объём привлечённых инвестиций составляет около 41 млрд рублей.

В ближайшие годы на Дальнем Востоке реализуют ещё 6 инвестпроектов в сфере освоения лесов. Два проекта приходятся на Приморский край: компания «Артлес» инвестирует 657,8 млн рублей в новый завод, а ООО «Эко Тойс»

вложит 501,2 млн рублей в модернизацию собственных мощностей по выпуску экологичных деревянных игрушек и сопутствующей продукции: пиломатериалов и пеллет.

В Еврейской автономной области ГК «ВТК Инвест» вкладывает в новый завод 752,7 млн рублей. По данным, приведённым на официальном портале областных органов госвласти, предприятие заключило контракты на поставку сушильного комплекса из 13 камер, а также технологического оборудования для производства шпона, топливных брикетов «пини-кей» и древесного угля.

В Хабаровском крае компания «Тумнинский Прииск» ведёт строительство современного деревоперерабатывающего комплекса. Предприятие будет выпускать 47 тыс. кубометров сухих пиломатериалов, 25 тыс. кубометров лущёного шпона, 20 тыс. кубометров фанеры, 15 тыс. тонн топливных гранул и 3 тыс. тонн древесного угля. Во время лесозаготовки планируется реализовать до 23 тыс. кубометров дров населению.

В Бурятии будет проведена комплексная модернизация действующего Селенгинского целлюлозно-картонного комбината. В результате производство тарного картона и бумаги должно вырасти со 110 до 150 тыс. тонн в год. Инвестор уже вложил в модернизацию ЦКК 535,5 млн рублей, общий объём инвестиций составит более 2,1 млрд.

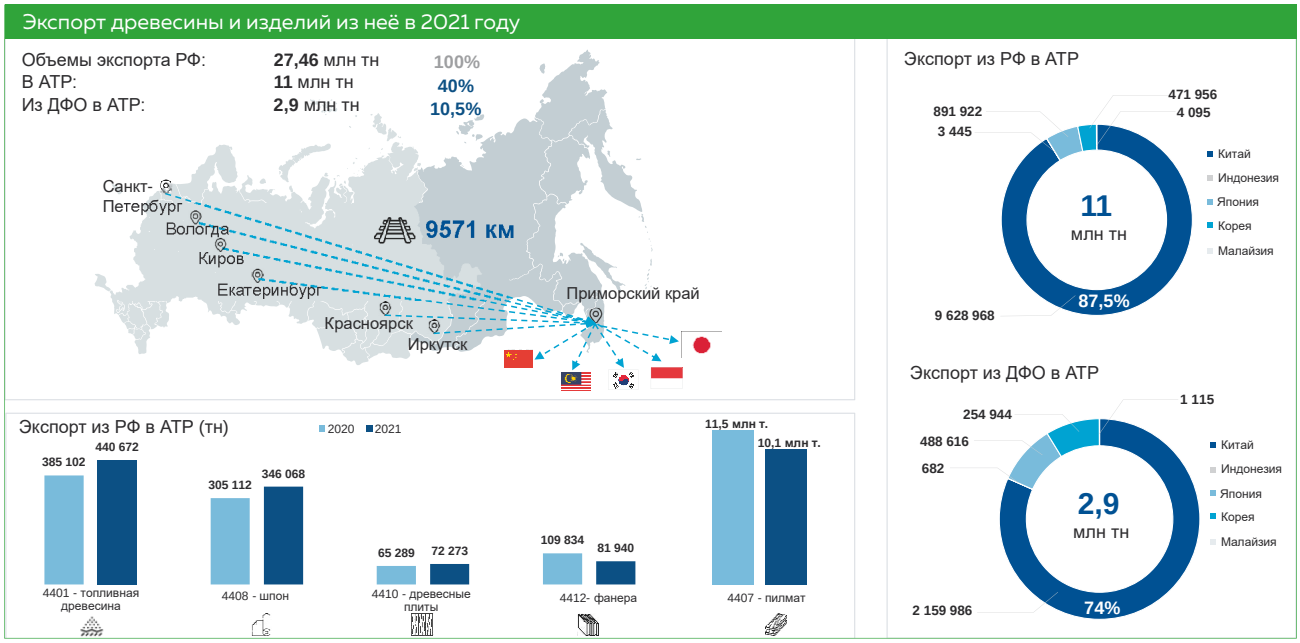
А на Сахалине компания «Евразлес» намерена создать современное предприятие по лесозаготовке, глубокой деревообработке и восстановлению лесов. Завод будет выпускать химико-термомеханическую массу, плиты ДСП и ОСП, CLT-панели, древесно-полимерный композит, древесный уголь и топливные гранулы. Объём инвестиций составит более 13 млрд рублей.

МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ И ЛИПОВАЯ ОТЧЁТНОСТЬ

Пока это лишь планы, и насколько жизнеспособными и экономически эффективными окажутся построенные с нуля и модернизированные предприятия, покажет время. Как свидетельствует практика, нередко открытые с помпой производства, созданные в рамках многомиллионных инвестпроектов, уже через несколько лет, а то и месяцев очень тихо закрываются или переходят к другому собственнику.

За примерами далеко идти не надо: в том же Хабаровском

реклама



крае в рамках приоритетного инвестиционного проекта на базе ООО «Азия Лес» было создано современное лесозаготовительное предприятие. На эти цели из федерального бюджета выделили субсидии на общую сумму более 1 млрд рублей. В церемонии открытия пеллетного производства в 2017 году приняли участие премьер-министр РФ Дмитрий Медведев, полпред президента в ДФО Юрий Трутнев и губернатор Хабаровского края Вячеслав Шпорт.

Уже через год вскрылась незаконная деятельность предприятия: «Азия Лес» занималась не производством пиломатериалов, а продажей древесины. Компания получила возмещение затрат на перевозку на экспорт готовой продукции, которая фактически отсутствовала. При этом леса успели вырубить на сумму более 9 млрд рублей. Проверка Счётной палаты выявила двухлетнюю задержку в реализации проекта, при том что исключить его из перечня приоритетных можно, даже если задержка составляет более года.

Таким образом, условия инвестпроекта не были выполнены. Это стало причиной возбуждения уголовных дел в отношении нескольких фигурантов, включая генерального директора предприятия Александра Пудовкина, бывшего заместителя правительства Хабаровского края Василия Шихалева и бывшего директора департамента химико-технологического и лесопромышленного комплекса Минпромторга Владимира Потапкина, экс-замминистра РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики Александра Крутикова и других заинтересованных лиц.

Фиктивным оказался инвестпроект, заявленный в 2016 году в Амурской области руководительницей лесозаготовительной организации (её имя и название компании в сообщениях УМВД области для СМИ не раскрываются). По проекту до конца 2018 года обвиняемая должна была создать на базе предприятия современное производство с полным циклом переработки древесины. Однако делать этого предприимчивая женщина, похоже, и не планировала. Ежеквартально направляя в региональное профильное министерство фиктивные отчёты, она пользовалась всеми положенными мерами господдержки, при этом поставляя продукцию в Китай и не занимаясь развитием производства.

В 2018 году обвиняемая даже обвела вокруг пальца членов комиссии областного правительства, которые приехали на участки с проверкой. Их провели на территорию другого предприятия, где продемонстрировали активный рабочий процесс объектов лесоперерабатывающей инфраструктуры. Участники проверки пришли к выводу, что проект успешно завершён. В 2020 году уголовное дело в отношении злоумышленницы всё же было возбуждено. Ущерб минлесхозу региона оценили в сумму около 56 млн рублей.

ОТПУСТИТЬ УДИЛА

Разумеется, нельзя сказать, что все инвестпроекты по освоению лесов заведомо фиктивные. Но приведённые примеры наводят на мысль о том, что следить за их исполнением нужно тщательнее. А между тем тенденция намечается обратная: чтобы поддержать лесопромышленников в нынешней экономической ситуации, Правительство РФ приняло

решение продлить на год срок выполнения обязательств инвестора по созданию лесной и лесоперерабатывающей инфраструктуры или по модернизации объектов, предусмотренных в планах в период с 1 марта по 1 сентября 2023 года. Таким образом, теперь нарушение инвестором поквартального графика не грозит исключением проекта из перечня приоритетных, а договор аренды леса не может быть расторгнут досрочно.

«Это важная мера поддержки лесопромышленников. Постановление позволит не допустить лишения сырьевой базы, остановки производств и сокращения выпуска продукции лесопромышленного комплекса. И конечно, позволит сохранить рабочие места на предприятиях», — прокомментировала решение правительства вице-премьер **Виктория Абрамченко**.

Аналогичные меры предпринимаются на региональном уровне. Так, в Хабаровском крае ещё в начале марта сформировали антикризисный штаб, в состав которого вошли все зампреды и профильные министры. Одним из первых решений стало снятие административных барьеров и упрощение разрешительных процедур. Например, краевое управление Роспотребнадзора отменило 66 плановых проверок на этот год, предупредив, что они могут быть заменены профилактическими визитами.

Хорошо ли это? Для ответственных лесопользователей, которые действительно оказались в непростой финансовой ситуации, — пожалуй, да. Но одновременно такое послабление может стать лазейкой для недобросовестных предпринимателей и чиновников. Тем более что участие в лесных инвестпроектах становится ещё более привлекательным с учётом новых мер господдержки, принятых в условиях санкционных ограничений.

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Вице-премьер и полномочный представитель президента РФ в Дальневосточном федеральном округе **Юрий Трутнев** заявил, что санкции ЕС и США против России не должны негативным образом сказаться на реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке.

«Инвестиций получим больше, а не меньше. Доля дальневосточных инвестиций, приходящихся на страны, которые сейчас оказывают на нас санкционное давление, не превышает 1%. Подавляющий поток инвестиций — отечественный», — подчеркнул полпред.

реклама

По его мнению, в сложившейся ситуации у отечественных предпринимателей появились дополнительные основания для увеличения объёма инвестиций внутри страны: во-первых, патриотизм, а во-вторых, понимание того, что все активы, находящиеся за границами РФ, могут быть изъяты под любым надуманным предлогом.

Такой же позиции придерживается доцент Финансового университета при Правительстве РФ, кандидат экономических наук **Пётр Щербаченко**. В интервью изданию «Аргументы недели» он отметил, что инвестиционная привлекательность Дальневосточного федерального округа может возрасти, поскольку российский бизнес начнёт искать инвестпроекты в России. Особенно с учётом того, что в связи с санкциями российские активы за границей могут быть изъяты.

И всё же, помимо морального стимула, в правительстве посчитали необходимым поддержать лесопромышленников материально.

«Моя позиция очень определённая: все эти проекты мы должны сохранить. Для этого мы сейчас должны помочь с субсидированием процентной ставки, сделать кредиты дешевле. Моё предложение такое: чтобы проекты свыше 10 млрд рублей отнести к системообразующим, поскольку там работают 50 тыс. человек на строительстве этих объектов, а общий объём инвестиций, которые ещё будут осуществлены, превышает 4 трлн рублей», — предложил **Юрий Трутнев**.

Те проекты, инвестиции в которые составляют от 1 до 10 млрд рублей, смогут получить субсидию из госпрограммы «Социально-экономическое развитие Дальневосточного федерального округа». А проекты с инвестициями менее 1 млрд рублей получат помощь из регионального бюджета.

Продолжит действовать программа льготного кредитования для резидентов территорий опережающего развития (ТОР), расположенных на Дальнем Востоке. Субсидированная ставка по банковским кредитам для компаний, работающих в составе ТОР и Свободного порта Владивосток, не будет превышать 15%. Разницу между льготной и реальной банковской ставкой кредитным организациям компенсирует государство. В конце апреля кабмин опубликовал информацию о том, что для субсидирования процентной ставки по займам, которые выдаются на реализацию действующих и открытие новых инвестпроектов на Дальнем Востоке, дополнительно направят 8,1 млрд рублей. В правительстве отметили, что выросшая из-за санкций ставка кредитования сейчас является одним из основных рисков реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке. Субсидирование должно помочь избежать остановки уже начатых проектов и обеспечить запуск новых.

«Нужно сделать так, чтобы запускались новые проекты, строились новые перерабатывающие мощности. Строительство лесных дорог — одна из существенных затратных частей таких инвестиционных проектов. Некоторую часть нагрузки может взять государство за счёт снижения налогов или других инструментов», — считает **Юрий Трутнев**.

Вице-премьер поручил заинтересованным федеральным министерствам и ведомствам провести комплексный анализ состояния лесопромышленного комплекса Дальневосточного

федерального округа и разработать механизм формирования лесных участков для реализации инвестиционных проектов.

ОТРАСЛЬ ТЕРЯЕТ КАДРЫ

Марафон по расширению программы поддержки частных инвестиций на Дальнем Востоке поддержал премьер-министр Михаил Мишустин. На совещании со своими заместителями он объявил, что теперь можно будет оформить льготный кредит для проекта, который обеспечит не менее 250 рабочих мест, с обязательным условием завершить его в запланированные сроки. Премьер уточнил, что эта мера должна помочь компаниям не останавливать планы по инвестициям в регионе и создать такое количество предприятий, чтобы обеспечить более 30 тыс. новых рабочих мест.

Замах нешуточный, учитывая, что в ДФО, как и в других лесных регионах страны, ощущается нехватка кадров, как квалифицированных, так и не очень. Среднесписочная численность работников в лесопромышленном комплексе региона, по данным на январь 2022 года, составила 27,4 тыс. человек — это на 4,3% меньше по отношению к январю прошлого года. Такие данные озвучили представители Минвостокразвития в феврале на совещании с участием полпреда Юрия Трутнева. В ведомстве также отметили возможность дальнейшего сокращения численности специалистов, в том числе в Хабаровском крае, где, как уже говорилось, реализуется несколько масштабных инвестпроектов.

Надо сказать, что дальневосточные лесопромышленники предупреждали российские власти о рисках массовых сокращений ещё в конце 2021 года, направив соответствующее обращение вице-премьеру РФ Виктории Абрамченко. Тогда чиновники на это предупреждение не отреагировали. Теперь же Юрий Трутнев поручил провести комплексный анализ трудовой занятости в лесопромышленном комплексе и проработать меры по трудоустройству людей, потерявших работу на отраслевых предприятиях.

ОТКУДА, КУДА, ЗАЧЕМ?

И всё же полностью сбрасывать со счетов иностранные инвестиции не стоит. Об этом, в частности, заявил руководитель лесного направления Корпорации развития Дальнего Востока и Арктики **Андрей Фёдоров** на онлайн-конференции Woodindex, организованной интернет-порталом «ПроДерево» и выставкой Woodex.

реклама

«Что касается инвесторов, сложно сказать, будут ли это игроки из Китая или Азиатско-Тихоокеанского региона. Европу списывать со счетов, мне кажется, нельзя, поскольку много продукции высокого передела экспортировалось в том числе из Европы на рынки АТР. Приведу пример: мы проводим мероприятия с торгпредами в различных отраслях, и недавно был диалог с индусскими партнёрами. Они сообщили, что экспортируют древесину из Финляндии, причём не по Северному морскому пути, а через Суэцкий канал, через юг. Почему бы российским компаниям не занять эту нишу? Северный морской путь позволяет сократить сроки доставки грузов, если не ошибаюсь, месяца на три. В любом случае, грядёт переориентация, и нужно время, чтобы предприятия переориентировались с одного направления на другое», — отметил представитель корпорации.

Помимо временного ресурса, лесопромышленникам потребуется и административно-организационный. Об этом говорится в письме, которое бизнес-объединения направили вице-премьеру Виктории Абрамченко. В частности, авторы просят обеспечить перевозки лесопродукции приоритетным доступом к инфраструктуре Восточного полигона и наличие согласованных между ОАО «РЖД» и железной дорогой КНР целевых планов по отгрузке лесопродукции, а также предусмотреть дополнительные контейнерные мощности, в том числе с привлечением китайских перевозчиков.

«В случае наложения эмбарго на морские перевозки грузов российскими судами сохранить текущий объём морских перевозок возможно с использованием судов под флагом третьих стран», — отмечается в письме. Предлагается также рассмотреть варианты

доставки по Северному морскому пути, который на сегодняшний день считается кратчайшим путём между Дальним Востоком и европейской частью РФ. Его возможности для перевалки грузов в Азию через морской порт «Архангельск» обсудили участники совещания, которое прошло в начале мая на базе Минэкономразвития и промышленности Коми. В обсуждении, помимо сотрудников самого ведомства, приняли участие представители местных предприятий лесного комплекса, администрации ОАО «Архангельский морской торговый порт» и областного Минтранса.

«Отмечу, что с предприятиями непрерывно ведётся работа по решению производственных проблем. В настоящее время на уровне Правительства России создан штаб по транспортно-логистическим коридорам. Вместе с тем в Республике Коми уже действует региональный Логистический центр, который станет связующим элементом в данном направлении работы между федеральным центром и регионом», — цитирует ИА «Комиинформ» заместителя Министра экономического развития и промышленности региона **Владимира Котова**.

БИЗНЕС ПО-СОСЕДСКИ

Китай и Япония географически ближе всего к Дальнему Востоку, и очевидно, что российские производители рассматривают их в качестве потребителей древесной продукции, высвободившейся в результате разрыва связей с Европой и США.

«Китай является основным экономический партнёром России на Дальнем Востоке. Прочность этого партнёрства прошла испытание пандемией. Товарооборот Дальнего Востока с Китаем в 2020 году увеличился на 3,3% по сравнению с 2019 годом, а в 2021 году — уже на 28%», — указывает экономист **Пётр Щербаченко**.

По данным Министерства РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики, в 2021 году товарооборот Дальнего Востока с Китаем вырос на 28% и составил $13,8 млрд. Ещё до кризиса начальник отдела развития внешнеэкономической деятельности Министерства по развитию Дальнего Востока и Арктики **Павел Лужкин** призывал китайских партнёров к строительству деревоперерабатывающих производств на территории регионов российского Дальнего Востока «на выгодных для обеих сторон условиях».

Министерство по социальному, экономическому, инфраструктурному, пространственному планированию и развитию Забайкальского края в ходе видеоконференции подписало меморандум о намерениях сотрудничества в области лесной промышленности с Управлением коммерции китайской провинции Хэйлунцзян. А в Приморском крае китайская компания «Чан Шэн», резидент Свободного порта Владивосток, планирует запустить производство OSB-плит, опалубки и фанеры. Соответствующее соглашение компания заключила с Корпорацией развития Дальнего Востока и Арктики и намерена вложить в реализацию данного проекта 20 млн рублей. Предприятие создадут на арендованных площадках Уссурийского авторемонтного завода, запуск планируется на конец 2022 года.

А вот деловые контакты с Японией оказались под угрозой после введения санкций против российских компаний и банков. По мнению директора Ибероамериканского сектора Центра комплексных европейских и международных исследований НИУ ВШЭ **Анастасии Лихачёвой**, пока речь идёт не о настоящих рисках, а о негативных прогнозах. Эксперт не исключает, что долгосрочным эффектом может стать ограничение сотрудничества с японскими компаниями на Дальнем Востоке.

В частности, под вопросом оказалась сделка по продаже японскому домостроительному концерну Iida Group Holdings 75% акций RFP Group — крупного промышленного предприятия на Дальнем Востоке. В декабре 2021 года продажу одобрила правительственная комиссия по контролю за осуществлением иностранных инвестиций. По данным, опубликованным в бюллетене East Russia (ИАА «Восток России»), инвестор должен повысить общий объём лесопереработки в 2,3 раза (с 752 тыс. м^3 по итогам 2021 года до 1,7 млн м^3 в 2026-м), нарастить производство продукции глубокой переработки, вложить 150 млн долларов США в развитие лесопереработки на Дальнем Востоке и сохранить среднесписочную численность работников на уровне не менее 2 612 человек. Авторы бюллетеня не исключают отказа японских партнёров от своих планов на фоне текущих внешнеполитических событий.

Однако у политолога **Марата Баширова**, автора Telegram-канала «Политджойстик», иное мнение. Комментируя введение новых санкций Японии против России для ИА REGNUM, он отметил, что после завершения сделки древесные изделия, произведённые RFP Group, уже не будут считаться российскими.

«Запрет же не на российский лес и изделия из него, а на экспорт россиянами», — пояснил политолог.

Лесоруб XXI века

VII чемпионат России среди операторов-виртуозов лесозаготовительных машин

10–13 августа 2022 года

реклама

Номинации

Машинист харвестера

Машинист форвардера

Оператор ГМП

Машинист экскаватора

Призы победителям

500 000 ₽
Приз за II место во всех индивидуальных номинациях

1 000 000 ₽
Главный приз во всех индивидуальных и командной номинациях

300 000 ₽
Приз за III место во всех индивидуальных номинациях

Как принять участие

Регистрация участников:
lesorub.pro/teams

Адрес проведения Чемпионата:
Архангельская область, Устьянский район, д. Кононовская

ВНУТРЕННИЙ РЫНОК ПЕЛЛЕТ: СЛОЖНО, НО МОЖНО (И НУЖНО)

Текст: Мария Кармакова

О необходимости развития внутреннего рынка потребления пеллет в России говорили не один год, но как это обычно бывает — пока петух не клюнет... Введение экономических санкций против нашей страны стало тем самым клевком, и теперь, хочешь не хочешь, отрасли придётся создавать мощности для потребления того объёма пеллет, которые зарубежные пользователи импортировать перестанут. Причём мощности немалые — сокращать объёмы выпуска древесных гранул производители не намерены.

фото: pvproductions - freepik.com

Если в прошлом номере журнала мы писали об отзыве европейских сертификатов на российские пеллеты как об одном из возможных (и крайне нежелательных) сценариев, то теперь это стало реальностью — в апреле 2022 года европейские сертификационные системы отказали российским и белорусским производителям пеллет, брикетов и щепы в оказании всех видов услуг.

ПЕРСПЕКТИВЫ СЕРТИФИКАЦИИ

С 8 апреля перестали действовать российские и белорусские сертификаты FSC и SBP, которые используются при закупках на крупные электростанции и котельные Европы. А с 15 апреля прекратили действие сертификаты ENplus, применяемые на потребительском рынке. Казалось бы, есть просвет — национальные системы не остановили действие сертификатов, которые были выданы российским и белорусским производителям ранее. В частности, продолжают действовать немецкие сертификаты на топливные гранулы DIN+. Правда, орган управления DIN CERTCO прекратил выдачу новых сертификатов российским компаниям и проведение контрольных аудитов действующих сертификатов.

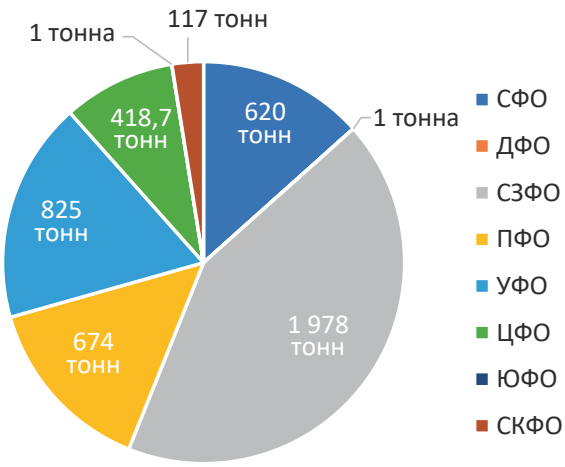
Получается, что формально у российских производителей пеллет есть возможность продавать свою продукцию за границу, но у игроков этого рынка есть стойкое ощущение, что эта «лазейка» временная, её просто пока не успели перекрыть. Аналитики ИАА «ИНФОБИО» предполагают, что торговые отношения между Россией и европейскими странами в области экспорта пеллет не прекратятся полностью, но откатятся лет на десять назад. Вариантов развития событий несколько: либо европейцы продолжат закупать несертифицированные пел-

Статистика внутреннего потребления древесного биотоплива за 2021 год (по данным РПС)

В 2021 году доля потребления древесного биотоплива в топливно-энергетическом балансе РФ — менее 1%. Информация об объёмах потребления государственных органов и официальных источников.

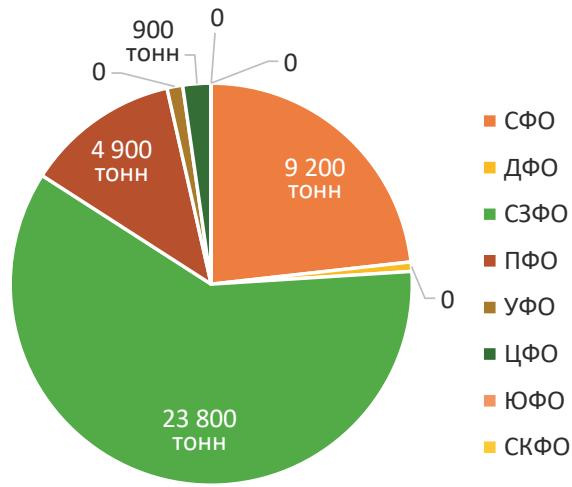
Стоимость за 1 тонну от 6 400 до 16 700 руб., средняя цена около 8 000 руб.

Объём закупленных древесных топливных гранул для государственных и муниципальных нужд



Общий объём — 5.6 тыс. тонн
Общая сумма — 52.3 млн рублей
Источник: zakupki.gov.ru

Объём потребления древесных топливных гранул объектами теплоснабжения по информации региональных министерств ТЭК 2021



Общий объём — 39 тыс. тонн
Установленная мощность объектов теплоснабжения — 289 Мвт
Источник: письма региональных министерств

леты, либо предложат сертификацию своих национальных систем, либо продавцы и покупатели найдут страну-посредника.

Консультант BiomassConsult **Владимир Мамматов** в своём выступлении в рамках VII Биотопливного конгресса отметил, что после урегулирования ситуации с международными системами сертификации можно ожидать быстрого восстановления экспорта пеллет, сертифицированных по стандартам ENplus и DINplus. При этом он подчеркнул, что внутренний рынок России обладает большим потенциалом, и по мере роста он будет нуждаться в установленных нормах качества пеллет. Как следствие, спрос на сертифицированные продукты может появиться и внутри страны.

Директор Союза участников пеллетного рынка **Андрей Тихомиров** уже заявил о том, что в России создаётся собственная система сертификации древесных топливных гранул ЭКО+, которая учтёт весь опыт, накопленный российскими игроками рынка с 2013 года, и будет более активно направлена на развитие отечественных производителей. По его словам, все, кто лишился сертификатов, смогут без вступительных взносов получить ЭКО+ в ближайшее время. На первом этапе российская система сертификации пеллет позволит не потерять практику ведения культуры производства, а далее отечественный сертификационный орган будет бороться за её мировое признание.

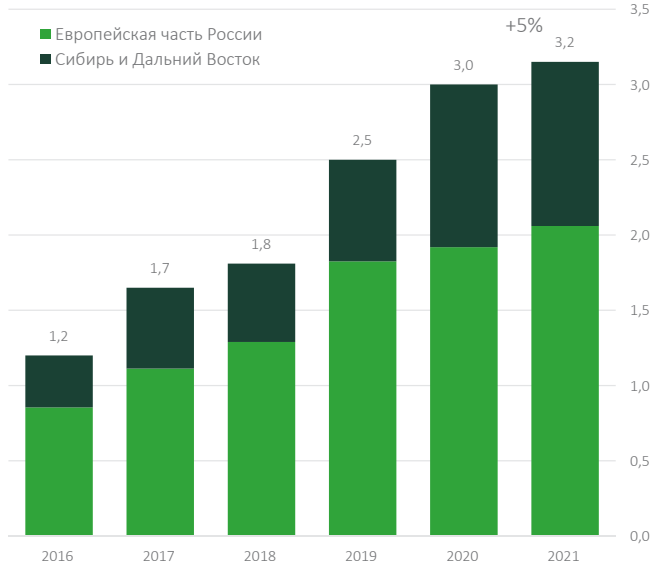
ПОТЕНЦИАЛ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА

Но даже если европейское сообщество признает эту систему и пеллеты можно будет вновь экспортировать, российским производителям всё равно нужен местный рынок сбыта продукции, чтобы не подчиняться воле зарубежных потребителей или хотя бы минимизировать эту зависимость. Правда, в нынешнем своём состоянии рынок этот выглядит не слишком привлекательным: производить гранулы для него не выгодно из-за огромных тарифов на перевозку, отсутствия щадящих ставок по кредитам и, главное, низкого спроса — в России до сих пор нет крупных котельных или ТЭЦ, работающих на этом виде топлива.

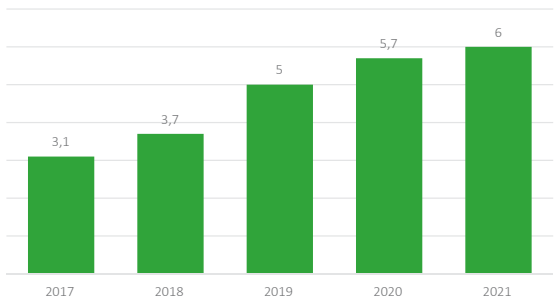
Набольший пул потребителей сосредоточен в центральной части России, в основном это владельцы загородного жилья. По данным агентства WhatWood, за 2021 год в ЦФО сожгли 420 тыс. тонн дре-

Производство пеллет в России

Производство пеллет в России в 2016-2021 гг. (млн тонн)



Развитие производственных мощностей (млн тонн)



Предприятия, временно приостановившие производство в России

storaenso -60 тыс. тонн

IKEA -55 тыс. тонн

Источники: WhatWood

весных гранул. На втором месте Северо-Западный федеральный округ — на его долю в прошлом году пришлось 240 тыс. тонн пеллет. Потребление Приволжского федерального округа составило 120 тыс. тонн. Об остальных регионах подробно говорить смысла нет — на них пришлось всего 60 тыс. тонн. В масштабе объёмов производства данного вида продукции в России, который, по информации того же WhatWood, составляет более 3 млн тонн, это ничтожно мало.

«Изначально этот продукт производится в России с фокусом на поставку в Европу: 2,5-3 млн тонн внутренний рынок потребить не сможет ни в краткосрочной, ни в среднесрочной перспективе. Нужны коренные преобразования и меры стимулирования внутреннего спроса. В работе у правительства РФ есть соответствующие поручения президента по итогам совещания по вопросам развития и декриминализации лесного комплекса, состоявшегося 29 сентября 2020 года, направленные на стимулирование деревянного домостроения и перевод котельных с мазута на биотопливо. Такие программы необходимо расширять», — считает председатель комиссии «Опоры России» по лесопромышленному комплексу и лесному хозяйству, первый вице-президент Национальной ассоциации лесопромышленников «Русский лес» **Андрей Гончаров**.

В этом с ним солидарен руководитель подкомитета по лесной промышленности «Деловой России», директор компании «Ангара лес» **Сергей Тарасюк.** По его мнению, вопрос получения господдержки является критичным для компаний лесной отрасли.

«Многие предприятия отрасли столкнулись с кратным падением выручки. Рынок пеллет, традиционно поставлявшихся в страны Евросоюза, оказался полностью заблокирован. С 15 апреля отозваны ENplus, без которых европейские покупатели не могут приобрести пеллеты российского производства. Выручка компаний, производящих пеллеты, только за последний месяц упала на рекордные 80%», — отметил он.

В то же время к перспективе переориентации производителей на внутренний рынок эксперт относится скептически, поскольку для этого потребуются значительные вложения в модернизацию объектов генерации: замена угольных котлов на пеллетные — удовольствие не из дешёвых.

ВОЗИТЬ В АЗИЮ ДОРОГО

Однако пойти по этому непростому и затратному пути России, похоже, всё же придётся. В том числе потому, что перспектива перенаправить сбыт в страны азиатского региона, в первую очередь в Японию и Южную Корею, выглядит ещё менее привлекательно в связи с высокой стоимостью перевозки. К такому выводу пришли представители бизнес-объединений «Опора России» и «Деловая Россия». Удорожание связано с уходом международных контейнерных компаний с рынка перевозок, что создало угрозу разрыва логистической цепи, поскольку контейнерный тип перевозок составлял в этой сфере до 80% от общего объёма транспортировки.

В совместном письме вице-премьеру РФ Виктории Абрамченко руководители бизнес-объедине-

ний изложили свои предложения по мерам поддержки лесного комплекса, и там же подсчитаны расходы российских компаний, если они решат пойти по пути развития экспорта в страны Азии. По оценке специалистов, чтобы предприятия по производству древесных гранул оставались рентабельными, затраты па логистику при текущих ценах не должны превышать $70, тогда как сегодня они составляют около $90. Поэтому, как сказано в письме, для сохранения этих производств «требуется принять меры, направленные на обеспечение доступности логистики и создание портовой инфраструктуры».

БЕЗ ГОСПОДДЕРЖКИ НЕ ОБОЙТИСЬ

Пеллеты как энергоноситель в России долгое время не воспринимали всерьёз, что неудивительно при наличии дешёвых и доступных ресурсов: газа, мазута, угля, опилок или дров. Например, согласно статистике, которую приводит WhatWood, для производства тепловой энергии в 2021 году было использовано 45% древесных топливных гранул, остальные 55% потреблялись в виде наполнителей лотков для животных и для других целей вне энергосистемы.

«Наша страна богата природным газом. Соответственно, в газифицированных населённых пунктах стоимость газовых котлов дешевле тех, которые работают на пеллетах. В Европе, где газ более дорогой, ситуация противоположная, особенно когда речь идёт об индивидуальных домохозяйствах. Я думаю, что с введением карбонового налога и продвижением углеродной повестки топливные гранулы экономически всё больше будут выигрывать у газа. Поскольку пеллеты производятся из древесины, которая является возобновляемым сырьём, то налог на них взиматься не будет. Думаю, что в этом случае в России возрастёт спрос на биотопливо. И вот тогда появится возможность создавать дополнительные мощности, нацеленные на российский рынок», — считает президент Segezha Group **Михаил Шамолин**.

Как было отмечено в презентации Русского пеллетного союза на Биотопливном конгрессе, причинами низкого потребления топливных гранул в нашей стране также являются изначальная ориентированность российской энергетики на централизованное теплоснабжение населения и отсутствие реальной программы энергоэффективности и ресурсосбережения на промышленных объектах теплоснабжения. По мнению представителей отраслевого объединения, развитие внутреннего рынка потребления пеллет тормозит отсутствие мер господдержки для частных домохозяйств, которые могли бы стимулировать их переход на экологичные виды топлива, а промышленной теплоэнергетике не хватает поощряющего законодательства в сфере использования возобновляемых энергоресурсов, с одной стороны, и системы контроля и штрафов в сфере экологии — с другой.

Решение всех этих проблем возможно только при участии государства, уверены эксперты РПС, и в этом случае рост внутреннего рынка может быть сопоставим с объёмами экспорта. Какие именно меры нужны в первую очередь? С точки зрения структурирования — это введение саморегулирования в сфере производства древесного биотоплива и внедрение национальной системы сертификации для топливных гранул. Что же касается логистики, то здесь стимулами могут стать введение понижающего коэффициента к существующему железнодорожному тарифу для производителей и экспортёров пеллет, а также изменение схемы возмещения транспортных затрат в рамках постановления Правительства РФ от 26.04.2017 И° 496.

Механизм субсидирования также видится аналитикам привлекательным для поддержания игроков биотопливной отрасли. Участники Русского пеллетного союза предлагают ввести субсидии частным домохозяйствам на установку пеллетных котлов, а также на закупку древесного биотоплива. Для лесопромышленников — субсидирование утилизации древесных отходов (речь идёт о переработке второго и третьего уровней). Кроме того, государственные органы должны принять решение о переводе на топливные гранулы части объектов коммунальной энергетики, использующих мазут, дизельное топливо и уголь. Такие программы уже действуют в нескольких регионах, но результаты их далеко не столь впечатляющие, сколь хотелось бы. К слову, стимулирующие меры по переводу экологически неэффективных котельных на биотопливо планировалось разработать к апрелю этого года — это зафиксировано в плане мероприятий по реализации Стратегии развития лесного комплекса России до 2030 года. Однако пока о них ничего не слышно.

ОЧЕНЬ ПЛАВНЫЙ ПЕРЕХОД

Лидером в этом сегменте считается Архангельская область: в период с 2010 по 2017 гг. в данном регионе модернизировали и возвели 52 котельные, работающие на древесных отходах. За прошедшие пять лет количество таких объектов выросло ещё на несколько единиц. В апреле этого года губернатор Архангельской области **Александр Цыбульский** объявил о том, что в регионе разрабатываются планы по замене дизельных электростанций на пеллетные.

Фото: ria.ru

«Сейчас вся страна идёт к тому, чтобы многие промышленные и экономические циклы, которые традиционно были завязаны на импортные потоки, формировать на территории России. Мы работаем над тем, чтобы структурно перенастраивать и экономику нашего региона. Сейчас мы в том числе занимаемся поиском инвестора, который наладит производство пеллетных электростанций взамен дизельных», — рассказал глава региона.

Но далеко не все регионы, где был запланирован перевод угольных и мазутных котельных на пеллеты, могут похвастаться такими успехами. Например, в Коми программу перехода на местное биотопливо планировалось завершить к 2023 году, и вроде бы всё шло к тому, что срок этот будет соблюдён, однако в прошлом году наметился откат — несколько котельных вернулись с дорогих брикетов на более дешёвый уголь. Главы республики **Владимир Уйба** дал поручение навести порядок в этой сфере, отметив, что лесопроизводители Коми «отправляют доску в Германию, а опилки со щепой лежат горами, миллиардами кубов» — так, что с них можно «кататься на лыжах».

Министр экономического развития и промышленности региона Эльмира Ахмеева провела рабочую встречу с представителями АО «Коми тепловая компания», АО «Коми коммунальные технологии» и заинтересованными компаниями. Участники встречи определили, сколько объектов можно будет перевести на древесное биотопливо за отопительный сезон 2022-2023 гг.: 69 твердотопливных котельных в 11 муниципалитетах технически могут работать этом сырье, причём 19 из них уже используют древесное топливо.

Вопрос, как это ни парадоксально, в способности местных производителей обеспечить энергообъекты необходимым количеством топлива. Предварительная потребность в брикетах на отопительный сезон 2022-2023 гг. составляет около 36 тыс. тонн, а в Коми в год производят не более 25 тыс. тонн. Бывший сотрудник Минпрома Республики Коми и руководитель проекта «Биоэнергетика Республики Коми» **Андрей Кривошеин** пояснил ИАА «ИНФОБИО», что производители не спешат продавать свой товар КТК, поскольку не получают своевременную оплату за поставляемую продукцию.

«Громкие заявления о переводе котельных на биотопливо должны быть подкреплены платёжеспособным спросом. Иначе поручение главы опять будет не исполнено. Ведь такое поручение уже было полтора года назад, и оно было благополучно провалено», — напоминает эксперт.

УГОЛЬНО-ПЕЛЛЕТНЫЙ БАЛАНС

В Красноярском крае переход от угля и мазута к возобновляемому древесному топливу тоже движется отнюдь не семимильными шагами. На сегодняшний день в коммунальной энергетике региона функционирует 67 котельных на биотопливе общей установленной мощностью 111 Гкал в час — это 4,8% от общего количества теплоисточников Красноярья.

«Безусловно, на текущий момент назрела необходимость энергетического использования древесных отходов, непригодных для технологического применения, и продуктов глубокой переработки (пеллет), что будет способствовать увеличению доли использования биотоплива в топливно-энергетическом балансе Красноярского края взамен традиционного вида топлива — угля», — такое пояснение нам дали в министерстве промышленности, энергетики и ЖКХ края за подписью главы ведомства Александра Ананьева.

При этом отказаться от дешёвого угля полностью регион пока не готов, поэтому на смену неэффективным теплоисточникам бюджетной сферы приходят автоматизированные блочно-модульные котельные (АБМК), работающие на двух видах топлива: угле и пеллетах. В 2020-2021 гг. по такой

ПРИМИТЕ УЧАСТИЕ!

Разгрузка / погрузка оборудования за счет организатора*

12–15 сентября 2022

19-я международная выставка «Машины, оборудование, технологии для лесозаготовительной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности»

ЛЕС ДРЕВ МАШ

www.lesdrevmash-expo.ru

Организатор

ЭКСПОЦЕНТР

При поддержке

МИНПРОМТОРГ РОССИИ · EUMABOIS

12+ Реклама

Россия, Москва, ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»

*Подробности уточняйте у менеджеров проекта:
+7 (499) 795-27-24, 795-41-52

Олег Шаров,
генеральный директор
ООО «НПО Светлобор»

«Главный фактор, сдерживающий развитие внутреннего рынка потребления древесных топливных гранул в России, — субъективная оценка поставщиками пеллет ожидаемой рентабельности и их нежелание усложнять логистику при малых партиях поставки. Другими словами, жадность, инерционное мышление и лень. До сих пор большая часть производимых в России пеллет шла на экспорт, потому что это было выгоднее, к тому же часть выручки можно было сразу же пристроить на Западе. За границу поставки выполнялись большими партиями, в то время как в России пока нет покупателей, которым можно было бы отгружать пеллеты судами и ж/д составами. Сегодня Запад отказался от экспорта наших пеллет. И, в отличие от газа, по биотопливу Европа достаточно легко станет самодостаточной. Например, Германия уже несколько лет является нетто-экспортёром пеллет. Что будет с российскими экспортёрами, зависит от их умения выживать и конкуренции. Самое простое и перспективное решение для развития внутреннего рынка пеллет в России — перевод ЖКХ с угля на пеллеты и создание в районах потребления оптовых баз с круглогодичным наличием гранул по факту. В таком случае будут и отгрузки судами и ж/д составами. А следующим этапом должен стать переход с продажи пеллет на продажу тепла. Если учитывать географический фактор, то в первую очередь следует посмотреть на карту газификации (вернее, недогазификации) России: где нет трубы, там и покупатель. Это может быть и окраина Москвы, и коттеджный посёлок в Сибири. Отдельный вопрос — финансовая поддержка перевода потребителей на пеллеты. Можно предоставлять кредиты на установку пеллетного котла, и в большинстве случаев уже за один отопительный сезон он окупится. Промышленным предприятиям можно продавать котельное оборудование в лизинг — эта схема уже отработана на поставках сельскохозяйственной техники».

Фото: pixabay.com

схеме заменили 46 объектов, и работа продолжается: по оценке ведомства, модернизации требуют ещё 60 котельных. Стоит отметить, что в Европе путь к биотопливной энергетике начинался когда-то с того же — изначально древесные гранулы сжигали совместно с углём, но затем технологии стали меняться, как и система поддержки. Бельгия, Швеция и Дания стремятся строить всё больше электростанций, где используется только биотопливо без угля или другого ископаемого ресурса.

Россия пока в самом начале этого пути, и, как уже говорилось, он весьма затратный: в Красноярском крае для переоборудования котельных только бюджетных кредитов за последние два года было привлечено на сумму более 90 млн рублей. Также в ряде районов привлекались внебюджетные источники, в том числе с использованием механизма энергосервисных контрактов. Два проекта реализованы в рамках государственно-частного парт-нёрства. Так, в Кодинске АО «Крас-ЭКо» запустило пилотный проект по модернизации электрокотельной с частичным переводом тепловой мощности на биотопливо. По информации Минпрома, это своего рода экспериментальная площадка «для формирования оптимальных подходов для дальнейшей реализации проектов в крае по замещению угольной генерации на биотопливо». Второй пример — ООО «Лесервис», которому на правах концессии передано в эксплуатацию 10 теплоисточников Богучанского района. На этих объектах предприятие выполнило модернизацию котельного оборудования под древесные пеллеты. Благодаря этому объём использования биотоплива в крае увеличился на 8 тыс. тонн топливных гранул в год.

Перспективы у древесного биотоплива в регионе хорошие, но есть ряд факторов, которые сдерживают развитие этого направ-

Официальная поддержка:

Правительство Свердловской области

Администрация города Екатеринбурга

Организатор: МВК УРАЛ Межрегиональная выставочная компания-Урал

GRAND EXPO URAL

13-16 сентября 2022

место проведения:
Деловой выставочный центр ЦМТЕ
Екатеринбург, ул. Куйбышева, 44

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТРАСЛЕВЫЕ ВЫСТАВКИ

Выставка мебели, оборудования, комплектующих и технологий для производства мебели

Выставка машин, оборудования и технологий для лесной и деревообрабатывающей промышленности

Эффективная площадка для профессионального общения

Выставка климатического оборудования и технологий

Выставка оборудования и технологий для сбора и переработки промышленных и бытовых отходов

grandexpoural.com

т. (343) **253-77-44**

Бизнес-встречи на Урале - Ваши эффективные шаги к успеху!

реклама

Photo: Pascal_studio_ru.freepik.com

В марте 2022 года Россия увеличила поставки древесных пеллет в Южную Корею до

28

ТЫС. ТОНН,

это на

75

%

больше относительно соответствующего периода предыдущего года. По данным аналитического сервиса Lesprom Analytics, доля страны в корейском импорте топливных гранул выросла до

8

%

Основные поставщики древесных пеллет в Южную Корею — Вьетнам, Малайзия и Индонезия.

ления. Первый из них — высокая стоимость строительства и реконструкции теплоисточников средней мощности, работающих на биотопливе, в сравнении с угольными объектами (объём капитальных вложений выше в 1,5 раза). К тому же при создании таких объектов в проектных решениях необходимо предусмотреть условия для бесперебойных поставок топлива (пеллет, брикетов или щепы) на весь срок службы котла, а он в среднем составляет 24 года. При этом следует учитывать, что эффективный радиус доставки щепы и дров до теплоисточника ограничивается 40 км, а для пеллет — до 450 км. Нормативный запас топлива нужно где-то хранить, причём с соблюдением всех требований, то есть рядом с котельной необходимо разместить крытый склад большой площади.

Ещё один немаловажный фактор — стоимость пеллет. В Красноярском крае, по данным Минпрома, она составляет более 4 тыс. рублей за тонну, а с учётом доставки — 10 тыс. рублей и более.

«Учитывая, что основная доля затрат при формировании тарифа на тепловую энергию приходится на топливную составляющую (50-60% тарифа), перевод угольных котельных на более дорогое пеллетное топливо и капитальные затраты на реконструкцию угольных котельных приведут к росту тарифа для населения и других потребителей.

Чтобы снизить стоимость биотоплива, уже давно назрела необходимость создания эффективного механизма управления отходами лесопиления и лесопереработки, в том числе и для формирования необходимого объёма биотоплива, планируемого для использования в сфере теплоснабжения (создание региональных операторов, которые смогли бы обеспечить эффективное взаимодействие между производителями отходов и производителями пеллет, сбор отходов лесопиления)», — пояснили в ведомстве.

Низкоскоростной шредер Doppstadt предназначен для измельчения самых сложных древесных отходов (корни деревьев, строительный мусор, деревянные шпалы).

Высокоскоростное дробление. Измельчение древесной биомассы, загрязненной металлом и камнем. Молотковая дробилка AK 565K отлично справляется с измельчением древесных отходов в заданную мелкую фракцию.

ГУДВИН

www.recycling.mygoodwin.ru

ООО «Гудвин» – официальный дилер Doppstadt в Российской Федерации.
192102, г. Санкт-Петербург,
ул. Самойловой, 5, Литер Р, пом. 8Н-4
e-mail: info@mygoodwin.ru, 1@mygoodwin.ru
тел.: +7 (812) 448-08-10

реклама

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ИЗМЕЛЬЧЕНИЯ ДРЕВЕСИНЫ

Сколько бы ни говорили о необходимости импортозамещения, оно пока возможно далеко не во всех нишах лесной отрасли. В частности, такая ситуация сложилась в сегменте машин для переработки порубочных остатков, отходов лесопиления и другой неликвидной древесины. В условиях санкционных ограничений сохранить контакты с европейскими производителями такого оборудования дорогого стоит.

Во-первых, производителей техники для измельчения древесины даже на мировом рынке не так уж много, тем более опытных, освоивших необходимые технологии на высоком уровне. Во-вторых, в России этот рынок до сих пор не слишком развит, несмотря на экологизацию отрасли и развитие безотходной переработки древесины — тренды, которые активно поддерживает правительство.

ОПЫТ И ТЕХНОЛОГИИ

Спрос на такую технику есть, как и предпосылки к тому, что он будет расти даже в текущих экономических условиях. Но вот российские машиностроители удовлетворить его в ближайшее время вряд ли смогут.

«Небольшие щепорубительные машины производят и у нас, но вот производство мощного производительного оборудования находится почти в зачаточном состоянии. На первый взгляд, технология простая: загрузка материала, измельчение и выгрузка. Но чтобы всё это заработало так, как надо, нужны годы практики. У компании Doppstadt, которую мы представляем в России, такой опыт есть. Она работает в Европе почти 60 лет, в штате имеется целая группа инженеров, которые стремятся постоянно совершенствовать технологии, разрабатывая и внедряя инновационные решения. Они выпускают новые концепты, проверяют, как предложенные решения работают на практике, вносят изменения, всё это проходит апробацию на рынке. И так на протяжении многих лет.

При всём уважении к российскому машиностроению, пройти этот путь за 2–3 года невозможно, даже если очень сильно его накачивать и ускорять. Это всё равно что начинающему плотнику предложить построить высококлассный коттедж премиум-класса. Может быть, пример грубоват, но суть в том, что нужно сначала наработать опыт, чтобы получился действительно коттедж, а не просто огромное строение из дорогих материалов», — рассуждает **Алексей Ботов**, генеральный директор ООО «Гудвин».

Его компания является официальным представителем Doppstadt на Северо-Западе России. Производитель техники для измельчения различных материалов, в том числе биомассы, вошёл в недлинный перечень зарубежных игроков, пожелавших сохранить нейтралитет в текущей международной ситуации и продолжить сотрудничество с российскими партнёрами. При этом, находясь на территории Европы, компания полностью подчиняется законам Евросоюза.

Руководитель ООО «Гудвин» предпринял определённые шаги, чтобы минимизировать влияние санкций на бизнес-процессы. В результате сегодня компания может предложить своим заказчикам поставку техники Doppstadt и запчастей для неё, а также гарантийное обслуживание этих машин на территории Российской Федерации.

СПРОС БУДЕТ РАСТИ

Как уже говорилось, спрос на данную технику есть, и он будет только расти. Насколько быстро, зависит от многих факторов.

«Это напрямую связано как с ценами на углеводороды, так и с тем, насколько активно государство будет спонсировать политику экологической безопасности. Ещё один немаловажный фактор — развитие спроса на щепу и пеллеты из России в странах ЕС. Пока прогнозы строить рано, слишком мало времени прошло с 23 февраля, и сейчас ситуация находится в подвешенном состоянии. Мы предвидим, что спрос на нашу технику будет, потому что, как уже было сказано, мы смогли обеспечить продажи этого оборудования и полный объём сервисных услуг в отличие от многих других компаний. Уровень конкуренции на этом рынке суще-

На правах рекламы

ственно снизился. А что будет дальше, покажет время», — анализирует ситуацию **Алексей Ботов**.

В линейку техники, которую ООО «Гудвин» предлагает российским лесопромышленникам, входят не только мобильные и стационарные машины для измельчения необработанной древесины, но и оборудование для дробления контаминированных отходов — смешанных с металлом, камнями и другими материалами. Вопрос переработки вторичной древесины не менее важен, чем проблема утилизации порубочных остатков и отходов лесопиления.

«Это направление необходимо развивать, чтобы официально действующие полигоны ТБО и стихийные свалки не разрастались за счёт вывоза на них деревянных изделий, срок службы которых истёк. Тем более что им можно найти гораздо более эффективное применение. На уровне государства у нас есть выбор между сжиганием газа и нефти или древесины. Если ценник на ископаемое топливо будет расти, то решение вопроса генерации энергии за счёт сжигания вторичной, переработанной древесины будет становиться всё более привлекательным. Если же, напротив, нефть и газ дешевеют, тогда этот путь становится менее интересным. Как ситуация будет развиваться в реальности, покажет время», — комментирует генеральный директор ООО «Гудвин».

СТАБИЛЬНЫЙ РЫНОК СБЫТА

Один из самых перспективных способов обеспечить постоянный спрос на древесную биомассу — использовать её на муниципальных котельных. Подобные проекты реализуют в различных регионах при поддержке местных властей, но пока успехов удалось добиться лишь на нескольких территориях. Причин тому много, в том числе отсутствие регулярных поставок топлива.

«Даже до последних событий вторичная древесина стоила в два раза дешевле, чем мазут, и значительно дешевле, чем газ. Но в случае с другими видами топлива вопрос их доставки на котельную решается достаточно просто. Тогда как в ситуации со щепой нужно организовать склад для её хранения по всем требованиям безопасности, что связано с определёнными затратами. Важно ещё добиться регулярных поставок щепы, чтобы не остаться без топлива в период отопительного сезона, иначе посёлок или центральное для небольшого населенного пункта предприятие останутся без тепла. В некоторых регионах с этим есть сложности — производители щепы не всегда могут обеспечить её поставки в требуемые сроки, в нужном объёме или с сохранением стабильного качества.

Другая сторона вопроса — оплата этих поставок со стороны муниципалитета, которому принадлежат котельные. Как правило, она проходит долго и по сложным схемам, а бизнесу нужны быстрые живые деньги. Если все эти проблемы устранить, скорее всего, желающих перевести котельные на древесину будет больше. А значит, у производителей щепы появится постоянный стабильный внутренний рынок сбыта своей продукции», — подводит итог **Алексей Ботов**.

ГУДВИН
Doppstadt

ООО «Гудвин» — официальный дилер Doppstadt в Российской Федерации.
192102, г. Санкт-Петербург,
ул. Самойловой, 5, Литер Р, пом. 8Н-4
e-mail: info@mygoodwin.ru,
1@mygoodwin.ru
Тел.: +7 (812) 448-08-10
www.recycling.mygoodwin.ru

На правах рекламы

ДРЕВЕСНАЯ МУКА КАК АЛЬТЕРНАТИВА ТОПЛИВНЫМ ГРАНУЛАМ

В связи с приостановкой на неопределённый срок действия сертификатов ENplus и SBP для российских производителей биотоплива, блокадой импорта продукции из России отдельными европейскими странами и логистическими проблемами производители топливных гранул вынуждены искать новые рынки сбыта либо переориентироваться на выпуск иного востребованного продукта. Хорошей альтернативой для изготовителей топливных гранул может стать производство древесной муки.

Объёмы экспорта древесной муки на мировой рынок показали стабильный рост: по данным аналитиков, суммарно продажи этой продукции из России на мировой рынок увеличились на 187 тонн в рамках 2021 года. Если по стоимости экспортные поставки возросли на 58%, то совокупная объёмность экспорта в натуральных показателях демонстрирует рост практически на 124%.

СПРОС БУДЕТ РАСТИ

В связи с текущей обстановкой нельзя исключить снижение экспорта древесной муки, но это не приведёт к снижению спроса на неё: по прогнозам экспертов, потребность действующих российских предприятий будет только расти за счёт новых сфер применения.

Сегодня древесная мука — очень востребованный продукт. Её применяют в оборонной промышленности, в производстве металлов, в нефтедобыче в качестве добавки в буровые растворы и тампонажные материалы и во многих других отраслях. Особенно широкое применение древесная мука нашла в строительстве: её используют как наполнитель пористых абразивных строительных и кровельных материалов, при изготовлении стекломагниевых листов, бетонов, гипсокартонов, клеящих герметиков, как основу термопластичных древесно-полимерных композиционных материалов, в производстве строительных смесей как наполнитель клеевых составов, штукатурных и отделочных смесей (шпатлёвок, бетонов и т. п.), как основу для пресс-порошков, прессмасс, компаундов.

Область применения древесной муки постоянно расширяется благодаря её уникальным свойствам. Главным преимуществом этого материала является невысокая в сравнении с другими наполнителями насыпная плотность (от 70 до 200 кг/м^3), что позволяет использовать меньшее количество древесной муки при том же объёме продукции, а это, в свою очередь, значительно сокращает затраты производства. Ещё один плюс древесной муки — она повышает упругость материалов (например, пластмасс) до 250%.

ДЛЯ СПРАВКИ

Производство древесной муки можно рассматривать и как новый вид бизнеса, и как альтернативу производству топливных гранул для деревообрабатывающих предприятий.

В ПОИСКАХ ЛУЧШЕГО РЕШЕНИЯ

Учитывая возрастающий спрос, специалисты холдинга «Доза-Агро» (торговая марка «Доза-Гран») разработали технологию производства древесной муки, сформировали комплекс оборудования для этой технологии, изготовили и смонтировали экспериментальную линию. Отработку производственных процессов и параметров каждой единицы оборудования сотрудники компании проводили совместно с учёными Нижегородского государственного инженерно-экономического университета.

Первые тестовые испытания прошли успешно, было получено достаточное количество материала для анализа техпроцессов. Их обработку учёные выполнили в лаборатории университета и по результатам испытаний выдали рекомендации по доработке оборудования. После того как специалисты конструкторско-технологического отдела «Доза-Гран» реализуют их на практике, производственную линию вновь подвергнут испытаниям.

Через несколько циклов подобной работы будут получены оптимальные параметры функционирования как отдельных единиц оборудования, так и комплекса в

На правах рекламы

целом. Разработчики намерены довести характеристики линии до соответствия лучшим мировым аналогам, что позволит использовать технологические решения «Доза-Гран» для производства экспортно ориентированного продукта в промышленных масштабах.

ВЫСОКИЕ ТРЕБОВАНИЯ

После успешного завершения всех испытаний на заводе «Доза-Агро» запустят производство древесной муки марки М200. В настоящее время на территории предприятия формируют соответствующую инфраструктуру, начато строительство здания для размещения промышленной установки.

Древесная мука — более дорогой и технологичный продукт по сравнению с топливными гранулами или брикетами, но нужно учитывать, что процесс её изготовления требует более ответственного подхода к организации технологического процесса: предприятиям необходимо обеспечивать высокую культуру производства, иметь в штате высококвалифицированный персонал и использовать сырьё с определёнными химико-физическими характеристиками.

Специалисты проектного отдела «Доза-Агро» готовят типовые проекты заводов по изготовлению древесной муки производительностью от 1 до 4 тонн готовой продукции в час.

На правах рекламы

реклама

ТОРГОВЛЯ ЛЕСОМ ДОЛЖНА БЫТЬ ОТКРЫТОЙ И ЧЕСТНОЙ

Беседовала Мария Кармакова

В первом квартале 2022 года на Санкт-Петербургской Международной Товарно-сырьевой Бирже было реализовано 1,483 млн кубометров лесоматериалов — на 21,3% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Существенный рост объёмов торгов в секции «Лес и стройматериалы» стал возможен в том числе благодаря изменениям в Лесном кодексе РФ: в соответствии с Федеральным законом от 02.07.2021 N° 304-ФЗ все государственные подведомственные учреждения с января этого года обязаны реализовывать лесоматериалы на организованных торгах.

Алексей Рыжиков,
старший управляющий директор СПбМТСБ

Для чего это нужно государству и в чём преимущества такой схемы для непосредственных участников торгов — лесхозов и юридических лиц, выясняем вместе со старшим управляющим директором СПбМТСБ Алексеем Рыжиковым.

— Алексей Михайлович, с 1 января 2022 года для юридических лиц на бирже должна продаваться вся древесина, заготавливаемая государственными и муниципальными подведомственными учреждениями. Как будет отслеживаться достижение этого показателя?

— Отследить, на самом деле, достаточно просто. Ежегодно каждому подведомственному учреждению Рослесхоз доводит госзадание, из него приблизительно понятен объём заготовки, который должен быть произведён в текущем году. Дальше мы берём реестр договоров биржи, где отражаются все сделки, заключённые подведомственными учреждениями, и сравниваем показатели. Таким образом, мы понимаем, какой процент от доведённого госзадания реализован на бирже.

Точно так же можно наложить реестр биржевых договоров на данные ЛесЕГАИС и вычислить те сделки, которые подведомственные учреждения заключили в нарушение требований статьи 20 части 4 Лесного кодекса. С такими случаями Рослесхоз будет разбираться в индивидуальном порядке. В настоящее время готовятся изменения в КоАП с целью установить штрафы за нарушение требования действующего законодательства по реализации древесины на бирже. Думаю, они будут приняты в весеннюю сессию Госдумы, в крайнем случае — в осеннюю. И тогда помимо административно-морального будет ещё и материальное наказание.

Полагаю, текущий год уйдёт на то, чтобы научить всех участников этого процесса работать в новой парадигме. И уже со следующего года ни у кого не будет возникать вопросов, связанных с целесообразностью перехода на биржевые торги и механизмом их проведения.

— Однако пока не все учреждения овладели этим механизмом. Есть ли какие-то курсы или онлайн-платформы, где специалистов могут этому обучить?

— Действительно, в некоторых регионах возникают сложности, поэтому было принято решение провести несколько совместных разъяснительных семинаров с участием представителей биржи и Рослесхоза. Подобные мероприятия мы уже проводили в прошлом году, всего их было организовано более 200 во всех регионах, в которых в 2021 году осуществлялась заготовка. Мы подробно разъясняли механизмы реализации древесины государственными подведомственными учреждениями юридическим лицам через биржу с 2022 года. Поэтому говорить сегодня о том, что кто-то чего-то не знал или не понял, не совсем корректно.

Но чтобы закрепить эти знания, мы ещё раз проведём встречи во всех федеральных округах, где проходят такие сделки, и пригласим для участия в них представителей тех регионов, где процесс торговли древесиной через торги проходит наиболее успеш-

но, чтобы они поделились своим опытом. Такие учреждения уже получили возможность закупать новое оборудование, дроны для воздушного мониторинга лесов и транспортные средства на деньги, которые получают от реализации древесины через биржу. Если сравнивать с тем объёмом доходов, который они получали от её продажи ранее, то дельта весьма значительная: анализ показал, что прирост доходов составляет от 2 до 10 раз. Это показатели по итогам прошлого года, и сейчас они как минимум не ниже.

Фото: freepik — ru.freepik.com

— Вы уже отчасти ответили на вопрос о том, в чём заключаются преимущества участия в биржевых торгах для продавцов, то есть лесхозов. А чем хорош этот механизм для покупателей — юридических лиц, и зачем это всё государству?

— Помимо роста доходов для государственных подведомственных учреждений, торгующих древесиной, есть и другие положительные моменты. Реализовывая продукцию на бирже, руководитель учреждения больше не должен отчитываться, почему он принимал решение, как продать древесину, кому и по какой цене, — режим биржевых торгов решает эту проблему за него. За десятки лет взаимодействия между подведомственными учреждениями и юридическими лицами сложились определённые отношения — «дружественно-хозяйственные», назовём их так. Они не всегда способствовали лесхозам реализовывать свою продукцию с максимальной эффективностью. Благодаря биржевым торгам круг покупателей расширился, а поскольку участвуют они анонимно, то и влиять персонально на ход и результаты торгов возможности нет. Соответственно, у налоговых органов не возникает вопросов к цене, по которой реализуется товар, поскольку сделка, заключённая на бирже, априори является рыночной в соответствии с нормами налогового кодекса. Государство же наконец получило доступ к реальным ценам, которые формируются в результате рыночного механизма, а не на основе данных опросов, которые отражают субъективные представления участников рынка о ценовой политике в отрасли. Ранее иногда возникали абсурдные ситуации, когда цены на экс-

реклама

Фото: pixabay.com

портируемые пиломатериалы в ряде пограничных пунктов оказывались ниже, чем на пиловочник. Сегодня же каждый участник этого процесса видит, по какой цене продаётся продукция из древесины в его регионе и в соседних. Эту информацию можно проанализировать и на основе полученных данных выстроить стратегию торгов на бирже, в том числе ценовую. Эксперимент по торговле лесом через СПбМТСБ длится с 2013 года, в активную фазу он вступил в 2018 году. За это время подведомственные учреждения в тех регионах, которые принимали участие в этом эксперименте, показали положительную динамику по доходам от продажи лесоматериалов. Поэтому на государственном уровне было принято решение обязать все подведомственные государственные и муниципальные учреждения использовать этот инструмент реализации древесины на внутреннем рынке, поскольку он безопасный, эффективный и удобный. Участник регистрируется на бирже и выставляет свой объём продукции на продажу. А перед тем, как установить на неё цену, может посмотреть, по какой стоимости продают этот же товар другие участники рынка — эти данные есть на сайте биржи. В системе ЛесЕГАИС, кстати, их нет. И даже если изначально цена будет выставлена некорректная, всё равно в ходе торгов участники выведут её на рыночный уровень.

— Можно ли на основании торговли теми объёмами древесины, которые заготавливают лесхозы, формировать рыночные индикаторы цен на лесоматериалы?

— Исходя из практики работы биржи в других секторах, можно сделать вывод, что для формирования рыночных индикаторов необходимо, чтобы через торги проходила так называемая ликвидная масса товара — от 3 до 10% от общего объёма рынка. Если оценивать возможности государственных подведомственных учреждений в части заготовки древесины, то на них, по данным Рослесхоза и Минприроды РФ, приходится 10-12 млн кубометров в год.

Чтобы понять, какую долю они занимают от общего рынка, нужно знать объём лесозаготовки в стране. По данным того же Рослесхоза, в 2021 году в России заготовили 225 млн кубометров древесины, в 2020-м — 217 млн м^3. Так что можно говорить о том, что на подведомственные учреждения приходится порядка 5% объёма рынка. Этого достаточно для формирования ценовых индикаторов. Но чем больше будет участников биржевых торгов лесом, тем точнее будет этот показатель. Можно будет сравнивать биржевые и внебиржевые индикаторы, что даст более точную картину рынка древесины в целом.

— Вы упомянули ЛесЕГАИС, расскажите об опыте работы с этой системой сотрудников СПбМТСБ. Позволяет ли она выявить сделки, заключённые лесхозами в обход биржи?

Фото: pixabay.com

— Опыт в целом положительный, проблем в работе с ЛесЕГАИС у нас нет. По результатам торгов древесиной за первый квартал 2022 года мы сформировали реестр сделок, по которым имелись подозрения в нарушении законодательства, и передали их Рослесхозу. Также возникло несколько вопросов по продажам древесины подведомственными учреждениями физическим лицам для собственных нужд. В некоторых сделках фигурировали достаточно крупные объёмы, и мы передали данную информацию Рослесхозу с вопросом, насколько это правомерно.

— У пользователей ЛесЕГАИС возникает вопрос: если в системе отражаются все сделки с древесиной, то для чего коммерческим предприятиям регистрировать на бирже свои внебиржевые сделки?

— Действительно, вопрос о якобы дублировании информации поднимался уже не раз, и я ещё раз подробно постараюсь пояснить, почему на самом деле этого не происходит. Задача ЛесЕГАИС — обеспечить прослеживаемость происхождения и транспортировки древесины на территории РФ. И функционал системы по декларированию сделок основан именно на этом, поэтому в ней не отражаются цены и условия заключения договоров.

Что касается регистрации внебиржевых сделок, то это совсем другая история. Такой функционал есть на всех товарных рынках, будь то нефтепродукты, биоресурсы, энергоносители или другая категория. Благодаря этому формируется два индикатора — биржевой и внебиржевой. В лесной промышленности речь идёт пока только о договорах, заключаемых в отношении круглых лесоматериалов в соответствии с двумя кодами ОКПД2 — 02.20.11 и 02.20.12, а объём древесины должен быть не менее 60 м^3.

В чём здесь сложность? Только в том, что продавец, декларируя эту сделку, демонстрирует цену, по которой продаёт лес, всем участникам рынка, а также контролирующим органам. Здесь нет никаких скрытых схем, всё прозрачно и понятно, и многим это не нравится. Противостояние неизбежно: вряд ли люди, за десятки лет привыкшие использовать государственную древесину для собственного обогащения, легко от этого откажутся. Пройдёт какое-то время, прежде чем все участники рынка начнут адекватно воспринимать ситуацию и поймут, что помимо серых схем есть другие способы зарабатывания денег. Главное, что мы идём по пути декриминализации отрасли.

К тому же никаких сложностей при регистрации внебиржевой сделки на бирже не возникает. Сделать это даже проще, чем в ЛесЕГАИС: там нужно заполнить 25 полей, а на сайте биржи только 15. Из них совпадают всего семь: наименование поставщика и его ИНН, наименование покупателя и его ИНН, наименование и количество товара, дата заключения сделки. Это базовые данные, без которых не обойтись, а все остальные поля отличаются, так что ни о каком дублировании речь не идёт.

— По мнению лесопользователей, биржевая торговля лесом идёт непросто ещё и потому, что древесина сложно поддаётся стандартизации. Как на сегодняшний день решена эта проблема?

— На самом деле, проблемы здесь нет. У нас в стране есть ГОСТы, есть коды ОКВЭД2 и ТН ВЭД. И когда мы описываем товар по всем трём системам стандартизации, странно говорить о том, что он не стандартизирован. Помимо этого, стандартизируется размер лота, который всегда равен либо объёму машины, либо объёму вагона — в зависимости от

способа поставки. Понятно, что одно бревно отличается от другого, и доски никогда не бывают одинаковыми — на одной сучков может быть больше, чем на другой, и т.п. Всё это вполне поддается стандартизации.

Мы достаточно долго сопротивлялись, но в конце концов ввели на бирже торговые инструменты древесины, сертифицированной FSC. До недавнего времени лесопользователи верили, что это их проходной билет в Европу. Теперь этот билет недействителен. Но разве что-то поменялось на арендуемом лесном участке, который был сертифицирован и где была заготовлена эта древесина? Нет. Изменились структура и качество самой древесины? Тоже нет. На мой взгляд, стандарт есть стандарт, он должен действовать всегда. Сейчас вся древесина в России декларируется в ЛесЕГАИС, всё легально, и нет никаких вопросов ни к происхождению товара, ни к его качеству — всё это описано в системе.

Что касается нелегальной древесины, то ещё есть несколько источников её происхождения, но они известны и в скором времени тоже будут перекрыты. Речь идёт о продукции, реализуемой в рамках сделок по статьям 43 «Использование лесов в целях осуществления геологического изучения недр, разведки и добычи полезных ископаемых» и 46 «Использование лесов для переработки древесины и иных лесных ресурсов» Лесного кодекса РФ. Большая часть древесины, заготовленной в ходе прокладки линейных объектов или освоения объектов геологоразведки, к моменту проведения аукциона теряет свои качества и становится не тем, что указано в отчётных документах. В результате на торгах покупатель фактически приобретает не саму древесину, а документ на неё.

Имея на руках такой документ, можно аналогичную древесину, срубленную где угодно, погрузить и вывезти в любом направлении. Над решением этой проблемы работают сегодня и Минприроды, и Рослесхоз, и Госдума, и Росимущество. Это единственное «тёмное пятно», остальные каналы нелегального оборота древесины успешно ликвидировала ЛесЕГАИС с теми поправками, которые были выполнены в рамках реализации Федерального закона от 04.02.2021 № 3-ФЗ.

— По логике, следующим этапом должно стать введение обязательной торговли лесоматериалами через биржу для арендаторов лесных участков, тем более что с такой инициативой выступила Федеральная антимонопольная служба. Как Вы оцениваете перспективы этого проекта?

— Пока что я не вижу конкретных шагов в этом направлении, но в целом логика верна. С учётом того, что российские лесопромышленники в нынешних условиях не могут экспортировать свою продукцию в северо-западном направлении, есть смысл попробовать реализовать эту древесину на бирже, где уже сформирован достаточно большой пул потребителей в разных регионах страны. Недавно предприниматели с Дальнего Востока провели сделки с покупателями в Сибири — продали лес на переработку, поскольку собственных мощностей не хватило.

Биржевые торги лесом могут стать тем инструментом, который поможет лесопромышленникам в текущей ситуации. Главное — не бояться публичности. В моём понимании сами предприниматели должны быть в этом заинтересованы в первую очередь, ведь они вкладываются в производство продукции, и логично, что они захотят продать её максимально выгодно. На мой взгляд, тормозят этот процесс не руководители, а менеджеры среднего звена, которые занимаются поставками, планированием и транслируют руководству своё видение уровня спроса и предложения на продукцию, а соответственно, и ценовой политики. Думаю, собственникам бизнеса пора посмотреть на мир шире, не ограничиваясь кругозором своих менеджеров. Биржевые торги — это ещё один шаг в сторону цивилизованного рынка.

— Кстати, а как в нынешней ситуации выглядит перспектива налаживания биржевых торгов древесиной с китайской стороной?

— Пилотные биржевые торги с Китаем мы провели ещё в 2019 году. Они выявили проблемы при взаимодействии с китайской банковской системой, которая не позволяла компаниям из Поднебесной перечислять денежные средства в качестве индивидуального клирингового обеспечения для участия в торгах на российской бирже. В течение 2020 года при поддержке Банка России, Торгово-промышленной платы РФ, Российского союза промышленников и предпринимателей, Общества Российско-Китайской дружбы мы смогли добиться изменений в банковско законодательство КНР, а теперь такие переводы с данным назначением платежа стали возможны. Тестирование системы показало, что она работает корректно.

Так что технически и морально мы полностью готовы к проведению биржевых торгов с китайской стороной. Осталось выстроить с партнёрами чёткие и открытые правила игры, и пока мы их не видим, они всё время меняются. Тем не менее, мы не отказываемся от этого проекта. Более того, с Китаем ведутся переговоры о возможности биржевой торговли не только древесиной, но и водными биоресурсами, и энергоносителями. А что касается биржевых сделок по древесине, то перспективными направлениями могут стать Япония, Вьетнам, Корея, Индия.

ДЛЯ СПРАВКИ

С начала 2022 года древесину на Санкт-Петербургской Международной Товарно-сырьевой Бирже реализуют предприятия 27 регионов РФ. Общее количество участников торгов – более 1000 государственных подведомственных учреждений, коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей. В 2022 году к торгам присоединились государственные подведомственные предприятия Алтайского края, Воронежской области, Чувашской республики и Республики Татарстан. Наибольший объём реализации у предприятий Красноярского края, Вологодской области, Удмуртской Республики, Республики Татарстан, Воронежской области.

реклама

РУССКИЕ ПРОТИВ ОГНЯ

Подготовила Мария Кармакова

Лесопожарный сезон 2022 года только набирает обороты, но ситуация уже близка к критической. По состоянию на начало мая, сложная пожароопасная ситуация наблюдалась в 77 субъектах РФ из 85, особый противопожарный режим действовал в 49 территориях. Прошлый год вошёл в историю с антирекордным показателем — огнём было пройдено свыше 18 млн га лесных земель, это наибольшая площадь пожаров в современной истории России.

Причиной возгораний в большинстве случаев, как обычно, стала человеческая халатность. Чтобы повысить ответственность людей за уничтожение и повреждение лесных насаждений, в марте президент РФ Владимир Путин подписал закон о внесении поправок в статью 261 Уголовного кодекса РФ. Теперь нарушителям грозит как минимум штраф в размере от 300 до 500 тыс. рублей вместо прежних 200-400 тыс., а максимальное наказание — штраф до 3 млн рублей или лишение свободы на срок до 10 лет. Уголовная ответственность наступает, если причинён «значительный» (на более 10 тыс. рублей) или «крупный» (более 50 тыс. рублей) ущерб лесу.

Пока чиновники ужесточают законы, чтобы предотвратить лесные пожары, учёные и конструкторы озадачены тем, чтобы максимально эффективно бороться с теми возгораниями, которые неизбежно происходят на покрытых лесом территориях. Новинок в этом сегменте спецтехники на российском рынке пока не так много. Но учитывая, что спрос на отечественные машины будет расти из-за международной экономической обстановки, можно прогнозировать, что и актуальных решений, соответствующих запросам потребителей, в этом сегменте будет появляться всё больше. Пока же остановимся более подробно на том, что лесопожарные структуры и ответственные лесопользователи смогут использовать для борьбы с огненной стихией в ближайшее время.

«ГАЛИЧАНИН» ЗАЩИТИТ ОТ ОГНЯ

В марте этого года в Москве состоялась вторая научно-практическая конференция «Новые технологии оборонно-промышленного комплекса в тушении лесных пожаров». Организатором мероприятия выступила коллегия Военно-промышленной комиссии России. Участников конференции знакомили с современными образцами специальной техники, оборудования, снаряжения, разработанными предприятиями оборонно-промышленного комплекса для пожаротушения.

Большой интерес со стороны посетителей вызвала разработка Галичского автокранового завода — «Машина противопожарных барьеров» (МПБ). Согласно представленной концепции, машина предназначена для оборудования трёх типов противопожарных минерализованных полос по уровню заглубления цепного рабочего органа, а также противопожарных траншей или, при необходимости, дренажных канав. С её помощью по краям проложенных полос и траншей можно будет формировать полосы насыпного грунта.

В числе преимуществ МПБ разработчики отметили её высокую

транспортную скорость при перемещении к месту тушения пожара, возможность транспортирования в грузовых отсеках самолётов Ил-76ТД и Ан-124, а также функцию дистанционного управления непосредственно при прокладке противопожарных барьеров.

По замыслу конструкторов Галичского автокранового завода, новинку можно будет использовать для выполнения профилактических работ по противопожарной подготовке местности в самых разных условиях: рядом с населёнными пунктами, спецобъектами Минобороны и опасными промышленными предприятиями, чтобы не допустить переход огня с лесных участков.

ШИНЫ ВМЕСТО ГУСЕНИЦ

Сразу двумя новинками в сегменте лесопожарной техники планирует порадовать Иркутский завод гусеничной техники, расположенный в Ангарске. В 2022 году предприятие намерено вывести на отечественный рынок две модели колёсных вездеходов на шинах низкого давления в дополнение к имеющимся десяти гусеничным. Вкладываться в новые разработки производителю сегодня выгодно — завод наращивает поставки высокопроходимой техники для предотвращения и тушения лесных пожаров. Спрос на неё есть не только среди предприятий лесной отрасли, такие машины закупают военные, спасатели, добывающие и сервисные компании.

По оценке представителей завода, за последние полгода объём производства вырос на 30% за счёт новых европейских станков, которые успели приобрести до введения санкций. А с уходом с российского рынка западных производителей производство отечественных машин может увеличиться ещё примерно на столько же. Все материалы и расходники исключительно российские, что немаловажно при нынешнем дефиците импортных компонентов.

«В новых экономических условиях на первый план выходит задача по импортозамещению. Мы со стороны правительства области готовы оказать региональные меры поддержки промышленным предприятиям, в том числе по предоставлению льготных займов на покупку оборудования через Фонд развития промышленности», — подчеркнул губернатор Иркутской области **Игорь Кобзев** во время экскурсии на предприятие.

ВДАЛИ ОТ ЦИВИЛИЗАЦИИ

В Сибири ситуация с природными пожарами сложная, уже в этом году в Красноярском крае огнём уничтожено 827 строений, в том числе 518 жилых домов, нежилые постройки, 9 социальных учреждений, погибло 8 человек. По данным краевого правительства, основные возгорания произошли на территории или вблизи населённых пунктов из-за коротких замыканий электропроводок и ЛЭП, но в некоторых случаях причиной стали неконтролируемые палы сухой травы. Огонь очень быстро распространялся из-за небывало сильного ветра — до 25 км/ч, а в отдельных случаях порывы доходили до 40 км/ч.

Наиболее разрушительным стал пожар в Уяре — здесь сгорело 233 жилых дома. После оперативного расследования ответственность за это возложили на замглавы города, который проигнорировал информационное письмо о необходимости убрать несанкционированную свалку с твёрдыми бытовыми отходами. Именно она и загорелась 7 мая, став источником распространения огня при поддержке шквалистого ветра.

В этом случае трагедии можно было бы избежать, если бы не преступная халатность поджигателей и контролирующих лиц. Но зачастую пожары в Сибири происходят вдали от населённых пунктов, где их сложно обнаружить и, соответственно, предотвратить распространение огня. Как контролировать ситуацию на таких участках, где отсутствуют традиционные каналы связи, необходимые для мониторинга и управления тушением? Это стало темой обсуждения

на окружном совещание Федерального агентства лесного хозяйства, которое состоялось в апреле.

Участникам мероприятия представили новую разработку красноярских учёных — автономный передвижной комплекс управления тушением лесных пожаров. С его работой они познакомились на территории учебно-опытного лесхоза института лесных технологий Сибирского государственного университета науки и технологии им. академика М. Ф. Решетнёва.

«Идея родилась в головах коллег из института лесных технологий, директора радиозавода НПП «Радиосвязь», коллег из СФУ. Тема управления тушением лесных пожаров очень актуальна, поскольку в условиях усыхания лесов Евразии, изменения климата, других антропогенных воздействий лесные пожары становятся серьёзной проблемой для людей, приводят к деградации лесов. Создание таких мобильных центров обеспечит оперативное и квалифицированное тушение пожаров, минимизирует потери лесного фонда», — подчеркнул актуальность разработки ректор университета **Эдхам Акбулатов**.

Комплекс оснащён автономной радиостанцией, спутниковой связью и беспилотным летательным аппаратом. По задумке разработчиков, КамАЗ с установкой размещается на патрулируемой территории. Беспилотник обнаруживает очаги возгораний и передаёт информацию на пульт связи. Координаты установленного очага отправляются на рации пожарных команд, которые оперативно выдвигаются к месту тушения. Как это работает в реальности, участникам совещания продемонстрировали сотрудники краевого Лесопожарного центра.

Министр лесного хозяйства региона **Алексей Панов** в ходе демонстрации отметил, что завершить полный объём тестовых испытаний и запустить комплекс в эксплуатацию планируется уже в этом году. Он также подчеркнул, что разработкой серьёзно заинтересовались в правительстве края.

«Аналогов такого комплекса я не видел. Есть более простые установки, но чтобы были оснащены такой независимой системой радио- и даже видеосвязи, таких я не видел! Здесь обеспечен глобальный комплексный подход. Идею проекта можно оценить только положительно! Но самое главное — довести её до практического применения.

Если эта система будет надёжно работать и иметь приемлемую стоимость, думаю, это направление будет точно востребовано. Потому что точность определения места пожара, контроль за перемещениями людей, которые борются с пожаром, — это, во-первых, безопасность, а во-вторых, повышение эффективности работы пожарных. В совокупности это то, что должно помогать в их работе в любом регионе», — заявил по итогам демонстрации замруководителя Рослесхоза **Михаил Клинов**, высказав напоследок пожелание, чтобы стоимость комплекса была ниже, чем у зарубежных аналогов.

реклама

ЕЖЕДНЕВНЫЙ ОБЗОР ОТРАСЛИ — АКТУАЛЬНО И КРАТКО —
В НАШЕМ ТЕЛЕГРАМ-КАНАЛЕ. ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ!

FORESTCOMPLEX.RU — отраслевой портал для руководителей предприятий ЛПК, технических специалистов, представителей органов власти и отраслевых сообществ.

Новости | В центре внимания | Взгляд изнутри | Обзор рынка | Технологии | Аналитика | Предприятия ЛПК

ЛЕСНОЙ комплекс

РЕДАКЦИЯ
660068, г. Красноярск
ул. Мичурина, 3в, оф. 405
тел.: +7 (391) 219-01-19
lks@pgmedia.ru

16+

Главный редактор
Щетников Артём Александрович

Литературный редактор
Мария Кармакова

Выпускающий редактор
Евгений Ошкин

Дизайн и верстка
Максим Марютин, Наталья Старикова

Корректоры
Ольга Тихонская, Анна Лопина

promogroup media

УЧРЕДИТЕЛЬ
ООО «ПромоГрупп Медиа»

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Издательство ПромоГрупп Медиа»,
660068, г. Красноярск, ул. Мичурина, 3в, оф. 405
тел.: +7 (391) 219-01-19
Генеральный директор
Юрий Устинович

Директор по продажам
Лина Кочуева

ОТДЕЛ ПРОДАЖ
тел.: +7 (391) 219-01-19
reklama@pgmedia.ru

Руководитель отдела продаж
Оксана Шартон

Руководитель проекта
Александра Дианова

Менеджеры проекта
Александр Шадрин, Дарья Кобрик,
Валерия Сучкова, Валерия Михайлова

ОТДЕЛ МАРКЕТИНГА
Наталья Перевощикова, Лола Шахматова,
Геворг Асатрян, Татьяна Слепцова

ОТДЕЛ ЛОГИСТИКИ
Олег Дрофа, Антон Джафаров

Рекламно информационное издание «Лесной комплекс».
СМИ зарегистрировано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).
Номер свидетельства ПИ № ФС 77 74550
Перепечатка материалов настоящего издания без письменного разрешения редакции не допускается.
За содержание и достоверность сведений в материалах рекламного характера редакция ответственности не несет.
Материалы, словом «Реклама», публикуются на правах рекламы.
Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.
Печать ПК Sitall. г. Красноярск, ул. Борисова 14.
Тираж: 12 000 экземпляров.
Распространяется бесплатно.
Подписано в печать: 18.05.2022. Дата выхода: 24.05.2022

ЛЕСНОЙ комплекс

БЕСПЛАТНАЯ ПОДПИСКА ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ ОТРАСЛИ

Оформить подписку на журнал «Лесной комплекс» вы сможете напрямую через редакцию, выбрав удобный для вас способ:

- позвоните по телефону **+7 (391) 219-01-19**
- или отправьте заявку в произвольной форме на e-mail: **marketing@pgmedia.ru.** В теме письма укажите **«ПОДПИСКА-ЛЕСНОЙ КОМПЛЕКС»**

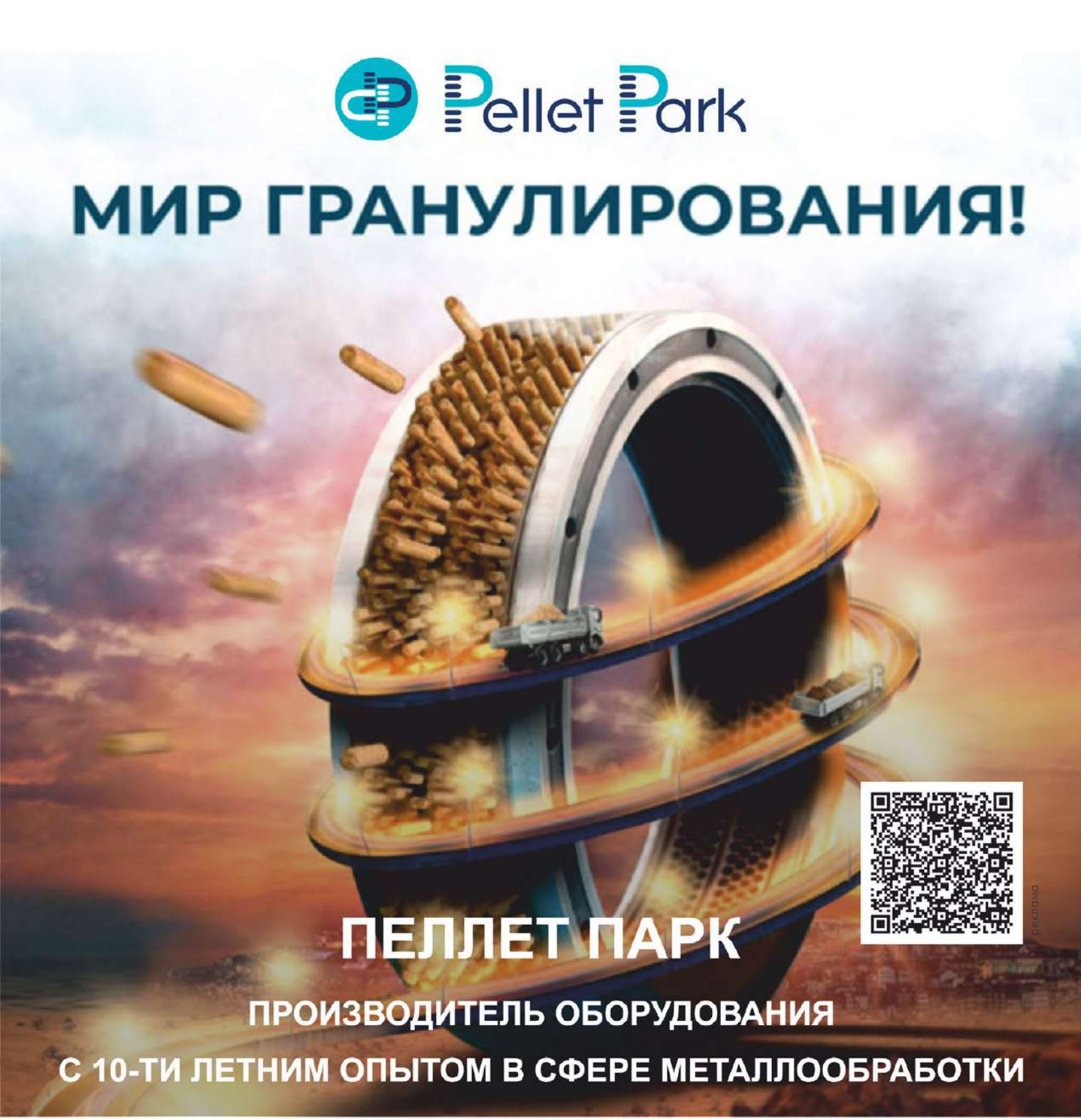
Доступна и бесплатная подписка на **электронную версию**.
Для этого пропишите в теме письма **«ОНЛАЙН-ПОДПИСКА-ЛЕСНОЙ КОМПЛЕКС».**

Архив журнала на сайте **forestcomplex.ru**

Актуальное состояние рынка
Острые темы и полезные бизнес-кейсы для лесопромышленников
Аналитика, мнения экспертов
Материалы о заготовке и переработке древесины
Проблемы в отрасли и их решения

Pellet Park

МИР ГРАНУЛИРОВАНИЯ!



ПЕЛЛЕТ ПАРК

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ОБОРУДОВАНИЯ

С 10-ТИ ЛЕТНИМ ОПЫТОМ В СФЕРЕ МЕТАЛЛООБРАБОТКИ

реклама

- **Производство линии гранулирования 1, 2, 4 т/ч**
  Имеем технические возможности реализовать проекты более высокой производительности.
- **Нам важно, чтобы вы прочувствовали прибыль**
  Отсрочка последнего платежа на 1 месяц.
- **Сопровождение до выпуска первой партии продукта**
  Проектируем, устанавливаем. настраиваем, запускаем линию.
- **Сервисно-информационная поддержка**
  Консультируем по всем тонкостям на протяжении всего периода эксплуатации.

г. Киров, ул. Советская, 51/2, тел.: 7 (963) 000 31-33, e-mail: info@pellet-park.ru

ПЕЛЛЕТНЫЕ ЗАВОДЫ

производим только то, что работает

mechtrans.ru
(8362) 64-27-15
г. Йошкар-Ола

МЕХАНИКА ТРАНС

реклама